

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)



Минск БГЭУ

2019 г.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОЗАИКА.

Выпуск 5 (Часть 2).

Экономическая мозаика. Выпуск 5 (Часть 2). Материалы по результатам научно-исследовательской работы студентов под руководством преподавателей кафедры экономической теории УО «Белорусский государственный экономический университет».

Редакторы: к.э.н., доцент **Горбатенко И.В.**; к.э.н., доцент **Жабенок И.В.**; к.э.н. **Кравченко А.А.**; к.э.н., доцент **Майборода Т.Л.**; к.э.н., доцент **Новикова Л.Н.**; к.э.н., доцент **Чеплянский А.В.**.

СОДЕРЖАНИЕ

Аземша И., Шандарович И.	Научные исследования и их роль в инновационной экономике	6
Ахрамович А.	Качество и уровень жизни населения Республики Беларусь	8
Ашурко А.	Оценка равновесного обменного курса белорусского рубля на основе модели поведенческого равновесного обменного курса.	13
Белоусова Ю., Королёва А.	Применение опыта стран Евросоюза в регулировании рынка труда Республики Беларусь	17
Борисенко В.	Монополизм и антимонопольное регулирование в экономике Республики Беларусь	21
Гончарова А.	Индустрия аниме	23
Гречко М., Брусенцова Ю.	Налоговая система Республики Беларусь и пути ее совершенствования	29
Гришанова Е.	Инвестиции в основной капитал Гродненской области Республики Беларусь	32
Демиш А.	Человеческий капитал и его роль в достижении экономического роста	36
Дешкевич Т.	Иностранные инвестиции в инновационном развитии экономики Республики Беларусь	39
Доронина Д.	Налоговая нагрузка в РБ	41
Дубицкая Д., Дисько Я.	Как влияет климат на экономику страны	45
Дудина Н.	Социальная политика государства и особенности ее реализации в Республике Беларусь	50
Жданова А., Лавриненко М.	Метод подталкивания	55
Журомская И.,	Проблема безработицы среди людей	58

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

Прошко С.	предпенсионного возраста в Республики Беларусь	
Карманович Я., Калачева Л.	Когнитивные искажения в поведенческой экономике	61
Козловская А.	Состояние человеческого капитала в Республике Беларусь и проблемы его использования	66
Кончевская Н.	Асимметричная информация на рынке романтических отношений	71
Криводубская В., Юруш В.	О мошенничестве и махинациях с банковскими платежными карточками в Республике Беларусь	76
Кузнецов М.	Проблема оценки интеллектуального капитала и определение его роли в развитии стран	78
Кухто Ю.	Государственный долг и направления снижения долговой нагрузки	83
Лузганова А.	Экономика волонтерства в Республике Беларусь	88
Мартынов М.	Деньги в механизме денежно-кредитного регулирования экономики	91
Меркуленко Т., Романова Е.	Государственное регулирование рынка ценных бумаг в Республике Беларусь	93
Петух В.	Фискальная политика в Республике Беларусь	96
Савченко А.	Дефицит государственного бюджета и способы его финансирования	97
Савченко В.	Инвестиции в экономике Республики Беларусь	102
Савченко Д., Ермакович О.	Проблема инфляции в современном мире	107
Сахарова А.	Молодой сотрудник: проблемы трудоустройства	109
Сенькевич Я., Симакова В.	О проблемах развития денежно-кредитной сферы экономики Республики Беларусь	111
Сорокопыт А.	Оценка влияния совокупного богатства на	113

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

	потребительские расходы в Республике Беларусь	
Федорченко А.	Особенности рынка труда в экономике РБ	118
Федорченко А.	Безработица в Республике Беларусь	122
Хулуп Д.	Глобализация и экономика Республики Беларусь: анализ возможностей и угроз	125
Чирвоная М.	Политика импортозамещения в Республике Беларусь: проблемы и направления решения	129
Чуйкова К., Савко М.	Утечка мозгов в Республике Беларусь: особенности и способы преодоления	133
Шпадарук А., Станкевич А.	Психологические состояния агентов экономики и их влияния на экономические процессы	138
Якутович Е., Худоёрбекова Н.	Причины, последствия и методы борьбы с коррупцией в рамках экономического империализма	143
Ярохович А., Казакевич С.	Стимулирование ЗОЖ: межстрановые подходы и их эффективность	146

Научные исследования и их роль в инновационной экономике

*Аземиа Иван,
ФП, 1 курс, 18-ДПХ-3
Шандарович Игорь,
ФП, 1 курс, 18-ДПХ-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А. В.*

Уникальные навыки и способности человека, высокая квалификация становятся ведущим производственным ресурсом в современной экономике. Всемирный банк пришел к выводу, что порядка 64 % экономического роста в странах с переходной экономикой основывается на человеческом капитале, от которого зависит уровень развития научных исследований и разработок [1, с. 100–111].

Согласно показателям Национального статистического комитета Республики Беларусь заметна тенденция по снижению количества организаций, ведущих научные исследования: снижается численность персонала, задействованного в проведении научных исследований (с 31 194 до 26 483 человек, соответственно), уменьшаются инвестиции в основной капитал в сфере научных исследований и разработок 361,8 до 79, 4 (млн. р.) за период с 2011 года по 2017 год [2, с. 43]. В сфере финансирования выявляется снижение доли финансирования из бюджетных средств с 45% в 2011 году до 41, 8% в 2017 году [2, с. 75]. Таким образом, становится очевидным снижение объема инвестиций в научно-исследовательскую деятельность, а именно снижение доли финансирования из государственного бюджета. Так как первичным звеном в системе ведения научных исследований является ВУЗ, то для выявления путей преодоления данной проблемы, необходимо проанализировать мировую практику финансирования научных исследований, проводимых ВУЗами.

В США общий объем инвестиций в проведение научных исследований со стороны частного бизнеса к началу XXI в. в 2,7 раза превысил затраты государства на науку и технику. Для его обеспечения федеральное правительство инициировало принятие некоторых законодательных актов по предоставлению бизнесу льгот, связанных с исследованиями [3, с. 148].

В фундаментальной же науке и целевых исследованиях основную роль играют университеты и независимые исследовательские организации, которые существуют в форме неприбыльных корпораций. Бесприбыльная корпорация – основная организационная форма фундаментальной науки. Они создаются для решения общественных задач, поэтому пользуются налоговыми привилегиями [3, с. 149–150]. Все исследования, осуществляемые в них, делятся на спонсируемые (средства на проведение которых поступили от сторонних внешних организаций) и собственно

университетские (финансируются из источников, принадлежащих университету или им контролируемых) [3, с. 152–153].

В США половина проводимых фундаментальных исследований приходится на долю университетов. Две трети университетских затрат на исследования поступают от федерального правительства, половина федеральных средств, выделяемых на базовые академические исследования, направляется на счета 25 лучших исследовательских университетов [4, с. 6–7]. Бизнес инвестирует университетскую науку в основном в виде пожертвований, либо целенаправленно на проведение исследований определенного типа, либо на создание внутриуниверситетских фондов (эндоументов) [3, с. 160]. Для реализации принципа беспристрастности при проведении исследований университетом, в Налоговом кодексе (ст. 501) США предусматриваются требования к бесприбыльным корпорациям, которые сводятся к тому, что никто из участников такой корпорации не должен получать личной выгоды от деятельности бесприбыльных корпораций [3, с. 149–150].

Европейская стратегия развития науки реализуется в стратегии развития университета Орхус в поддержании нескольких суперсовременных научных центров. Для финансирования научной работы был учрежден Фонд финансирования исследований университета Орхус [5, с. 32–33].

В научной работе в университетах главное внимание уделяется фундаментальным исследованиям, которые развивают научный потенциал сотрудников и студентов; способствуют привлечению к работе в данном университете крупных отечественных и зарубежных ученых. Университеты состязаются за получение государственных ассигнований и заказов частных фирм на научные и конструкторские разработки [4, с. 6–7].

Подводя итог, можно выделить следующие пути реализации данных моделей в Республике Беларусь: предоставление льгот для бизнеса, в сфере вложения средств в финансирование научных исследований, образование университетов в форме бесприбыльных корпораций, создание внутриуниверситетских фондов (эндоументов).

Также, одним из необходимых условий, является усиление конкуренции в сфере проведения исследований за получение финансирования, что способствует повышению конкурентноспособности университетов через активизацию научной деятельности, которая ведет к развитию научной деятельности в стране и укреплению экономики, через подобные инвестиции в человеческий капитал.

Список литературы

1. Викторова, Е. В. Высшее образование и человеческий капитал в инновационной экономике / Е. В. Викторова // Инновации. – 2011. – №6. – С. 100-107.
2. Наука и инновационная деятельность в Республике Беларусь : статистический сборник / И. В. Медведева [и др.] ; под ред. И. В. Медведевой; Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Минск: Национальный статистический комитет Республики Беларусь, 2018. – 136 с.
3. Кочетков, Г. Б. Мировой опыт организации науки (на примере США) / Г. Б. Кочетков // Проблемы прогнозирования. – 2006. – №4. – С. 145-161.
4. Иващенко, А. С. Цели, принципы и система подготовки специалистов с высшим образованием в странах с развитой рыночной экономикой / А. С. Иващенко // Вестник Адыгейского государственного университета. Сер. 1, Регионоведение: философия, история, социология, юриспруденция, политология, культурология. – 2011. – №3. – С. 91-99.
5. Диденко, Н. И. Интеграция академической и университетской науки на примере Санкт-Петербурга: социальные технологии / Н. И. Диденко, А. Б. Петровский, Г. В. Еремичева, О. В. Москалева // Социология науки и технологий. – 2014. – № 3. – С. 17-37.

Качество и уровень жизни населения Республики Беларусь

*Ахрамович А.
УЭФ, 2 курс, ДЭА 2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А.В.*

Для характеристики жизни населения используют такие понятия, как «уровень жизни», «благополучие», «жизненные стандарты», «качество жизни». Отличие понятий заключается в выборе системы показателей для анализа.

Качество жизни и уровень жизни как понятия отличаются. Уровень жизни определяется как степень удовлетворения, необходимых для поддержания жизни, потребностей. В то время как, качество жизни – это уровень развития и степень удовлетворения всего комплекса потребностей людей. [1, с.97]

Впервые в мире термин «уровень жизни» предложил Комитет экспертов Организации Объединенных Наций, в 1954 году. Под уровнем жизни населения необходимо понимать реальные условия жизни населения. Все они делятся на 12 категорий: здоровье, питание, образование, условия труда, занятость, фонд потребления, транспортные средства, жилищные условия, одежда, организация отдыха, социальное

обеспечение, человеческие свободы. Выделяют также уровень жизни, разделенный по четырем ступеням, в зависимости от полноты обеспеченности населения теми или иными благами и ресурсами:

1) достаток (пользование благами, обеспечивающими всестороннее развитие человека);

2) нормальный уровень (рациональное потребление по научно обоснованным нормам, обеспечивающее человеку восстановление его физических и интеллектуальных сил);

3) бедность (потребление благ на уровне сохранения работоспособности как низшей границы воспроизводства рабочей силы);

4) нищета (минимально допустимый по биологическим критериям набор благ и услуг, потребление которых лишь позволяет поддержать жизнеспособность человека).

Качество жизни в современном мире понимают как комплексную характеристику всех социально-экономических, политических, культурно-идеологических, экологических факторов и условий существования личности, положения человека в обществе. Существует интегральный подход к познанию качества жизни. Он предполагает два типа индикаторов: объективные и субъективные.

Объективные (природные и социальные) – оценки, которые основаны на статистической информации.

Субъективные подразделяются на:

- когнитивные (рациональные) - оценки общей удовлетворенности жизнью, основанные на социологических опросах населения. (здоровье, семейное положение и отношение к семье, работа, социальный статус, финансовое положение, жилищные условия, возможности получения образования и др.)

- эмоциональные – оценки, представляющие собой соотношение величин позитивного и негативного аффектов. К позитивным аффектам относятся ощущение счастья, социальной поддержки и защищенности, личной компетенции и состоятельности и др. Негативные аффекты выражаются в ощущении депрессии, тревоги, безысходности, стресса и др.

Объединив в одно целое, оба критерия и дополнив системой планомерного наблюдения, можно получить целостную картину качества жизни. [2, с. 95]

Для исследования качества жизни, ученые предлагают опираться на следующие качественные характеристики, дополняющие количественные показатели уровня жизни:

- качество питания - его состав, ценность, вкусовые качества, свежесть и экологическая чистота продуктов, регулярность питания;

- качество жилья - удобство планировки и благоустройство населенных пунктов, обустройство и обстановка жилища;

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

· условия и характер труда - его напряженность и эффективность, уровень производственного травматизма, свобода в выборе профессии и специальности и др.;

· состояние образования и культуры - уровень обучения, степень овладения научными знаниями, доступность библиотек, музеев и т.п.;

· качество свободного времени и условия отдыха - разнообразие занятий в свободное время, характер просмотра телепередач, наличие и характер хобби, время на самообразование, смысл свободного времени, достаточная продолжительность отдыха, доступность домов отдыха и санаториев;

· благополучие семейной жизни - ощущение личного счастья и удовлетворенности.[2, с.104]

Каждый год Организация Объединенных Наций в рамках своей Программы Развития (ПРООН) представляет «Доклад о человеческом развитии». В нем отображается рейтинг каждой страны мира, ее национальных достижений в области здоровья, образования и дохода. В индекс включаются три абсолютно равнозначные части: долголетие, грамотность среди взрослых и валовой национальный доход (ВНД).

В 1991 году Беларусь занимала 40-е место в рейтинге ИРЧП, в 1995-м — 65-е, в 2000-м — 57-е. В рейтинг 2003 году были включены уже 175 стран и, несмотря на это она вышла на 53-ю позицию, в 2005-м и 2006-м — 67-е, в 2007-м — 64-е. В 2010 году ИРЧП Беларуси повысился на три позиции (61-е). В 2013 году Беларусь выполнила задачу по вхождению в число 50 стран с наибольшим ИРЧП среди 189 стран. В 2018 году РБ заняла 53 место, опустившись на одну позицию, по сравнению с 2016 годом. [3]

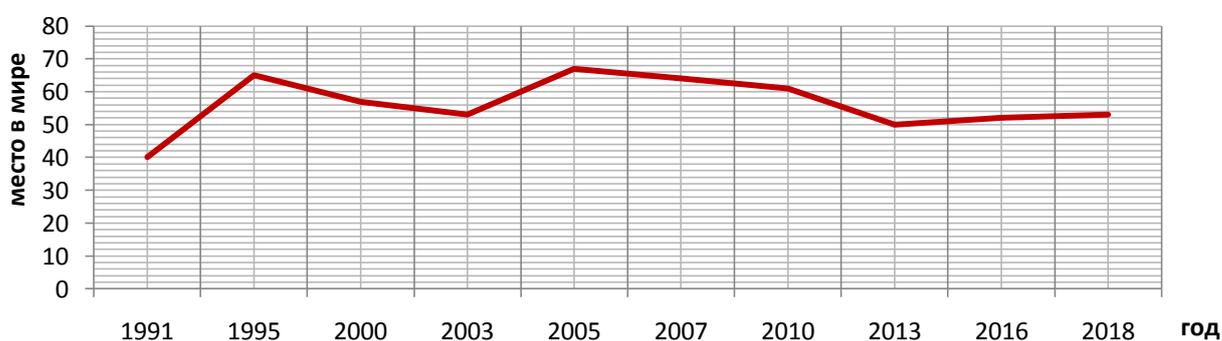


Рисунок 1 - ИРЧП Беларуси

Примечание – Источник: собственная разработка

Как видно из рисунка 1, с 1991 до 2005 года наблюдались колебания ИРЧП, с 2010 до 2013 года произошло наибольшее увеличение индекса до его лучшего результата (50-е место в мире). А далее, с 2013 по 2018 год, происходило медленное снижение позиции.

Индекс развития человеческого потенциала далеко выходит за рамки ВНД и построен на более широком определении благосостояния. В 2010

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

году индекс существенно откорректировали. Используемый ИРЧП является сводным показателем и опирается на средне-страновые статистические данные. В дополнение к нему был введен новый индикатор, который учитывал социально-экономическое неравенство – Индекс человеческого развития (ИЧР).

ИЧР(Human Development Index) рассчитывается как среднее геометрическое 3 показателей: $HDI = \sqrt[3]{LEI \times EI \times II}$

LEI (Life Expectancy Index) – индекс продолжительности жизни;

EI (Educational Index) – индекс образования;

II (Income Index) – индекс дохода.

Таблица 2 - Рейтинг некоторых стран по ИРЧ, 2018г.

Место в Мире	Страна	ИЧР	Средняя Продолжительность Жизни, Лет	Средняя Продолжительность Обучения, Лет	Внд, Тыс.\$
1	Норвегия	0,953	82,3	12,6	68,012
49	Россия	0,816	71,2	12,0	24,233
53	Беларусь	0,808	73,1	12,3	16,323
86	Китай	0,752	76,4	7,8	15,270
88	Украина	0,751	72,1	11,3	8,130
189	Нигер	0,354	60,4	2,0	906

Примечание – Источник: собственная разработка

Беларусь занимает не самое низкое, но и не высокое место – в рейтинге она оказалась на 53-й позиции, между Румынией и Багамскими островами.

На сегодняшний день по некоторым показателям Республика Беларусь опережает многие страны СНГ, в последнее десятилетие заметно улучшился уровень и качество жизни населения. Наблюдается увеличение темпов развития экономики страны и социальной сферы. Беларусь существенно продвинулась по пути инновационного развития. Однако нельзя не заметить, как повлиял на экономику страны Мировой финансовый кризис 2008 – 2011г. Он проявлялся в нехватке валюты, росте цен, падении рентабельности импорта и покупательной способности населения из-за 56%-ной девальвации белорусского рубля. Все эти явления отрицательно сказывались на качестве и уровне жизни населения нашей страны. наша страна является государством с активно развивающейся социально-экономической политикой. Нельзя не отметить, что многие из показателей не достигают высокого уровня, такого, как хотелось бы, но у нас есть к чему стремиться. Ежегодно наблюдается увеличение бюджета прожиточного минимума, пенсий, стипендий. Это оказывает положительное влияние на жизнь населения в целом. А так же экология. С

каждым годом, благодаря деятельности людей и прошедшему времени, очищается земля после аварии на Чернобыльской АЭС. Так же, по данным экономики природопользования на 2018 год, воздух за последние 10 лет стал значительно чище, благодаря эффективной экологической политике и тенденции на заботу об окружающей среде. Формирование социально-ориентированной рыночной экономики в Республике Беларусь происходит в сложных условиях мирового экономического развития, где возрастают экономические, политические, культурные и другие противоречия между различными странами.

Республика Беларусь, сохраняя цели и приоритеты предыдущих лет, в своей социально-экономической политике в текущем пятилетии будет исходить из необходимости восстановления экономического роста, в том числе на основе совершенствования структуры экономики, развития частного сектора экономики, повышения эффективности государственного управления и занятости населения. Основное направление развития нашей страны на 2016 – 2020 годы – это повышение качества жизни населения, обеспечение роста конкурентоспособности экономики и привлечение инвестиций и инновационного развития. А что касается Национальной стратегии устойчивого развития на период до 2030 года, НСУР-2030 – это долгосрочная стратегия, определяющая цели, этапы и направления перехода Республики Беларусь к постиндустриальному обществу и инновационному развитию экономики при гарантировании всестороннего развития личности, повышении стандартов жизни человека и обеспечении благоприятной окружающей среды. Главная цель – НСУР 2030 года – поддержание стабильной устойчивости развития, в основе которой рост духовно-нравственных ценностей и достижение высокого качества человеческого развития, развитие наукоемких производств и услуг, становление «зеленой экономики» при сохранении природного капитала. В области развития человека планируется повышение качества человеческого потенциала с учетом индивидуальных особенностей каждого человека, воспитание высокообразованной, здоровой, всесторонне развитой личности, восприимчивой к инновациям. Так же создание условий, обеспечивающих свободно избранную занятость и профессиональное развитие, достойный уровень доходов, высокое качество и доступность услуг для всех граждан. Важным пунктом будет создание государства для народа, обеспечение конструктивного диалога между органами государственного управления, обществом и бизнесом на 22 принципах открытости, партнерства и ответственности, при соблюдении международных правовых норм и обязательств. Будет сформировано устойчивое гражданское общество, с повышением роли молодежи. Планируется усиление интеграции Республики Беларусь в мировые торговые сети и систему международного разделения труда. В сфере экономики – формирование высокоэффективной, социально ориентированной и конкурентоспособной экономики нового типа -

экономики знаний. Расширение международного сотрудничества в различных сферах экономики со странами – прежде всего, Китайской Народной Республикой, Российской Федерацией, государствами Евросоюза. В области экологии – сохранение благоприятной окружающей среды, обеспечивающей необходимые условия для жизни не только нынешних, но и будущих поколений. Обеспечение экологической безопасности, снижение антропогенной нагрузки на окружающую среду путем рационального использования всех видов природных ресурсов. [4]

Список литературы

1. Экономическая теория / А.И. Добрынин; под ред. А.И. Добрынина и Тарасевича. – СПб: Питер, 2008 – 257 с.
2. Качество и уровень жизни населения РБ / Грабко В.В. /под ред. Грабко В.В. – Минск: Амалфея, 2012 – 386 с.
3. Индекс развития человеческого потенциала-2018 [электронный ресурс] / Режим доступа: <https://tjournal.ru/76687-indeks-razvitiya-chelovecheskogo-potenciala-2018> - Дата доступа: 08.11.2018.
4. Национальная стратегия устойчивого развития РБ до 2030 года [электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.economy.gov.by/uploads/files/NSUR2030/Natsionalnaja-strategija-ustojchivogo-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitija-Respubliki-Belarus-na-period-do-2030-goda.pdf> - Дата доступа 06.12.2018.

Оценка равновесного обменного курса белорусского рубля на основе модели поведенческого равновесного обменного курса

*Ашурко А.А.
ФМЭО, 4 курс, 15-ДАЭ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Горбатенко И.В.*

Одним из широко применяемых методов оценки равновесного обменного курса в зависимости от фундаментальных факторов был предложен Р. МакДональдом и П. Кларком в конце 1990-х гг. Данный подход основан на использовании экономико-математической модели поведенческого равновесного обменного курса (Behavioral Equilibrium Exchange Rate Model, BEER-модель) [3].

Под поведенческим равновесным обменным курсом понимается курс национальной валюты, согласующийся с равновесными или устойчивыми значениями определяющих его фундаментальных факторов [1].

Как правило основными детерминантами долгосрочной динамики реального обменного курса в рассматриваемых моделях, выступают

дифференциал производительности труда в стране и за рубежом, правительственные расходы, разница процентных ставок в стране и за рубежом, чистые иностранные активы, внешний долг и др.

Эмпирический анализ был основан на модели в спецификации *BEER RW*, разработанной представителями Национального банка Республики Беларусь Н. Мирончик и П. Банцевичем. Основные объясняющие переменные модели – дифференциалы базисных индексов реальных заработных плат и производительностей труда между Республикой Беларусь и Россией.

Для расчетов использовались временные ряды с 1 квартала 2000 года по 4 квартал 2018 года включительно. В качестве зависимой переменной выступал базисный индекс реального обменного курса, рассчитанный по индексу потребительских цен. Все переменные, используемые в ходе оценки представлены в таблице 1.

Таблица 1 — Переменных модели *BEER RW*

Обозначения переменных	Показатель
Gdp_by	ВВП РБ
Gdp_ru	ВВП РФ
Zp_by	Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата в РБ
Zp_ru	Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата в РФ
L_by	Численность занятых в экономике РБ
L_ru	Численность занятых в экономике РФ
P_oil_im	Цена импорта нефти
P_oil_ex	Цена экспорта нефти
Cpi_ru	ИПЦ РФ

Продолжение таблицы 1

Обозначения переменных	Показатель
Cpi_by	ИПЦ в РБ
Δ_{rer}	Прирост индекса реального эффективного курса белорусского рубля

Примечание — Источник: собственная разработка на основе [1-2].

Из всех временных рядов была исключена сезонная компонента, за исключением цен экспорта и импорта нефти. Данные также были приведены к базисному индексу, где в качестве базисного выступал 1 квартал 2010 года. Данные были прологарифмированы и умножены на 100.

В качестве объясняющих переменных выступали такие показатели, как дифференциал производительности труда между Беларусью и Россией, дифференциал реальных заработных плат между Беларусью и Россией, а также отношение цен экспорта нефти к цене импорта нефти. Методика расчета данных переменных представлена в таблице 2.

Таблица 2 — Методика расчета объясняющих переменных

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

Обозначения переменных	Показатель	Формула
Rzp_by	Реальная заработная плата в РБ	$Rzp_by = Zp_by - Cpi_by$
Rzp_ru	Реальная заработная плата в РФ	$Rzp_ru = Zp_ru - Cpi_ru$
Pt_by	Производительность труда РБ	$Pt_by = Gdp_by - L_by$
Pt_ru	Производительность труда РФ	$Pt_ru = Gdp_ru - L_ru$
Pt_dif	Дифференциал производительности труда между РБ и РФ	$Pt_dif = Pt_by - Pt_ru$
Rzp_dif	Дифференциал реальных заработных плат между РБ и РФ	$Rzp_dif = Rzp_by - Rzp_ru$
P_oil_term	Отношение цен экспорта нефти к цене импорта нефти	$P_oil_term = Zp_ru - Cpi_ru$

Примечание — Источник: собственная разработка на основе [1-2].

Для оценки коэффициентов функции использовался метод наименьших квадратов. В результате было получено следующее уравнение:

$$\Delta rer = 0,16 \times P_oil_term + 0,73 \times Rzp_dif - 1,6 \times Pt_dif \quad (1)$$

В таблице 3 представлена регрессионная статистика анализируемой функции.

Таблица 3 — Краткая регрессионная статистика

Регрессионная статистика	
Множественный R	0,824507
R-квадрат	0,679812
Нормированный R-квадрат	0,6664
Стандартная ошибка	15,7557

Примечание — Источник: собственная разработка

Оценки коэффициентов указывают на то, что в долгосрочном периоде опережающий рост производительности труда в Республике Беларусь по сравнению с Российской Федерацией на 1% обуславливает ослабление реального эффективного курса белорусского рубля на 1,6% (влияя на относительные издержки и относительный уровень цен).

В то же время опережающий рост реальной заработной платы в Беларуси относительно России вызывает укрепление реального обменного курса белорусского рубля на 0,73%. Н. Мирончик и П. Банцевич полагают, что эффект Баласса – Самуэльсона разделяется на два эффекта: воздействие роста производительности труда на реальный курс и воздействие роста заработных плат на реальный курс. При этом, повышение производительности труда может привести к некоторому росту зарплат, но общий эффект на реальный обменный курс продолжает действовать в сторону ослабления, что в действительности противоречит эффекту Баласса – Самуэльсона. По мнению авторов, это связано с высокой степенью участия

государства в регулировании ставок заработной платы и значимым влиянием нерыночных механизмов их установления [2].

В ходе анализа было выявлено, что между ценами на нефть и реальным эффективным курсом белорусского рубля существует преимущественно прямая связь. Согласно расчетам, рост цен на нефть на 1% способствует укреплению реального эффективного курса белорусского рубля на 0,16% в долгосрочном периоде. При этом, рост объемов экспорта в условиях роста экспортных цен являлось дополнительным источником притока валюты в страну, что способствовало укреплению реального эффективного курса белорусского рубля. Графическая интерпретация результатов расчетов представлена на рисунке 1.

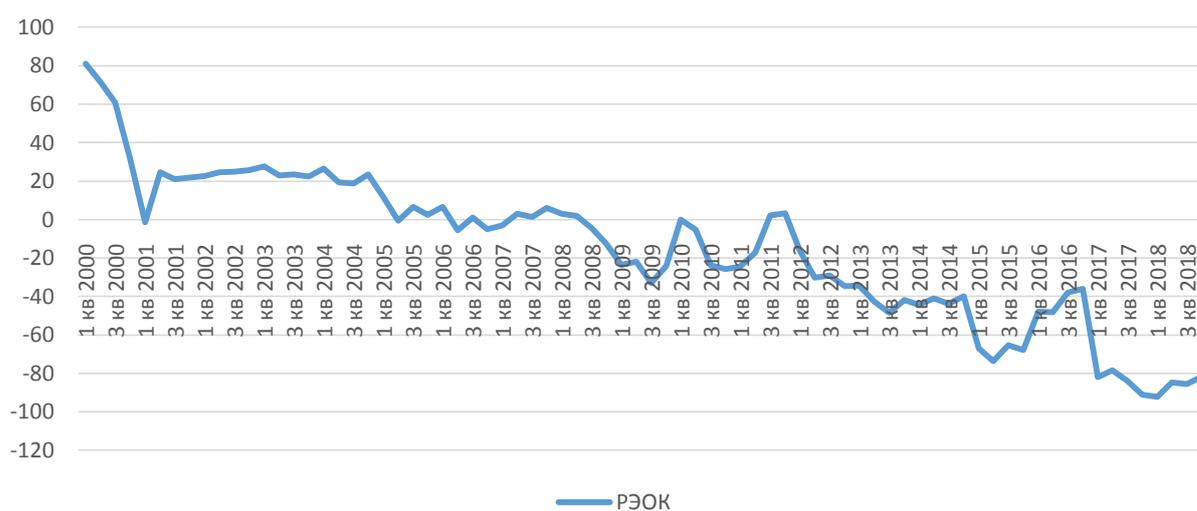


Рисунок 1 – Динамика равновесного обменного курса на основе BEER RW

Примечание — Источник: собственная разработка.

Таким образом модель *BEER PW* объясняет тренд в динамике равновесного обменного курса исходя из разницы между ростом производительности труда внутри страны над ростом производительности труда за рубежом, а также разницы между реальной заработной платой внутри страны и за рубежом.

Модель *BEER RW* полезна для анализа реального эффективного курса белорусского рубля, поскольку раскрывают влияние на его динамику мировых цен на нефть, производительности, заработной платы. Однако, как любые экономико-математические модели, BEER RW требует переоценки со временем в силу структурной трансформации экономики или значительных шоковых воздействий, обуславливающих изменения или нарушение экономических взаимосвязей.

Список литературы

1. Мирончик, Н. Л. Модели поведенческого и фундаментального равновесного обменного курса белорусского рубля: результаты переоценки / Н. Л. Мирончик, П. В. Банцевич // Банковский вестник: Исследование банка. — 2015. — № 8. — 35 с.

2. Мирончик, Н. Л. Модели поведенческого курса белорусского рубля / Н. Л. Мирончик, П. В. Банцевич // Банковский вестник — 2019. — № 4. — 46 с.

3. Habermeier, K.L. Long-run exchange rate dynamics: a panel data study / K.L. Habermeier, M. Mesquita // IMF Working Paper. — 1999. — 25 p. — Режим доступа: <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2016/12/30/Long-Run-Exchange-Rate-Dynamics-A-Panel-Data-Study-2984>.

Применение опыта стран Евросоюза в регулировании рынка труда Республики Беларусь

*Белоусова Юлия Александровна
ФФБД, 2 курс, 17ДФС-1
Королёва Алина Владимировна
ФФБД, 2 курс, 17ДФС-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т. Л.*

Рынок труда — это особая сфера рыночных отношений, в которой осуществляется купля-продажа рабочей силы. Его основные компоненты: цена рабочей силы, конкуренция, спрос и предложение.

Рынок труда в нашей стране должен формироваться с учетом не только национальных конкретно-исторических особенностей, но и учитывать позитивный опыт сходных по условиям и уровню развития стран [1].

Основные характеристики рынка труда в Республике Беларусь:

1. Регулирование государством процессов, происходящих на рынке труда;
 2. Использование административно-правовых методов для обеспечения политики на рынке труда;
 3. Учет двух видов безработицы: официально регистрируемая и определяемая по методологии Международной организации труда (МОТ);
 4. Одновременное существование скрытой занятости и скрытой безработицы;
 5. Преобладание структурной безработицы над другими её видами;
- Главной из этих особенностей является чрезмерное регулирование рынка трудовых ресурсов государством.

Главными целями экономической политики на рынке труда являются: достижение непрерывного роста заработных плат; достижение целевых показателей средней заработной платы и достижение полной занятости населения; повышение привлекательности для резидентов нашей страны, что подразумевает улучшение условий труда в организациях, повышение уровня социального страхования и социальной защиты, обеспечение условий для профессионального роста.

Таким образом, проводится политика по стимулированию развития рынка труда в Беларуси, которая включает в себя меры по улучшению демографического и экономического состояния в стране.

В нашей стране наблюдается низкая мобильность и слабая мотивация работников к труду. Следующей проблемой рынка труда Беларуси является миграция высококвалифицированных кадров за границу. Так как образование в Республике находится на высоком уровне, высококвалифицированные рабочие имеют большой спрос за границей. Особенно известны своими навыками белорусские специалисты в области IT [1].

Проблемы рынка труда весьма сложная как по своей сути, так и по их многочисленным прямым и косвенным макроэкономическим и социальным последствиям. В последнее время об использовании зарубежного опыта высказывается немало различных взглядов. Но прежде всего, необходимо исходить из условий и особенностей нашей страны, руководствоваться выбранной стратегией социально-экономического развития. В то же время зарубежный опыт, чей богатый материал позволяет судить о возможном эффекте политики занятости, представляет большой интерес. Исследования и анализ решений этих проблем могут помочь уменьшить риск возникновения подобной сложности в своей стране.

Ключевую роль в проведении политики занятости в странах Евросоюза занимает региональная политика, направленная на снижение разрыва между уровнями развития разных регионов, на устранение отставания в развитии «депрессивных» территорий. Главная цель этой политики - уменьшение имеющихся региональные неравенств в экономическом и социальном развитии, в уровнях занятости и предотвращение возникающих дисбалансов в разных регионах стран Евросоюза.

Проведем сравнительный анализ по показателям рынка труда Германии и Великобритании, а также отметим плюсы и минусы обеих стран на рынке труда.

1. Уровень безработицы

Показатель уровня безработицы в Германии на 2018 год составил 3,5%, в Великобритании – 4%, что является низкими показателями. Это показывает, что политика занятости, социальная и региональная политики в Германии и Великобритании эффективны.

2. Размеры социальных выплат

В Германии безработный может рассчитывать на пособие в размере 60%

от средней заработной платы и 67% для граждан с детьми. Максимальная сумма выплат составляет 2215 евро в Западной Германии и 1940 евро в Восточной Германии, которые выплачиваются ежемесячно в течение максимально 24 месяцев, в то время как в Великобритании безработный может рассчитывать только на 381 евро в месяц, и эта выплата ограничивается шестью месяцами.

В данном случае высокие выплаты по безработице в Германии оказывают негативное воздействие на рынок труда и является минусом рынка труда Германии, потому что большие размеры социальных выплат, сложность процедуры увольнения и высокие налоги снижают стимул к поиску работы. Также данные факторы способствуют появлению в стране класса людей, которые не занимаются поиском работы и полностью находятся на обеспечении государства и в большинстве случаев они трудятся нелегально и на низкоквалифицированных работах, получая зарплату в дополнение к пособиям и создавая «черный рынок» труда.

3. Средний уровень заработной платы

В Германии средняя заработная плата составляет без вычета налогов в среднем 4000\$, она может варьироваться в зависимости от региона [2].

В то время как работа в Великобритании, в частности в Лондоне, обеспечивает средний доход в размере 4000 фунтов (около 5100\$) в месяц.

Масштабы и направления государственного регулирования сферы занятости весьма различны:

- регулирование всех аспектов рынка труда и самое широкое участие профсоюзов в деятельности предприятий (Германия);

- либеральные законы, определяющие лишь общие правила и процедуры регулирования трудовых отношений, свобода найма и увольнения для работодателей и активное содействие со стороны государства при профессиональной подготовке и адаптации безработных к рынку труда (Великобритания).

Использование подобного положительного опыта в организации регулирования занятости населения может привести к снижению уровня безработицы с помощью создания новых рабочих мест и может дать двойной положительный эффект как для экономического, так и для социального развития общества [3].

В последние годы все большей популярностью пользуются гибкие и нестандартные формы занятости населения. Так, в странах Евросоюза третья часть рабочей силы охвачена гибкой занятостью.

Гибкая занятость существует для оптимизации количества рабочего времени, время начала и окончания рабочего дня, создания новых рабочих мест. Главными причинами распространения такой концепции занятости - необходимость решения проблем безработицы, поиска новых источников рабочей силы и стимулирование молодой рабочей силы, что особенно актуально для стран, где происходит процесс старения населения [4].

Из вышесказанного следует, что для улучшения благосостояния рынка труда Республики Беларусь, используя опыт стран Евросоюза, необходимо:

1. Уменьшить имеющиеся региональные неравенства в экономическом и социальном развитии, в уровнях занятости и предотвратить возникающие дисбалансы в разных регионах страны.

2. Дать свободу развитию частного сектора. Малый и средний бизнес в нашей стране не развит, а именно там заработные платы выше, чем на государственных предприятиях. Также производительность работы выше, чем в государственном секторе.

3. Разрабатывать и внедрять новые программы занятости для нашего населения, как это делается в Евросоюзе.

На сегодняшний день в Германии одной из программ занятости является программа «Зимняя и Летняя практика в Германии» – это программа дает возможность студентам жить и работать в Германии в период летних и зимних каникул. Согласно условиям программы, каждый студент может работать в Германии не больше 90 дней в течение 12 месяцев. По моему мнению данную программу можно проводить и в Республике Беларусь, для привлечения в страну будущих специалистов из-за рубежа.

4. Повысить пенсии. Если повысятся пенсии, то сократится численность работающих пенсионеров. Следовательно, будет больше рабочих мест для людей в возрасте 16-59 лет, наиболее актуально для людей в возрасте 40-59 лет.

5. Учитывать при выплате зарплаты вклад каждого работника в конечный продукт, что будет мотивировать их.

Таким образом, Республика Беларусь на своём рынке труда определяет схожие задачи в его регулировании. При внедрении европейских подходов в Беларуси следует учесть, что регулирование рынка труда в Европе начинается с воздействия на образовательную сферу, что влияет на занятость молодёжи, а впоследствии, на общую занятость в стране. Также упор ставится на социальные аспекты – заинтересованность населения в трудоустройстве и развитии, определение наиболее безопасных и комфортных условий труда и др.

Список литературы:

1. Рынок труда в Республике Беларусь [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://knowledge.allbest.ru/economy/2c0b65625a2ac68a4d53a88421306d26_0.html. – Дата доступа : 11.11. 2018.

2. Минимальная и средняя заработная плата в Англии [Электронный ресурс] –Режим доступа: <http://hochusvalit.com/velikobritaniya/zarplata-v-anglii#ggl-4>.– Дата доступа : 11.11. 2018.
3. Региональная политика [Электронный ресурс] –Режим доступа: <http://ekonomika.by/downloads/fat6.pdf>.– Дата доступа : 11.11. 2018.
4. Зарубежный опыт регулирования занятости населения [Электронный ресурс] –Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/zarubezhnyy-opyt-regulirovaniya-zanyatosti-naseleniya>. – Дата доступа : 11.11. 2018.

Монополизм и антимонопольное регулирование в экономике Республики Беларусь

*Борисенко Виктория
ФФБД, 1-ый курс, ДФУ-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Маслова Г.Г.*

Монополизм, как экономическое явление, представляет собой обусловленный собственностью и властью тип экономических отношений между ее субъектами, которые реализуют собственный интерес и влияют на общественное производство или ее отдельные сферы. [2]Сущность монополизма заключается в том, что имея рыночную власть обладает способностью воздействовать на цену товара путем изменения предлагаемого количества продукции. Это дает субъекту экономическую власть, с помощью которой он осуществляет контроль над отраслью, противодействует добросовестной конкуренции, диктует свои условия, имеет возможность регулировать цены и объемы производства, и, как следствие, присваивает себе монопольно высокую прибыль.

Монополизм в Республике Беларусь берет свое начало с административно-командной экономики. Предприятия, занимающие доминирующее положение на рынках Беларуси не являются классическими. Монополизм многих предприятий не естественный, они занимают доминирующее положение лишь потому, что в советские времена были созданы, как крупные предприятия. Монополии в национальной экономике не обладают финансовой мощью, значительное количество крупных предприятий не показывают высокой эффективности. Предприятиям- монополистам довольно сложно функционировать без поддержки государства.

Монополизм - сложное и неоднозначное явление. Монополии присущи как положительные, так и отрицательные стороны. К отрицательным последствиям монополии можно отнести ценовую дискриминацию, снижение благосостояния общества, нерациональное использование ресурсов, торможение НТП. В результате чего возникает объективная необходимость антимонопольного регулирования. Однако имеются и положительные стороны. У большинства монополистов значительный потенциал для технологического прогресса и производства высококачественной продукции. Они лучше приспособлены к

совершенствованию технологий, им проще мобилизовать ресурсы и управлять ими в период кризисных явлений в экономике. Монополия может приносить и социальные выгоды, если будет способствовать понижению цен.

Как показывает зарубежный опыт, антимонопольное регулирование было связано с использованием законов. Классическим примером антимонопольного законодательства является антитрестовское законодательство США, которое включало широко известные законы: закон Шермана (1890г.), Клейтона (1914г.), Селлера-Кефопера(1950г.).[1] Антитрестовские законы США оказали большое влияние на развитие антимонопольного законодательства и в других странах, в том числе в Республике Беларусь.

Антимонопольное регулирование входит три основных уровня: антимонопольное законодательство административный контроль над монополизированными рынками, организационный механизм.

Административный контроль предполагает применение финансовых санкций, в случае нарушения антимонопольного законодательства.

Организационный механизм направлен на профилактику, включает поддержку малого бизнеса, снижение таможенных пошлин, оптимизацию производства и т.д.

Антимонопольное законодательство - система правовых актов, которые содержат правила действий фирм, правила добросовестной конкуренции, пресечение недобросовестной конкуренции. Меры антимонопольной политики включают два блока мер. Первый блок направлен на предотвращение образования монополий, например, контроль за концентрацией фирм, запрет на слияние, выдача разрешений на создание холдингов. Второй направлен на ослабление действующих монополий: регулярное проведение мониторинга товарных рынков, установление «потолка цен», через ставку налогообложения.

Уровень монополизма в Республике Беларусь оценивается по коэффициенту концентрации производства на рынке или в отрасли, или по индексу Херфиндаля-Хиршмана.[1] Доминирующее положение у нас в стране занимает фирма, когда ее доля на рынке составляет 30%, на рынке инвестиционных товаров - 45%.

Антимонопольное законодательство в Республике Беларусь включает: ст. 13 Конституции Республики Беларусь, нормы Гражданского Кодекса, Закон Республики Беларусь от 10.12.1992 г. «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции» и Закон Республики Беларусь от 16.12.2002г. «О естественных монополиях».

Особенностью антимонопольного регулирования Республики Беларусь является то, что оно содержит элементы как американской, так и европейской модели антимонопольного законодательства.

Монополизм - это неоднозначное явление в экономике, имеющее множество, как отрицательных, так и положительных сторон. Неоспоримо одно, при рациональном и грамотном регулировании со стороны государства, монополии могут способствовать развитию экономики и росту благосостояния общества. Именно поэтому, антимонопольному регулированию в Республике Беларусь отводится особая роль.

Применение международного опыта будет способствовать эффективному

регулированию монополизма и конкуренции, а также созданию эффективной системы антимонопольного законодательства в Республике Беларусь.

Список литературы

1. Кравец Л.М./Антимонопольное регулирование: анализ зарубежного опыта//Вестник Белорусского Государственного Экономического Университета-2008-№6-С. 17-26
2. Санько, Г.Г. Монополизм и конкурентная политика в трансформирующейся экономике/Г.Г.Санько //Белорусский экономический журнал.-1999-№2-С. 100-111
3. Министерство антимонопольного регулирования и торговли[Электронный ресурс]-Режим доступа: <https://mart.gov.by> - Дата доступа-25.04.2019

Индустрия аниме

*Гончарова А.
УЭФ, 1 курс, 18ДЭГ-2*

*Руководитель: кандидат экономических наук
Кравченко А.А.*

«Аниме – это японская анимация, которая отличается характерной рисовкой, и большая часть анимации рассчитана для подростковой и даже взрослой аудитории, за счет чего имеет высокую популярность в мире»[1].

В Европе имеется, так называемый, стандарт, что «мультимики – для детей». Аниме же, как отдельная вселенная, включает в себя анимации как для детей (адаптация различных сказок и обучающих мультфильмов), так и для подростков и взрослых (где затрагиваются более серьезные темы; например, в аниме существует такой жанр, как «повседневность», что достаточно популярно среди подростковой аудитории, такой жанр заключается в обычной жизни школьников, это истории о людях, которые находят силы справляться с трудностями, что приносит наступающий день, и решают проблемы, маленькие и большие, меняются сами и тем самым делают мир чуточку лучше, неудивительно, что такой жанр популярен, ведь в главных героях любители видят свое собственное отражение, что очень сближает с персонажами и такие аниме западают в душу, также аниме могут поднимать различные серьезные проблемы, такие как смерть, психологические проблемы, насилие, одиночество, война, депрессия и т.д.).

Аниме возникло в 1958 году, когда японцы стали проявлять интерес к иностранным технологиям создания анимации. Самый первый аниме-сериал начал выпускаться в 1961 году, это был документальный черно-белый сериал, который повествовал об исторических событиях. Далее аниме стало развиваться очень стремительно, что привело к началу «бума аниме». С каждым годом аниме все улучшалось, и появлялись различные новые жанры. Уже к 80-м годам аниме и манга (Манга – японские комиксы, по которым

экранизируется аниме) широко распространились в Японии и переживали свой «Золотой век». Именно в это время начали свою карьеру самые известные режиссеры японской анимации. Спустя всего 10 – 20 лет аниме распространилось и за пределами Японии.

В 1997 году полнометражный аниме-фильм «Принцесса Мононоке» собрал 160 миллионов американских долларов в Японии. Это означало, что фанатов японской анимации становилось намного больше, а это, в свою очередь значило, что число людей, которые были бы готовы купить аниме-продукцию, такую как фигурки, манга, одежда и декор с изображением любимых персонажей, стало в разы больше. Естественно, это не осталось без внимания. На сегодняшний день можно найти все, что угодно по данной тематике. Проводятся различные аниме-фестивали, на которых показываются самые рейтинговые и успешные в прокате ленты, для самых заядлых фанатов проводятся конкурсы на лучший косплей-костюм, продается аниме-атрибутика, создаются компьютерные игры по мотивам аниме-сериалов, технологии создания анимации настолько развиты, что сегодня за определенную сумму можно сходить на концерт аниме-персонажа (сейчас самым популярным вокалоидом (именно так называется программное обеспечение, которое позволяет наслаждаться реалистичным выступлением аниме-персонажа) является Хатсуне Мику). Подобные мероприятия очень привлекают фанатов, которые готовы покупать билеты по огромным ценам. Режиссеры и продюсеры данных картин получают огромную прибыль, которая значительно перекрывает расходы на создание аниме-сериалов.

Из истории аниме стало ясно, что эта индустрия развивается достаточно быстро и стремительно, из чего следует вывод, что аниме приносит огромные прибыли, доказывая, что этот жанр имеет очень обширный доходный потенциал. Одним из самых выгодных причин создавать аниме является огромное количество оригинальных сюжетов, попросту говоря, манги. Уже на протяжении половины столетия еженедельно миллионными тиражами в Японии выходит манга, при этом, совершенно не теряя популярности среди своих читателей, а их количество с каждым днем растет. В Японии манга считается аналогом американских комиксов, но имеет больший спрос, нежели комиксы и это при том, что манга зачастую даже не раскрашена и выпущена на газетной бумаге, что делает ее намного дешевле в производстве, чем традиционные американские комиксы. При этом количество манги значительно превышает американские комиксы, а всё, потому что индустрия манги пополняется за счет авторов-самоучек, в США, в то же время, или в любой другой стране, рынок поделен между тремя-четырьмя крупными компаниями. Такой подход в Японии позволяет очень крупно сэкономить, так как издательствам совершенно не обязательно вкладывать деньги в написание манги, достаточно всего лишь выбрать самые интересные работы и просто опубликовав продать их. При таком способе издательства получают чистую прибыль при минимальных затратах. Итак, можно сделать вывод, что именно манга является самой прибыльной и

желаемой частью издательского бизнеса в Японии. Она способна оказывать огромное влияние на их финансовое положение, при этом, являясь основным источником прибыли. Также, говоря о том, почему же все таки аниме дешевле традиционных анимационных мультфильмов, не стоит и забывать о том, что сама анимация в формате 2D проще и дешевле, чем создание 3D анимаций. При прорисовке кадров, мультипликаторы не уделяет большого внимания задними фонам, обычно, если персонажи никак не взаимодействуют с предметами и, например, в кадре кроме фона находятся только герои, то фон упрощается и становится более «замыленным», что в свою очередь делает рисовку более дешевой, чем в традиционных мультфильмах. Еще одна из причин дешевизны аниме это озвучка, ведь один сэйю (японские актеры озвучивания) в состоянии озвучить далеко не одного персонажа, так как в Японии профессия сейю очень востребована, а попасть на такие курсы достаточно сложно из-за высокого конкурса. На данных курсах студентов учат управлять своим голосом в зависимости от возраста, настроения и даже пола. То есть буквально пару сейю в состоянии озвучить целое аниме разными голосами, в отличие от традиционных мультфильмов, где в качестве актеров озвучивания берут чаще всего звезд и по одному актеру на персонажа.

Говоря о финансовой составляющей сферы, можно сказать, что изначально из-за появления первых видеоустройств для домашнего просмотра кассет появилась возможность создавать так называемые «нишевые» сериалы, которые были предназначены для более узкой аудитории. В результате появились профильные студии, которые создавали продукт исключительно под свой целевой сегмент. Дальнейшая популяризация видеомагнитофонов и появление кабельного телевидения позволили компаниям значительно удешевить создание полнометражных картин и ТВ-сериалов этого жанра мультипликации, ведь от них требовалось лишь выпустить саму кассету.

Так, постепенно, с появлением более совершенных устройств проигрывания видео, а также с распространением интернета, аниме стало завоевывать все большую популярность, переставая быть исключительно достоянием Японии. Вся выпускаемая в этом жанре продукция стала делиться на три категории: предназначенная для демонстрации по телевидению, для продажи на DVD и показа в кинотеатрах. На этом и держится аниме-бизнес в сфере кинематографа.

Нельзя не сказать, что данной индустрии часто приходилось довольствоваться малым. Они всегда работали в жестких условиях, именно поэтому не ощутили финансовый мировой кризис. На сегодняшний день мировая экономика также находится в кризисе, но аниме, при этом, продолжает процветать.

Аниме-индустрия приносит огромные прибыли, даже сейчас, несмотря на то, что считается, что после 2008 года, который для аниме оказался кризисным, так как прибыль, по сравнению с прошлыми годами, сократилась

на 190 млн. долл., начался спад интереса к аниме. Но даже, учитывая это, прибыли от аниме огромны, в 2017 году совокупная прибыль у 255 компаний японской аниме-индустрии составила 2 миллиарда долларов США. Японская исследовательская фирма «Тэйкоку датабанк» изучила 255 японских компаний и пришла к выводу, что совокупная прибыль аниме-индустрии выросла на 8,2% по сравнению с прошлым годом. В 2005 году совокупная прибыль была так же почти 2 миллиарда; кроме того к доходу стоило бы прибавить прибыль за проданную аниме-продукцию. При подсчетах суммарный объем мирового рынка смог превысить планку в 18 млрд. долл. Для сравнения, в 2003 г. доход этой индустрии в США составил 4,35 млрд. долл.

Стоит упомянуть и о конкуренции. Несмотря на то, что Япония первая ввела собственный стиль анимации (аниме). Как и с любым другим продуктом, появились аналоги. Китай и Южная Корея стали не только выпускать косплей-костюмы и декор с одеждой, но и стали выпускать собственную мангу и снимать собственное аниме. Это значительно повлияло на Японию с ее «аниме-бизнесом». Однако с момента, как самые популярные аниме и манга-комиксы начали экранизировать для показа в кинотеатрах, прибыль выросла на 70% и растет по сей день. Но теперь деятельность требует больших материальных и трудовых затрат, так как конкуренция со стороны азиатских коллег довольно высокая.

Говоря о прибыли, нельзя забывать и о расходах на аниме. Итак, проведем сравнение с другими анимационными (не японскими) мультфильмами. Тойо Кеизаи в специальном докладе, который посвящен балансу между стоимостью и качеством существующей в Японии сферы развлечений, приводит стоимость одного 30-минутного эпизода аниме-телесериала. Она составила тогда примерно 145,214 тыс. долл. Если разложить эту сумму на составляющие, то получится следующая картина: на производство обычно тратится 26,402 тыс. долл., на материалы - 5,280 тыс. долл., звук – 15,841 тыс. долл., анимация – 19,801 тыс. долл., оригинальность работы – 75,25 тыс. долл., сценарий - 2,640 тыс. долл., и т.д. В результате получается, что стоимость одного кадра равняется примерно 4 долл.

Сравним с другими мультфильмами. По приблизительным данным, в СНГ, создание полнометражного мультфильма с хорошим качеством графики обошлось бы минимум в 1 млн. долл. Предположим, что длительность такого мультфильма составляет 60 мин, тогда, по простым подсчетам, цена одной минуты данного мультфильма составила бы 16,6 тыс. долл. Затраты таких студий, как Pixar или Disney, где бюджет на создание мультфильма составляет сотни млн. долл. Например, студия Pixar на полнометражный мультфильм «В поисках Дори» компания потратила 200 млн. долл., в то время как в прокате получила более 1 млрд. долл. Бесспорно, доходы в аниме в разы скромнее, но объем инвестиций там меньше в десятки или сотни раз, к тому же аниме-сериалы выходят гораздо чаще, чем полнометражные мультфильмы от, например, Pixar или Disney.

Однако конкуренция делает свое дело. Расценки растут и в этой сфере, особенно если ставку делать не на традиционные качества аниме как сюжет и харизму героев, а на красивую графику. На сегодняшний день стоимость одной серии ТВ-сериала с использованием самых современных технологий анимации, составляет уже порядка 1,5-2 млн. долл. Это довольно внушительная сумма. Однако если сравнить ее со стоимостью мультфильмов, выпускаемых в США, то японская продукция окажется в разы меньше. Впрочем, те продюсеры, которые делали ставку на графику, пока не могут похвастаться большими успехами – в аниме все еще важен сюжет, а не спецэффекты, потому они чаще проваливаются в прокате.

Что можно сказать о состоянии аниме-индустрии на сегодняшний день? С каждым годом рост прибыльности индустрии наблюдается благодаря выходу культовых полнометражных фильмов и ТВ-сериалов. К примеру, компания «TV – Токуо» смогла улучшить свое финансовое положение, транслируя такую известную франшизу, как «Наруто». Сериал позволил компании увеличить собственный доход на 134,8 млн. долл. (или на 71,2%). Чистый доход компании за 2015-2016 года составил порядка 45,7 млн. долл. В итоге это позволило «TV – Токуо» отвоевать почти 10% от мирового рынка аниме.[2]

«Наруто» – это яркий пример того, как качественный аниме-контент способен приносить более чем серьезные прибыли. Именно такая хорошо проработанная, правильно сориентированная на целевую аудиторию продукция позволяет феномену аниме занимать видное место в современной массовой культуре. Эта индустрия за последние несколько лет вышла на уровень порядка 2 млрд. долл. за год в одной только Японии. И цифра по-прежнему растет, охватывая все больше стран.

«Покемоны» - это также один из примеров того, что возобновленные показы и новая продукция культового аниме приносят значительные прибыли. Примером такой продукции стала знаменитая на весь мир игра «Pokemon GO». Самым примечательным в игре является то, что она содержит элементы дополненной реальности, а это полностью соответствует современным тенденциям игровой индустрии и ожиданиям пользователей. Таким образом, игра попала в «самую точку» ожиданий потребителей, обеспечив компании Nintendo выход из аутсайдеров в лидеры сегмента рынка игр для мобильных телефонов. Прибыли от данной игры так стремительно росли, что стоимость компании увеличилась в два раза и сначала составила 20 млрд. долл., а через несколько дней – уже более 42 млрд. долл.

Успех данного приложения заключался в том, что за промежуток около 20-ти лет культовым мультфильмом была сформирована многомиллионная фанатская аудитория. И теперь, когда была выпущена игра по этой вселенной, да еще и с использованием технологий дополненной реальности, приложение просто не могло остаться без внимания. Оно настолько захватило людей, что с большим удовольствием в нее погружались не только

верные фанаты данного аниме, но и простые люди, которым запала в душу данная игра.

Также из-за НТП у аниме-индустрии появились новые конкуренты в виде компьютерных игр, интернета, который предоставляет любителям бесплатный контент, и виртуальной реальности. Компаниям, выпускающим аниме-продукцию, приходится адаптироваться и искать выходы в новые сегменты рынка, таким образом появляются, например, эксклюзивные аниме-игры и программное обеспечение Vocaloid, о котором уже говорилось выше.

Итак, можно сделать вывод о том, что аниме является не просто прибыльным делом, а даже сверхприбыльным, потому что:

- 1) Имеет множество фанатов по всему миру, количество которых растёт с каждым днем.
- 2) По сравнению с обычной анимацией, аниме достаточно бюджетно, потому что имеет почти неограниченный запас оригинальных сюжетов.
- 3) Японская анимация предназначена не только для детей, а, даже в основном, для подростков и взрослых.
- 4) Также проводятся фестивали, на которых проходят косплеи и продается различная аниме-атрибутика, и естественно это в совокупности приносит немалую прибыль.
- 5) Имея свои «особенности» анимации аниме не дает возможности фанатам переключиться на обычную, так сказать стандартную, мультипликацию, то есть фанатов у этой индустрии всегда будет предостаточно, что будет приносить прибыли компаниям и издательствам.
- 6) В целом стратегия аниме – это создание длительных сериалов, которые могут длиться по несколько лет. Из-за этого и поддерживается интерес, так как чаще всего серия обрывается «на самом интересном моменте».

В конце данной работы можно провести сравнить аниме с белорусскими мультфильмами. Дать некоторые рекомендации по их созданию и в принципе их проанализировать.

Итак, в Беларуси мультипликация в целом не очень развита. Проанализировав в данной работе аниме, можно дать некоторые рекомендации нашей стране. Например, во-первых, необходимо придумать свой собственный стиль, что будет является «фишкой» отечественной мультипликации, как, например, вышеописанная рисовка эмоций персонажей в аниме. Во-вторых, если проанализировать белорусские мультфильмы, можно сделать вывод о том, что они нацелены только на детскую аудиторию. В данном случае, я также считаю, что следует взять пример с аниме, то есть сделать больший акцент в мультфильмах на подростковые и даже взрослые проблемы, которые будут, привлекать зрителей. Ну и в-третьих, можно, чтобы белорусские писатели писали, так сказать, оригинальные сюжеты в

своей определенной стилистике. Все эти шаги позволят «осовременить» белорусскую анимацию и, возможно, сделают ее более привлекательной как для отечественного так и мирового рынка.

Список литературы

1. Аниме. Википедия – свободная энциклопедия [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%90%D0%BD%D0%B8%D0%BC%D0%B5> – Дата доступа: 03.04.2019
2. Виктория, К. Аниме: уникальная бизнес-модель или чистое творчество? [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://ageyenko.ua/business/2016/11/04/anime-unikalnaja-biznes-model-ili-chistoe-tvorchestvo/> – Дата доступа: 05.04.2019

Налоговая система Республики Беларусь и пути ее совершенствования

*Гречко Мария
ФП, 1 курс, 18-ДПХ-2
Брусенцова Юлия,
ФП, 1 курс, 18-ДПХ-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А. В.*

Функционирование государства невозможно без налоговой системы, гарантирующей поступление в бюджет финансовых ресурсов и способствующей общественно-экономическому развитию. От успешного функционирования налоговой системы во многом обуславливается результативность используемых экономических решений. При помощи налогов формируются взаимоотношения предпринимателей, предприятий всех форм собственности с государственными и местными бюджетами, с банками, а также с вышестоящими организациями. С помощью налогов регулируется внешнеэкономическая деятельность, включая привлечение иностранных инвестиций, устанавливается хозрасчетный доход и прибыль предприятия.

Налоговая система государства – это совокупность налогов, сборов и пошлин, взимаемых на территории данного государства. Регулятором налоговой системы является налоговое законодательство. Налоговое законодательство Республики Беларусь – система принятых на основании и в соответствии с Конституцией Республики Беларусь нормативных правовых актов, которая включает Налоговый кодекс, Указы, Декреты и распоряжения Президента, касающиеся вопросов налогообложения, Постановления Правительства в области налогообложения и т.д. [1, с. 3].

Основу налоговой системы составляют налоги, которые представляют собой обязательный платеж в бюджет определенного уровня. Согласно п. 1 ст. 6 Налогового кодекса Республики Беларусь, налогом признается обязательный индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в республиканский и (или) местные бюджеты. Также налоги определяют, как доходы государства, собираемые на регулярной основе с помощью принадлежащего ему права принуждения [2]. Основными бюджетобразующими налогами выступают НДС, акцизы, налог на прибыль (доход) юридических лиц.

Налоговая система является одним из важнейших элементов рыночных отношений. За долгие годы белорусская налоговая система прошла значительный путь реформ, которые преобразовали ее в соответствующую европейским стандартам. Однако по показателю «Налогообложение» в рейтинге Всемирного банка Doing Business – 2019 Республика Беларусь заняла 99 место, опустившись по сравнению с предыдущим годом на три позиции [3].

В Республике Беларусь происходит постоянное совершенствование налоговой системы. В частности, была разработана новая редакция Налогового кодекса, в которой отмечено увеличение в 1,5 раза размера инвестиционного вычета по налогу на прибыль, снижение до 6 % ставки налога на прибыль и подоходного налога с физических лиц в отношении дивидендов при условии нераспределения на потребление полученной прибыли в течение трех лет. Для ИП при применении общего порядка и упрощенной системы налогообложения с 1 января 2019 года введена возможность учета доходов, выручки не только по методу оплаты, но и по методу начисления. Также введен принцип добровольности уплаты единого налога. Реализован экстерриториальный принцип обслуживания плательщиков – физических лиц – допускающий обращаться в любой налоговый орган. Введен новый способ обеспечения исполнения налогового обязательства – банковская гарантия. К тому же, с 3 до 5 лет увеличен период для зачета (возврата) излишне уплаченных налогов, сборов и пошлин. Кроме того, с 2020 года размер повышающих коэффициентов к ставке имущественных налогов будет снижен с 2,5 до 2 раз.

Усовершенствование налоговой системы происходит поэтапно. Подтверждением этого выступают ежегодно принимаемые законы о бюджете и другие законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения, которыми предусматривается снижение ставок и отмена отдельных налогов и сборов. Концепция налоговой политики определена в одном из разделов проекта Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 г. (НСУР-2030).

Для совершенствования налоговой системы на 1-м этапе (в период до 2020 г.) требуется:

- увеличить значимость имущественных налогов, в т.ч. за счет перехода на исчисление налога на недвижимость исходя из кадастровой стоимости имущества, а также выравнивания условий применения этого налога для всех категорий плательщиков;

- гарантировать дальнейшее совершенствование налогового контроля и администрирования;

- обеспечить переход на электронное "бесконтактное" обслуживание плательщиков при реализации налоговыми органами налогового администрирования.

- продолжить работу по рационализации состава налоговых преференций путем повышения их целевой направленности на достижение конкретных показателей и сокращения количества налоговых льгот, нарушающих принцип справедливости по отношению к тем участникам экономической деятельности, которые не пользуются налоговыми льготами;

- улучшить порядок взимания налога на добычу природных ресурсов с учетом мировой практики его применения, а также экологического налога;

- продолжить работу по развитию особых режимов налогообложения, в т.ч. в части выравнивания налоговой нагрузки при использовании различных систем налогообложения по отношению к общему порядку налогообложения;

- усилить налоговые механизмы, стимулирующие развитие "зеленой экономики";

- обеспечить переход на электронное "бесконтактное" обслуживание плательщиков при реализации налоговыми органами налогового администрирования.

После 2020 г. планируется сохранить и усилить инвестиционные и инновационные стимулы налоговой системы, улучшить качество налогового контроля и администрирования.

Таким образом, на сегодняшний день налоговая система Республики Беларусь является довольно сложной. Она нуждается в упрощении, поэтому ежегодно в налоговом законодательстве происходят всевозможные преобразования. Совершенствование налоговой системы поможет эффективно разрешить проблемы, препятствующие стране развиваться. Успешная реализация данных направлений приблизит характеристики налоговой системы страны к международным стандартам для повышения эффективности и конкурентоспособности экономики Республики Беларусь.

Список литературы

1 Налоговый кодекс Республики Беларусь: Общая часть - Мн.: Национальный центр правовой информации РБ, 2003 г. № 8, 2/933.

2 Налоги и налогообложение: Учеб. пособие / Е.Ф. Киреева [и др.]; Под ред. Е.Ф. Киреевой – Минск: БГЭУ, 2012. – 447 с.

3 Беларусь улучшила свою позицию в рейтинге Doing Business [Электронный ресурс] // info-center.by. – Режим доступа: <https://info-center.by/news/ekonomicheskie/belarus-uluchshila-svoyu-pozitsiyu-v-reytinge-doing-business/>. – Дата доступа: 30.03.2019.

Инвестиции в основной капитал Гродненской области Республики Беларусь

*Гришанова Елизавета
ФФБД, 1 курс, 18-ДФМ*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А. В.*

Инвестиционная деятельность оказывает непосредственное влияние на решение многих социально-экономических проблем, экономическое развитие как Республики Беларусь в целом, так и отдельных ее регионов. От эффективности инвестиций региона зависит общий его доход, благосостояние населения и качество жизни, ввиду наращивания объемов производства, увеличения занятости населения и развития отраслей экономики [1]. Поэтому поиск путей повышения эффективности инвестиционной деятельности является важной государственной задачей.

По инвестициями в широком смысле следует понимать совокупность долговременных затрат финансовых, трудовых и материальных ресурсов в целях увеличения активов и прибыли (денежные средства, целевые банковские вклады, акции и другие ценные бумаги, технологии, машины, оборудование, лицензии, в том числе и на товарные знаки, кредиты, любое другое имущество или имущественные права, интеллектуальные ценности, вкладываемые в объекты предпринимательской и других видов деятельности в целях получения доходов (прибыли))[2].

Рассмотрим развитие инвестиций в основной капитал в Республике Беларусь. Общереспубликанская картина характеризуется увеличением их объемов за последние пять лет. Рост инвестиций в основной капитал в 2018 г. по сравнению с 2014 г. составил 7,7%. Однако несмотря на общий рост инвестиций в основной капитал Республики Беларусь, количество поступивших средств на строительно-монтажные работы (включая работы по монтажу оборудования) сократилось на 2,2% по отношению к 2014 г. Объем инвестиций, предназначенных для приобретения машин, оборудования,

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

транспортных средств увеличился на 26,8%, в то время как на прочие работы и затраты сумма вложений сократилась на 2,4%.

Ввиду дифференциации экономического развития регионов Республики Беларусь (неравномерное распределение трудовых, природных ресурсов) оценка общего инвестиционного состояния республики не будет являться полномасштабной без анализа региональной ситуации. В этой связи значительный интерес для исследования в настоящее время ввиду динамики происходящих инвестиционных процессов представляет Гродненская область.

Таблица 1 – Структура инвестиций в основной капитал Гродненской области Республики Беларусь по направлениям

Показатели	Годы					Структура в 2018 г., %
	2014	2015	2016	2017	2018	
Инвестиции в основной капитал (в фактически действовавших ценах; млн руб.) ¹⁾ в т. ч.	2760,8	2844,0	2930,6	3972,4	3978,1	100,0
строительно-монтажные работы (включая работы по монтажу оборудования)	1689,1	1423,7	1421,5	1687,6	2076,0	52,2
затраты на приобретение машин, оборудования, транспортных средств	782,4	1039,3	1137,5	1895,8	1526,3	38,4
прочие работы и затраты	289,3	380,9	371,7	389,0	375,8	9,4

¹⁾ Данные приведены в масштабе цен, действующих с 1 июля 2016 г. (уменьшение в 10 000 раз), млн руб.

Примечание — собственная разработка на основе источника [3].

Анализ данных таблицы 1 позволяет сделать вывод о том, что инвестиции в основной капитал в Гродненской области представлены строительно-монтажными работами, затратами на приобретение машин, оборудования, транспортных средств и прочими работами и затратами. За исследуемый период отмечен рост инвестиций в целом в 1,4 раза.

В структуре инвестиций в основной капитал за 2014-2018 гг. наибольший удельный вес занимают строительно-монтажные работы — 42,5-61,2 %. Это обусловлено тем, что в Островецком районе Гродненской области со 2 ноября 2013 г. приступили к основному этапу строительства

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

АЭС в связи с подписанием указа № 499 «О сооружении Белорусской атомной электростанции».

Информация об инвестициях в основной капитал в разрезе районов Гродненской области представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Инвестиции в основной капитал в разрезе районов Гродненской области Республики Беларусь, млн руб.

Районы	Годы				
	2014	2015	2016	2017	2018
Гродненская область	2760,8	2844,0	2930,6	3972,4	3978,1
г. Гродно	722,8	737,2	567,0	690,2	666,4
районы:					
Берестовицкий	24,1	18,7	22,6	20,2	35,0
Волковысский	96,1	123,4	71,3	78,4	101,2
Вороновский	37,3	27,3	23,7	26,9	32,7
Гродненский	170,4	170,1	166,6	143,8	169,8
Дятловский	43,6	53,3	17,7	20,1	22,6
Зельвенский	22,3	16,9	13,9	21,9	23,2
Ивьевский	39,7	33,3	30,2	84,8	101,5
Кореличский	39,7	41,0	26,2	23,5	30,2
Лидский	244,4	221,9	213,5	176,7	256,0
Мостовский	18,8	25,6	22,4	24,5	41,6
Новогрудский	48,0	68,36	50,1	54,9	73,2
Островецкий	544,0	872,9	1372,5	1941,0	1694,5
Ошмянский	55,1	39,0	27,6	50,9	57,7
Свислочский	28,2	14,3	13,9	25,7	39,8
Слонимский	76,0	56,4	75,8	79,6	87,0

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

Сморгонский	232,1	203,1	127,5	410,9	349,0
Щучинский	93,2	96,4	82,3	67,8	130,5

¹⁾ Данные приведены в масштабе цен, действующих с 1 июля 2016 г. (уменьшение в 10 000 раз), млн руб.

Примечание — собственная разработка на основе источника [3].

На основе данных, представленных в таблице 2, можно сделать вывод, что за исследуемый период 2014–2018 гг. сумма инвестиций в основной капитал по г. Гродно сократилась на 7,8 % и составила в 2018 г. 666,4 млн руб. В 2018 г. наибольшая сумма инвестиций в основной капитал поступила в Островецкий район 1694,5 млн. руб., далее следует Сморгонский район 349,0 млн руб. Что касается Лидского района, сумма инвестиций по сравнению с 2017 г. увеличилась на 80,7 млн руб. Данный факт можно объяснить строительством новых конкурентоспособных производств, деятельность которых будет связана со значительным потреблением электроэнергии Белорусской атомной электростанции.

В разрезе районов отмечен рост инвестиций в основной капитал Островецкого района в 3,1 раза, Ивьевского района в 2,6 раза; Берестовицкого, Сморгонского, Новогрудского районов в 1,5 раза; Свислочского, Щучинского района в 1,4 раза; Волковысского, Лидского, Ошмянского, Слонимского районов в 1,1 раза.

Таким образом, за исследуемый период можно отметить рост инвестиций в основной капитал Гродненской области в 1,4 раза. Среди семнадцати районов региона наибольшая доля инвестиций приходится на Островецкий район 51,2 %, что объясняется строительством АЭС. Аналогичная тенденция наблюдается и в целом по Республике Беларусь.

Список литературы

1 Шабыкова, Н. Э. Инвестиции и их роль в экономике региона / Н. Э. Шабыкова // Вестник Бурятского государственного университета. Экономика и менеджмент. – Улан-Удэ: ВСГУТУ. – 2017. – С.116-120.

2 Витун, С.Е. Финансы организаций. Часть 2: учебное пособие // С.Е. Витун, А.И. Чигрина. – Гродно: ГрГУ. – 2012. – 340 с.

3 Строительство и инвестиции в основной капитал // Главное статистическое управление Гродненской области [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://grodno.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/ekonomicheskaya-statistika/stroitelstvo-i-investitsii-v-osnovnoy-kapital/investitsii-v-osnovnoy-kapital/godovye-dannye/investitsii-v-osnovnoy-kapital-po-g-grodno-i-rayonam/>. – Дата доступа: 23.03.2019

Человеческий капитал и его роль в достижении экономического роста

*Демин Анастасия
УЭФ, 2 курс, 17-ДЭА-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А.В.*

В современном мире незаменимым фактором устойчивого экономического роста считается человеческий капитал. Человеческий капитал – это совокупность знаний, умений, навыков, используемых для удовлетворения многообразных потребностей человека и общества в целом.

В качестве самостоятельной категории макроэкономической мысли теория человеческого капитала оформилась в начале 1960-х гг. благодаря исследованиям лауреатов Нобелевской премии по экономике Т. Шульца и Г. Беккера [1].

Категория человеческого капитал несет в себе признаки, присущие капиталу в целом, а также особенности, которые характерны непосредственно для человеческого капитала. Выделяют определенные критерии оценки человеческого капитала: на микроуровне оценивается человеческий капитал отдельного индивида, который далее суммируется для получения общей оценки человеческого капитала организации, или оценивается человеческий капитал организации в целом, на мезоуровне – человеческий капитал крупных корпораций и региона, макроуровень – это человеческий капитал в масштабах национальной экономики, мегауровень – это оценка человеческого капитала в глобальном, мировом масштабе [2].

Таким образом, актуальность приобретают вопросы, связанные с формированием, накоплением и эффективным использованием человеческого капитала. Для Республики Беларусь эти вопросы особенно важны, так как наша страна не располагает огромным запасом энергетических и сырьевых ресурсов. По имеющимся оценкам доля человеческого капитала в национальном богатстве Беларуси составляет более 55 %, что выше, чем в других странах СНГ, но значительно ниже, чем в развитых странах [3].

Численность населения Беларуси на начало 2018 г. составила 9 491,8 тыс. чел. По численности жителей наша страна занимает 6-е место среди стран СНГ и 17-е место в Европе. Очень важной характеристикой человеческого капитала является численность трудовых ресурсов, от эффективности которых зависит устойчивое развитие страны. Численность трудовых ресурсов в Беларуси в 2017 г. достигла 5 745,6 тыс. чел., или 60,5 % населения страны. Число работающих в экономике уменьшилось до 4 353,6

тыс. чел. При этом уровень занятости остается достаточно высоким и составляет 80,9 % от численности трудоспособного населения [3].

По данным Доклада ПРООН о развитии человека за 2018 год, Республика Беларусь вошла в группу стран с самым высоким уровнем человеческого развития и заняла 53 место [3].

Государственная политика в области формирования и накопления человеческого капитала, сбалансированного и расширяющегося воспроизводства человеческого потенциала должна содействовать развитию не отдельных компонентов человеческого потенциала, а быть нацелена на сбалансированное повышение всех компонентов человеческого потенциала.

Государственная политика формирования, накопления и эффективного использования человеческого капитала должна ориентироваться на стратегические общенациональные цели, а именно:

- обеспечение медицинского обслуживания населения на высоком уровне;
- регулирование доходов и потребления населения;
- развитие образования и государственной системы профориентации;
- обеспечение социальных гарантий;
- привлечение иностранных инвестиций.

Очень важно решить проблемы, связанные со здравоохранением. Развитая сеть лечебно-профилактических учреждений охраны здоровья представлена 622 больницами 80 тыс. больничных коек, 2 196 амбулаторно-поликлиническими организациями. На сегодняшний день актуальна проблема для государства – финансирование здравоохранения. Объем финансирования данной отрасли из общих расходов консолидированного бюджета в 2018 г. составил 895 млн. рублей [3].

Не менее важны проблемы в системе высшего образования, которая должна создавать условия для развития студента не только как специалиста-профессионала, но и как личности, обеспечивающей приумножение интеллектуального потенциала страны. Индекс уровня образования Беларуси как одна из составляющих ИРЧП составил 0,834, что говорит о достаточно высоком уровне развития системы образования нашей страны [3].

Но по-прежнему остается нерешенной самая главная проблема – финансирование здравоохранения и образования. Объем затрат на здравоохранение из общих расходов консолидированного бюджета в 2017 г. составил 895 млн. рублей, а на образование – 5071 млн. рублей [3].

Важнейшую роль в регулировании процессов, связанных с развитием, эффективным использованием и накоплением человеческого капитала, играет регулирование доходов и потребления населения. Поэтому государство должно усилить свое регулирующее влияние на формирование оплаты труда.

Таким образом, по ряду показателей уровень развития человеческого капитала в Республике Беларусь соответствует достаточно высокому уровню, однако есть и ряд нерешенных проблем в сфере демографической политики, политики в области образования, охраны здоровья. Осуществление крупномасштабных государственных мероприятий по развитию человеческого капитала будут способствовать достижению важнейшей цели социально-экономического развития Республики Беларусь – повышению жизненного уровня населения, формированию всесторонне развитого гражданина, определяющего прогресс и будущее нации.

Список литературы

1. Корнеевец, И. В. Человеческий капитал: проблемы формирования, накопления и использования : моногр. / И. В. Корнеевец ; под общ. науч. ред. А. В. Бондаря. – Минск : БГЭУ, 2008. – 233 с.
2. Даниловских, Т.Е. Определение сущности человеческого капитала в целях его оценки [Электронный ресурс] / Т.Е. Даниловских, А.Г. Сакеян. Режим доступа: <https://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=38403>. – Дата доступа: 01.11.2018.
3. Статистический ежегодник Республики Беларусь, 2018– Минск : Национальный статистический комитет Респ. Беларусь, 2018 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>. – Дата доступа: 28.10.2018.

**Иностранные инвестиции в инновационном развитии экономики
Республики Беларусь**

Дешкевич Татьяна Сергеевна

ФФБД, 1 курс, ДФУ-1

Руководитель: доцент, кандидат экономических наук

Маслова Г.Г.

В условиях глобализации возрастает роль и значение **международного капитала**. Это, в первую очередь, связано с тем, что международное движение капитала способствует развитию мировой экономики. Приток зарубежных инвестиций для большинства стран, в которые импортируется капитал, помогает решить проблему нехватки производительного капитала, ускоряет темпы экономического роста, увеличивает инвестиционную способность. **Также** вывоз капитала является одним из важнейших условий формирования и развития международного разделения труда. Взаимное проникновение капитала между странами укрепляет экономические связи и сотрудничество между ними, способствует углублению международных специализаций и коопераций производства. **Последствием** вывоза капитала из одной страны в другую является усиление конкуренции и желание национальной промышленности подтягиваться до уровня промышленности передовых стран, препятствование оттоку квалифицированной рабочей силы за рубеж.

Особую роль в международном движении капитала играет не только ссудная, но и предпринимательская форма - форма иностранных инвестиций. В зависимости от цели вложения иностранные инвестиции разделяются на прямые и портфельные инвестиции. Прямые зарубежные инвестиции стимулируют развитие экономики, увеличивают объем производимого продукта и дохода, ускоряют экономический рост и развитие. Наравне с прямыми инвестициями, в настоящее время возрастает значение и портфельных инвестиций. Портфельные инвестиции - вложения иностранных инвесторов, осуществляемые через инструменты фондового рынка, не обеспечивающие инвестору контроль над вложенным капиталом, а только дающие право на получение дохода. Иностранные инвестиции тесно связаны с внедрением инноваций и с инновационным развитием экономики страны в особенности. В современных условиях большая часть предприятий перестраивает свою систему управления с традиционной производственной на инновационную ориентацию, поскольку на любом рынке нужна конкурентноспособная продукция с новыми характеристиками, свойствами, за которую потребитель готов платить более высокую цену. Так же иностранные инвестиции во многом способствуют странам-реципиентам в освоении высоких технологий в промышленности и выпуске новой наукоемкой продукции. Республика Беларусь проводит активную работу в

привлечении иностранных инвестиций. Концепция нашей инвестиционной политики заключается в стимулировании активности бизнеса для создания высокотехнологичных производств, предприятий с высоким уровнем добавленной стоимости, со встраиванием в международные кооперационные связи, рынки сбыта. То есть такие инвестиции, которые были бы способны принести пользу людям и государству.

Основными странами - инвесторами Беларуси являются Россия, Великобритания и Кипр. За последнее десятилетие увеличился более чем в сто раз объем инвестиций из Турции. Также в последние годы Республика Беларусь тесно сотрудничает с Китайской Народной Республикой. Если еще 10 лет назад китайские инвестиции были на нулевом уровне, то теперь КНР входит в топ-10 крупнейших инвесторов Беларуси. В 2018 году в реальный сектор белорусской экономики поступило 10,8 миллиарда долларов иностранных инвестиций, из них почти 80 процентов прямых. Объем прямых иностранных инвестиций на чистой основе составил 1,6 миллиарда долларов (прирост более 30 процентов), из них основной объем пришелся на промышленность, финансовую и страховую деятельность, транспорт. Инвестиции направляются в развитие реального сектора экономики, создание высокотехнологичных и современных производств. Так, за последние 3 года наблюдается положительная динамика иностранных инвестиций в Республику Беларусь. В 2016 году объем иностранных инвестиций поступивший в реальный сектор составляло 8,6 млрд, долларов, в 2017 - 9,7 млрд, долларов, а в 2018, как уже упоминалось, - 10,8 млрд, долларов. В 2018 году иностранные инвесторы вложили больше всего в оптовую и розничную торговлю. Объем инвестиций составил 4,25 млрд, долларов. На втором месте по объемам инвестиций — промышленность (3,17 млрд.). В транспорт и логистику было привлечено 1,9 млрд, долларов. Одним из основных условий привлечения иностранных капиталовложений является стабильная экономическая ситуация. Конкурентная среда и развитие малого и среднего бизнеса являются движущими мотивами деловой активности. Также на объем иностранных инвестиций влияет снижение налоговой нагрузки и совершенствование системы налогообложения в Республике Беларусь. Создание преференциальных условий в сфере инвестиционного кредитования тоже имеет особое значение, поскольку предоставляет широкие возможности для самофинансирования и обеспечивает целевое использование заемных средств. Кроме того, уровень взаимодействия с крупными институциональными инвесторами постоянно повышается. Кредитная поддержка как частного так и государственного секторов осуществляется такими инвесторами как Европейский банк реконструкции и развития и Европейский инвестиционный банк. Присутствие таких значимых институтов развития в стране также стимулирует привлечение новых инвесторов.

Таким образом, формирование механизма стимулирования привлечения иностранного капитала при одновременном осуществлении комплекса мер по достижению макроэкономической стабилизации позволит задействовать значительные объемы прямых иностранных инвестиций в экономику Республики Беларусь.

Список литературы

1. Абрамович А.М. Инвестиции для развития экономики Республики Беларусь: статья в сети Интернет.
2. Статистический сборник «Беларусь в цифрах, 2019»// Национальный статистический комитет Республики Беларусь (Белстат), 2019.
3. Официальный сайт Национальной экономической газеты. Раздел инвестиции, <http://www.neg.by/>

Налоговая нагрузка в Республике Беларусь

*Доронина Диана
ФМЭО, 2-й курс, 17ДАЭ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т.Л.*

Построение эффективной и справедливой налоговой системы, обеспечение ее стабильности и ясности являются важным условием повышения предпринимательской и инвестиционной активности. Эта задача относится к разряду наиболее сложных, поскольку требует оптимального сочетания двух противоречивых тенденций: во-первых, поиска путей увеличения поступлений средств в бюджет государства и, во-вторых, снижения налогового давления для увеличения возможностей инвестирования. Влияние налоговой системы в последнем случае определяется налоговой нагрузкой, которая является существенным индикатором налогового климата.

Налоговая нагрузка – это обобщенная характеристика действия налогов, указывающая на долю изъятий в совокупном доходе государства [1, с. 200]. Согласно международной практике, величина налоговой нагрузки представляет собой отношение налоговых доходов консолидированного бюджета к ВВП.

В Республике Беларусь в течении многих лет ведется активная работа по оптимизации налоговой нагрузки, ограничивая колебание ее величины в пределах 24-26 % к ВВП по методологии Министерства финансов и Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь, которые не учитывают взносы в ФСЗН.Международный валютный фонд рассчитывает

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

налоговую нагрузку с учетом этих отчислений, поэтому результаты существенно различаются, о чем свидетельствуют данные таблицы 1.

Таблица 1 – Налоговая нагрузка на экономику в странах-участницах ЕАЭС в 2013-2017 гг., %

	2013	2014	2015	2016	2017
Беларусь по методологии МНС	24,6	23,5	24,8	25,1	25,0
По данным МВФ					
Беларусь	39,8	38,9	41,3	42,5	41,7
Армения	22,2	22,1	21,5	21,4	21,2
Казахстан	24,8	23,7	16,6	16,6	18,6
Кыргызстан	34,5	35,5	35,6	34,7	37,8
Россия	33,4	33,8	31,8	32,8	33,3
Средняя по ЕАЭС	30,9	30,8	29,4	29,6	30,5
Средняя по ОЭСР	34,2	34,2	34,3	34,0	34,2
Средняя по БРИКС	28,7	28,4	28,1	28,1	27,4

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [2, с. 18; 3].

По данным таблицы 4 видно, что наименьшая налоговая нагрузка наблюдается в странах БРИКС, чуть выше она в странах ЕАЭС и наибольшая средняя налоговая нагрузка наблюдается по странам ОЭСР. В ЕАЭС самая высокая налоговая нагрузка в Беларуси. Причины такой ситуации видятся в широком социальном пакете и структуре экономики с большой долей государственного сектора. Однако чрезмерная налоговая нагрузка негативно влияет на конкурентоспособность белорусской продукции, ослабляет стимулы к труду и сбережениям, приводит к скрытию доходов субъектами хозяйствования и ведет к неуплате налогов, что в целом снижает эффективность функционирования экономики. Поэтому в перспективе необходимо предпринять меры по ее оптимизации. Возникает вопрос, где взять средства для снижения налоговой нагрузки?

Сегодня в Беларуси ставки социальных налогов одни из самых высоких в мире, в том числе больше, чем у партнеров по ЕАЭС, что оказывают существенное давление на предпринимательскую деятельность. Оно, вероятно, будет только увеличиваться, так как Беларусь столкнулась с «демографическим крестом». Необходимость их выплаты приводит к снижению конкурентоспособности предприятий. Кроме того, возрастает риск уклонения от уплаты налогов. Повышение пенсионного возраста не является решением проблемы. Возможен переход на накопительную пенсионную систему, что не только поможет решить проблему пенсий в условиях ухудшения демографической ситуации, но и даст источник средств для долгосрочных инвестиций. Но эффект от введения накопительной системы не будет моментальным.

Вдобавок, значительные размеры взносов в ФСЗН приводят к так называемой «утечке мозгов». В данной ситуации можно воспользоваться

льготами по ФСЗН. В Беларуси есть прекрасный пример – IT-индустрия. Они платят взносы со средней зарплаты, что в считанные годы помогло создать немало хорошо оплачиваемых рабочих мест. Значит, необходимо задуматься о том, чтобы ввести похожие условия и для других секторов экономики. Однако с налоговыми льготами нужно быть аккуратными, так как налоговая система, насыщенная такими стимулами, лишь создает благоприятную почву для широкого распространения схем минимизации налогов. Необходима упорядоченная система льготирования и предотвращение массовых случаев нарушений при использовании данных стимулов. В Общей части нового Налогового кодекса предусмотрена оценка эффективности налоговых льгот. Если льгота будет признана эффективной, то она продлевается на более длительный период, если нет, то будет предложено отменить или видоизменить ее.

Наибольший удельный вес в ВВП традиционно приходится на налоги на товары, среди которых наиболее значимая роль в формировании налоговых поступлений отводится НДС и акцизам. В Беларуси ставки НДС самые высокие в ЕАЭС, как показано в таблице 2, что значительно ослабляет ее позицию. Поэтому надо задуматься над тем, каким образом снизить налог на добавленную стоимость хотя бы до 16-18%, чтобы выйти на уровень партнеров по Евразийскому союзу. Неожиданным является предложение отказаться от НДС и по аналогии с американской системой заменить его налогом с розничных продаж.

Таблица 2 – Ставки основных бюджетобразующих налогов в странах-участницах ЕАЭС с привязкой к ВВП в 2017 г.

Страны ЕАЭС	Ставки основных бюджетобразующих налогов, %			ВВП на душу населения в 2017 г., \$	ВВП в 2017 г., \$ млн
	Налог на прибыль	НДС	Подоходный налог		
Беларусь	18	0, 10, 20, 25	9, 13, 16	5729	54413
Россия	20	0, 10, 18	13, 15, 30, 35	10745	1577870
Казахстан	20	0, 12	5, 10, 15, 20	9030	162887
Армения	20	0, 20	Прогрессия мин. 24,4	3872	11537
Кыргызстан	10	0, 12	10	1273	7565

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [4, с. 75].

Необходимо осознавать опасность значительных потерь бюджета, которые могут наступить в ближайшее время, связанных с завершением «налогового маневра» в России и просчитать меры по их минимизации. Так рост акцизной ставки на топливо в 2019 г. объясняется необходимостью как-то «нейтрализовать» отказ России от компенсации за налоговый маневр и собрать в бюджет дополнительные средства, хотя новая редакция Налогового кодекса предусматривает снижение ставок акцизов на автомобильное

топливо на 25%. Наблюдаемая ситуация, снижает устойчивость налоговой системы Республики Беларусь, делая доходы бюджета зависимыми от внешних факторов.

Для Беларуси характерна плоская шкала налогообложения. С помощью единого налога на доходы граждан государство хотело сделать зарплату «белой», но не достигло этой цели. На сегодняшний день нужно говорить о принципах социальной справедливости. Предлагается ввести глобальную систему подоходного налога, которая предусматривает несколько налоговых ставок. Личный подоходный налог индексируется в соответствии с темпами инфляции. По отношению к ее уровню корректируются: размеры стандартных льгот, например, величина минимума, который не облагается налогом, и налоговые группы, для того, чтобы избежать перехода налогоплательщиков в группу с более высоким уровнем налогообложения только из-за роста цен. Предлагается снизить ставку налога на прибыль до 15%, в качестве основного источника инвестиций. Пока же в новом налоговом законодательстве предусмотрено только снижение ставки налога на прибыль и подоходного налога с физлиц по дивидендам.

Таким образом, для оптимизации налоговой нагрузки в Республике Беларусь необходимо уделить внимание отчислениям в Фонд социальной защиты, налогу на добавленную стоимость, подоходному налогу, налогу на прибыль.

Налоговая система Республики Беларусь формируется в весьма противоречивых условиях. С одной стороны, Беларусь стремится к интеграции в рамках ЕАЭС, что требует достаточно низкого уровня налоговой нагрузки, чтобы обеспечить конкурентоспособность белорусской продукции и предприятий. С другой стороны, необходим высокий уровень налогов для бюджетного финансирования. Одновременно возникает потребность в сокращении зависимости бюджета страны от налогов на внешнюю торговлю. Кроме того, эффективность налоговых льгот крайне сомнительна, так как налоговая система, насыщенная такими льготами, неизбежно создаст благоприятную среду для деятельности, направленной на извлечение незаслуженной прибыли. Поэтому необходимо избавляться от налоговых освобождений с плохой адресностью в качестве основного инструмента содействия росту инвестиций.

Список литературы

1) Иванова, Ю.Н. Налоговая нагрузка как показатель эффективности налоговой политики государства / Ю.Н. Иванова, В.В. Казаков // Вестник Томского государственного университета [Электронный ресурс]. – 2015. – № 399. – С.199-203. – Режим доступа: http://journals.tsu.ru/vestnik/&journal_page=archive. – Дата доступа: 26.02.2019.

2) Труханович, А. Насколько равномерна налоговая нагрузка? / А. Труханович, Л. Фридкин // Финансы, учет, аудит. – 2018. – № 9. – С.18-21.

3) Revenue statistics 1965-2017 [Electronic resource] / OECD. – Paris, 2018. – Mode of access: https://read.oecd-ilibrary.org/taxation/revenue-statistics-2018_rev_stats-2018-en#page22. – Date of access: 16.03.2019.

4) Евразийский экономический союз в цифрах: краткий статистический сборник [Электронный ресурс] / Евразийская экономическая комиссия. – Москва, 2018. – 204 с. – Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/econstat/Documents/Brief_Statistics_Yearbook_2018.pdf. – Дата доступа: 15.03.2019.

Как влияет климат на экономику страны

*Дубицкая Дарья Владимировна,
УЭФ, 1 курс, 18 ДЭУ-1
Дисько Яна Павловна,
УЭФ, 1 курс, 18 ДЭУ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т. Л.*

Изменение климата – одна из самых острых проблем, стоящих перед нынешним поколением, так как создает реальную угрозу развитию человеческого потенциала, повышению качества жизни. В большинстве стран миллионы наиболее бедных людей уже испытывают на себе негативные последствия климатических изменений. Ущерб для сельскохозяйственной деятельности от погодных условий вносит свой вклад в смертность от недоедания, нищеты и болезней.

В октябре 2018 года юбилейная пятидесятая премия имени Альфреда Нобеля по экономическим наукам была поделена между двумя американскими учеными – Полом Ромером и Уильямом Нордхаусом [1].

По словам Королевской академии наук Швеции: «Нордхаус и Ромер значительно расширили сферу экономического анализа, построив модели, объясняющие, как рыночная экономика учитывает природу и знания».

Нордхаус в середине 1990-х годов стал первым экономистом, разработавшим модель, которая описывает влияние климата на экономику. До этого ученые говорили об этой проблеме, но не давали количественных оценок.

«Модель Нордхауса теперь широко распространена и используется для моделирования того, как экономика и климат развиваются в зависимости друг от друга. Она используется для изучения последствий изменения

политики в области климата, например, введения налогов на выбросы углерода», — отметили в академии.

В свою модель он включал макроэкономические показатели, климатические исследования, фактор углеродного цикла (процесс перемещения углерода между миром живых организмов и неорганическим миром), а также оценку расходов и результатов мер по борьбе с парниковым эффектом.

Выделяют 5 основных факторов риска регресса в развитии человека в связи с климатическими изменениями [2].

- *Снижение производительности в сельском хозяйстве:* климатические изменения к 2080 году могут привести к увеличению численности страдающих от острого недоедания на 600 млн. человек;

- *Рост необеспеченности водой:* к 2080 г. Число людей, страдающих от нехватки воды в мире, может возрасти на 1,8 млрд человек;

- *Повышенная опасность затопления прибрежных областей и экстремальных метеорологических явлений:* масштабное перемещение людей в таких странах, как Бангладеш. Египет и Вьетнам, а также затопление ряда малых островных государств;

- *Крах экосистем:* 20-30% видов окажутся под угрозой высокого риска исчезновения при превышении дополнительного потепления на 3°C;

- *Повышение угрозы для здоровья:* дополнительно 200-400 млн человек могут подвергнуться повышенному риску заболевания малярией.

Основу международного сотрудничества в области изменения климата составляет Рамочная конвенция ООН по изменению климата, которая была принята в 1992 г. Рамочная конвенция не устанавливает никаких количественных ограничений на выбросы, но разделяет страны по уровню усилий, которые от них ожидаются. Киотский протокол установил более конкретные и масштабные меры по сокращению выбросов парниковых газов [3].

Таблица 1. Обязательства стран по Киотскому протоколу

<i>Страны/регионы</i>	<i>Процент выбросов</i>
Евросоюз	-8%
США	-7%
Япония	-6%
Канада	
Беларусь	Понизить выбросы по сравнению 1990 года
Восточная Европа	-8%
Прибалтика	
Россия	Сохранить выбросы на уровне 1990-х

Украина	годов
Китай	Обязательств не брали
Индия (и развивающиеся страны)	

В 2016 году состоялось подписание нового соглашения, пришедшего взамен Киотского протокола. «Парижское соглашение» определило, насколько выброс углекислого газа в атмосферу той или иной страны влияет на глобальное потепление. Так, например, странами с самым большим процентом выбросов являются Китай, США и Индия. Их суммарные выбросы составляют примерно половину от выбросов всех стран. Наша страна по выбросам CO₂ находится на 51 месте.

В отличие от Киотского протокола, Парижское соглашение предусматривает, что обязательства по сокращению вредных выбросов в атмосферу берут на себя все государства независимо от степени их экономического развития. Документ не предусматривает количественных обязательств по снижению или ограничению выбросов CO₂, так что каждая из стран будет самостоятельно определять свою политику в этой сфере.

В Парижском соглашении не прописан механизм строгого контроля за его соблюдением и меры принуждения по его исполнению, а также последствия в случае невыполнения странами взятых на себя обязательств [4].

Таблица 2. Последние важные события в развитии климатической политики

Годы	События
2013+	Массовое развитие национальных систем регулирования выбросов парниковых газов с целью ускорения технологического развития
2014	Выход Пятого доклада МГЭИК (Межправительственной группы экспертов по изменению климата) как научной основы подготовки нового глобального соглашения по проблеме изменения климата
2015	Завершение действия Киотского протокола и скорое, в 2016 году, подписание «Парижского соглашения»
2015-2020	Развитие новых экономических механизмов снижения выбросов парниковых газов (дву- и многосторонних, централизованных и децентрализованных)

Республика Беларусь, согласно Парижскому соглашению, должна сократить выбросы парниковых газов на треть к 2030 году по сравнению с 1990 годом, то есть, требуется не превысить уровень 96,1 млн. т CO₂.

Фактический уровень выбросов парниковых газов в 2015 году составил 89,6 млн. т CO₂ [5].

Приверженность Беларуси принципам «зелёной» экономики закреплена в общегосударственных программных документах, включая Национальную стратегию устойчивого социально-экономического развития. По данным книги «Устойчивое развитие», наиболее актуальными из экологических и экономических проблем являются:

- Высокий удельный вес транспорта (до 70%) в загрязнении атмосферного воздуха (в среднем в мире он не превышает 20%);
- Сокращение биологического разнообразия, деградация земель с торфяными почвами, обмеление рек, нарушение гидрологического режима;
- Неблагоприятное воздействие на природные комплексы пестицидов, минеральных удобрений;
- Высокая зависимость от импорта топливно-энергетических и иных сырьевых ресурсов [2].

По результатам же опроса, проведенного группой компаний САТИО, сами белорусы считают важными следующие проблемы:

1. Загрязнение атмосферы
2. Загрязнение водоемов
3. Последствия аварии на ЧАЭС
4. Несанкционированные свалки
5. Вырубка лесов
6. Загрязнение источников пресной воды, а также другие [6].

Приоритетными направлениями «зелёной» экономики в РБ являются:

1. Развитие электротранспорта и городской мобильности, реализация концепции «умных» городов;
2. Развитие строительства энергоэффективных жилых домов и повышение энергоэффективности жилищного фонда;
3. Повышение потенциала использования возобновляемых источников энергии.
4. Создание условий для производства органической продукции;
5. Устойчивое потребление и производство;
6. Развитие экологического туризма;

Принципы «зеленой» экономики для Беларуси (предложение проекта)

1. Развитие природоохранного законодательства.

Как пример можно привести Российскую Федерацию, где граждане имеют право обращаться с жалобами, заявлениями об охране окружающей среды, предъявлять в суды в защиту природы.

В ФРГ, например, отвечая перед многочисленными европейскими соседями и ЕС за загрязнения, причиненные им ее землями, усиливается законодательное регулирование и контроль охраны окружающей среды на

федеральном уровне и наращивается централизованное экологическое управление.

2. Продвижение решений по эко-инновациям.

Экологические инновации рассматриваются как важное средство в решении экологических проблем без снижения экономической активности, лежащей в основе этих проблем.

Эко-инновации по сравнению с другими видами инноваций имеют два важных особенности.

Первая: эко-инновации представляют собой инновации, которые приводят к снижению воздействия на окружающую среду в независимости от того, является ли это их главной функцией.

Вторая: эко-инновации могут выходить за пределы традиционных организационных инноваций в организации и привлекать более широкие социальные механизмы,

В Бразилии существуют давние традиции в области утилизации отходов. Уровни восстановления многих материалов в стране аккредитации соответствуют аналогичным показателям в промышленно развитых странах или превосходят их.

С точки зрения внедрения зеленых принципов во всех секторах экономики несомненный интерес представляет опыт Германии в создании замкнутого производственного цикла без отходов.

Швеция занимает лидирующие позиции в мире и по показателю использования биотоплива в транспорте. Использование этанола и биодизеля стимулируется посредством мер, в частности налогового регулирования.

3. Использование законодательных и экономических инструментов для смягчения последствий изменения климата.

При создании и совершенствовании национальных экономических механизмов и их встраивании в соответствующие международные механизмы приоритетом является обеспечение защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от неблагоприятных воздействий изменений климата.

4. Введение мероприятий по энергоэффективности в городах Республики Беларусь.

В РБ могут проводиться следующие мероприятия по энергосбережению:

- установка отражательных экранов на наружных стенах;
- герметизация входных дверей в квартиры;
- уменьшение потерь теплоты с поверхности;
- своевременное устранение утечек воды;
- рациональное использование бытового оборудования;
- остекление балконов.

«Зеленая» экономика полностью отвечает вызовам времени, и гарантирует динамическое развитие различных секторов экономики без

вреда для окружающей среды. Несмотря на то, что принципы «зеленой» экономики являются относительно новыми для Беларуси, страна уже присоединилась к этому движению.

Список литературы

1. «Настоящее время» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.currenttime.tv/a/29531678.html>. - Дата доступа: 31.03.2019.
2. Шимова, О. С. Устойчивое развитие / О. С. Шимова. - Минск : БГЭУ, 2017. - 395 с.
3. Киотский протокол [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Киотский_протокол. - Дата доступа: 31.03.2019.
4. Парижское соглашение [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Парижское_соглашение. - Дата доступа: 31.03.2019.
5. Сайт Министерства Природных ресурсов и Охраны окружающей среды Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.minpriroda.gov.by/ru/paris-ru/>. - Дата доступа: 31.03.2019.
6. Ярошевич, А. Топ-20 экологических проблем, которые волнуют белорусов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://naviny.by/rubrics/society/2015/07/31/ic_articles_116_189429. - Дата доступа: 31.03.2019.

Социальная политика государства и особенности ее реализации в Республике Беларусь

*Дудина Нинель Николаевна
УЭФ, 2 курс, 17 ДЭП-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т. Л*

Социальная политика – это система мер, направленных на достижение социальных целей и результатов, связанных с повышением благосостояния, улучшением качества жизни населения и обеспечением социально-политической стабильности, социального партнерства в обществе [1, с.327].

Общими показателями результативности социальной политики являются уровень и качество жизни различных стран.

Интегральный показатель уровня и качества жизни – *индекс человеческого развития потенциала (ИЧРП)*. Данный индекс показывает достижения каждой страны в обеспечении трех основных аспектов человеческого благополучия:

- здоровья и долголетия, измеряемых продолжительностью жизни;

- образования, измеряемого комбинацией двух показателей: грамотности взрослого населения и охвата населения тремя ступенями образования (начальным, средним и высшим);
- реального ВВП на душу населения.

Индекс человеческого развития с учетом социально-экономического неравенства (ИЧРН) позволяет оценить распределение доходов, а также вариации уровня образования и ожидаемой продолжительности жизни в различных группах населения.

Индекс гендерного неравенства (ИГН) используется для расчета достижения страны с точки зрения степени равноправия полов по трем основным показателям:

- охрана репродуктивного здоровья;
- гражданские права и возможности;
- возможности на рынке труда.

Индекс многомерной бедности (ИМБ) – показатель, отражающий масштабы многомерной бедности и глубину (среднее число деприваций) которые люди испытывают в одно и то же время.

Социальные стандарты:

- минимальная потребительская корзина;
- минимальная заработная плата;
- бюджет прожиточного минимума;
- уровень бедности;
- черта бедности.

Минимальная потребительская корзина – минимальный набор продуктов, товаров и услуг, необходимый для жизнедеятельности человека.

Минимальная заработная плата - это государственный минимальный социальный стандарт в области оплаты труда за работу в нормальных условиях при выполнении установленной нормы труда [2].

Бюджет прожиточного минимума - сумма денег, необходимая человеку для удовлетворения своих потребностей и поддержания определенного уровня жизни [3].

Уровень бедности - это доля населения, выраженная в процентах, семейный доход которой находится ниже какого-то абсолютного уровня, который называется чертой бедности. [4].

Национальные модели социальной политики:

1. либеральная;
2. консервативная модель;
3. социально-демократическая модель.

Страной использующую либеральную модель социальной политики является США.

Особенность данной страны заключается в том, что финансирование проводится по остаточному принципу. Социальное обеспечение

осуществляется в основном за счет частных сбережений и частного страхования [5].

В США *система социальной защиты* децентрализована. Социальные программы осуществляются на трех уровнях: федеральном, уровне штата и местном.

Существуют *три вида пенсии*: государственная, частная коллективная по месту работы и частная индивидуальная обеспечивается в результате открытия личного пенсионного счета. Работники со своих доходов отправляют в пенсионный фонд 7,5%, такой же процент доплачивает работодатель. Работники негосударственного уровня платят все 15% самостоятельно [6].

Если доход не превышает 125% от дохода «черты бедности», оказывается продовольственная помощь путем предоставления нуждающимся продуктовых талонов (бесплатно либо по сниженным ценам). Также осуществляется помощи в виде школьные завтраки, помощь матерям с детьми до 1 года и т.д.

Гражданам, оказавшимся без места работы, выплачиваются пособия по безработице. Его размер составляет $\frac{1}{2}$ от последнего оклада.

В Америке самая *дорогая система здравоохранения*. Несмотря на это США – единственная в мире развитая индустриальная страна, не имеющая универсальной системы здравоохранения. В США около 84% граждан имеют медицинскую страховку, 64% из них страховка предоставлена работодателем, 9% – приобрели ее самостоятельно, 27% граждан страховка предоставляется в рамках государственных программ [7, с. 38]. Остальные же 26% не имеют страховки из-за ее высокой стоимости.

Таким образом, для либеральной модели характерно пассивное участие государства в социальной политике. Социальные гарантии в Америке предоставляются в виде скромных пособий, что предопределяет персональную ответственность граждан за свое материальное благополучие.

Консервативная модель социальной политики применяется в Германии.

Политика построена таким образом, чтобы доход представителей различных социальных групп зависел от их профессиональной принадлежности. Основной упор делается на рынок и страхование.

Социальное страхование, включает в себя пенсионное страхование, страхование от безработицы и от несчастных случаев, медицинское страхование. Финансирование осуществляется совместно с работодателями, а также наемными работниками и разделяется по видам деятельности.

В основе системы здравоохранения Германии лежит принцип солидарности. Медицинская помощь должна быть доступной для всех слоев населения. Ежемесячно жители платят определенную сумму в больничную кассу. В случае болезней или несчастных случаев, касса полностью оплачивает все лечение.

Пенсионная система Германии состоит из 3 уровней:

- 1) обязательное государственное пенсионное страхование (по ставке 19,6%) для определенного круга лиц.
- 2) пенсионное страхование от предприятий.
- 3) частное добровольное страхование – как правило, в виде заключения договора страхования жизни с целью накопления средств. Кредитные организации предлагают различные накопительные программы, это может быть, как программа нанимателя, так и самостоятельного участия [8, с. 21 – 22].

Пособие по безработице составляет примерно от 60 % до 85 % от объема прошлого оклада. Государство осуществляет однократные выплаты гражданину, находящемуся в поиске работы: оплата проезда на собеседования, расходы, связанные с рассылкой резюме, оплата переезда, связанная с получением работы, оплата ведения двойного хозяйства и т.п.

Однако имеются и большие недостатки:

- налоговое бремя достигает 80 % от дохода населения;
- высокий уровень безработицы;
- качество общественных услуг не соответствует требованиям времени;
- перераспределение доходов осуществляется неэффективно.

Из-за старения населения расходы на социальное обеспечение неуклонно растут.

Примером воплощения социал-демократической модели является Швеция.

«Шведская модель» выделяет две основные цели:

1-я – полная занятость населения (уровень официальной безработицы — ниже 2% работоспособного населения);

2-я – выравнивание доходов населения (стабильность цен за счет проведения рестриктивной экономической политики).

Налоговые сборы обеспечивают значительную часть доходов государственного сектора. Высокие налоговые ставки (минимальная ставка подоходного налога – 30%) позволяют обеспечить шведское население высокий уровень и качество жизни: бесплатное образование, в том числе и высшее; медицинское обслуживание (14%) и инструменты социального страхования (42%).

Образовательная система Швеции централизованная. Все учебные программы разрабатываются специально созданными комиссиями и едины по всей стране. Обучение на каждой ступени является бесплатным. Финансирование учебных заведений полностью или частично осуществляется из государственного бюджета.

Медицинское обслуживание одинаково доступно всем. Действующая система здравоохранения на 90 % финансируется государством. Контролируют работу медицинских учреждений в основном органы местной

власти, а функция государства заключается в регулировании. Расходы на медицинское обслуживание составляют около 10% ВВП.

В стране действует система страхования на случай потери работы, то есть это выплаты пособий по безработице, которые финансируются специальными страховыми фондами, сопряженными с профсоюзами.

В Швеции трехуровневая пенсионная система. Государство стимулирует более поздние сроки выхода на пенсию, увеличивая с возрастом страховой компонент пенсии. В среднем она равна 10% заработной платы.

Таким образом, социал-демократическая модель полностью берет на себя всю ответственность за предоставления гражданам широкого спектра гарантий. Финансирование социальных расходов осуществляется за счет общих налоговых доходов бюджета. Активная государственная политика по созданию рабочих мест с целью достижения полной занятости, упреждающий характер мер по недопущению длительной безработицы.

Для регулирования социальной политики Республика Беларусь может использовать опыт зарубежных стран.

Для снижения нагрузки на пенсионный фонд, основываясь на опыт США, ввести накопительную систему и увеличение пенсионного возраста, по крайней мере выравнивание возраста выхода на пенсию у женщин и мужчин.

Ориентируясь на Германию, необходимо стимулировать роста заработной платы в зависимости от результатов производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельности предприятий и организаций, усиление личного вклада каждого работника в достигнутые результаты.

Для борьбы с социальным иждивенчеством необходимо пересмотреть условия получения соцподдержки. Провести проверку соответствия этим условиям.

Для повышения численности населения необходимо увеличить пособия по уходу за ребенком. Ввести налоговые льготы для многодетных семей и организаций, в которых работают многодетные супруги, расширить кредитные программы для приобретения жилья и автомобиля, увеличить сеть детских садов.

При проведении конкретных реформ, при принятии определённых мер и дальнейшей разработке соответствующих программ, социальная сфера Республики Беларусь начнёт функционировать более эффективно.

Список литературы:

- 1 Микроэкономика: учеб. пособие / А.В. Бондарь [и др.]; под ред. А.В. Бондаря, В.А. Воробьева. – Минск: БГЭУ, 2014. – 431 с.
- 2 Минимальная заработная плата [Электронный ресурс] - Режим доступа:
http://kodeksyby.com/dictionary/m/minimal_naya_zarabotnaya_plata_mesy_achnaya_i_chasovaya.htm. - Дата доступа: 18.12.2018.

- 3 Бюджет прожиточного минимума [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://myfin.by/info/byudzhet-prozhitochnogo-minimuma/>. – Дата доступа: 18.12.2018.
- 4 Уровень бедности [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.economicportal.ru/ponyatiya-all/uroven-bednosti.html>. - Дата доступа: 18.12.2018.
- 5 Лозова, Л.А. Немашкалова К.Г. Анализ зарубежных моделей социальной политики [Электронный ресурс] / БГЭУ, Минск, – 2014. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-zarubezhnyh-modeley-sotsialnoy-politiki>. – Дата доступа: 11.11.2018
- 6 Пенсионный возраст в разных странах мира в 2015 году [Электронный ресурс] Электронный портал Prochitano.ru, – 2015. Режим доступа: <http://www.prochitano.ru/news/detail/892/>. – Дата доступа: 11.11.2018.
- 7 Дзядзько, А.М., Новик И.И., Масюк М.Ю., Караник В.С. Реформа глазами белорусов // Вопросы организации и информатизации здравоохранения. - 2013. - №4. - Режим доступа: http://minzdrav.gov.by/dadvfiles/000894_724336_2_Probl_4_13_Pat2.pdf/. -Дата доступа: 10.11.2018.
- 8 Кузьмич, Г. Как повысить устойчивость пенсионной системы [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.minfin.gov.by/upload/jurnal/2013/2013_11_21-25.pdf/. – Дата доступа: 11.11.2018.

Метод подталкивания

*Жданова Александра,
УЭФ, 1 курс, 18 ДЭБ-1
Лавриненко Мария
УЭФ, 1 курс, 18 ДЭБ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т. Л.*

Поведенческая экономика – это область знаний, которая изучает экономическое поведение людей, ищет границы рационального выбора, демонстрирует систематические нарушения и ошибки, которые они допускают, принимая экономические решения, что очень значимо при экономическом моделировании. Она включает в себя психологические методы, влияющие на принятие экономических решений. Один из самых эффективных – метод подталкивания.

Метод подталкивания— это любой мотив процесса принятия решения, который стимулирует людей изменять собственное поведение определенным образом, не внося практически никаких ограничений в возможности выбора.

Теория подталкивания приобрела известность благодаря книге Ричарда Талера и Кассы Санстейна «Nudge. Как улучшить наши решения о здоровье, благосостоянии и счастье», выпущенной в 2008 году. Талер был награждён Нобелевской премией по экономике за проведение исследований и разработку данной теории.

Применение теории:

1. Премьер-министр Великобритании Дэвид Кэмерон, а также президент США Барак Обама применяли подталкивание во внутренней политике чтобы добиться поставленных целей.

- В штате Миннесота граждан научили экономить, отправляя им в рамках эксперимента брошюры с отчетом об их энергопотреблении из двух частей. В первой — на графике демонстрировалась разница их уровня энергосбережения за месяц с показателями их соседей. Во второй — рассказывалось о способах экономии. Это привело к тому, что энергопотребление сократилось на 2%.

- Великобритания является первой страной, в которой был учрежден орган по выработке предложений для использования методов поведенческой экономики (nudgeunit). При этом за шесть лет существования этот орган изменил свой статус и в настоящее время ряд госорганов Великобритании самостоятельно применяют методы поведенческой экономики в работе, в том числе - путем создания собственных nudge-подразделений.

2. У вас есть две кнопки: «Обновить» и «Модернизировать за 29\$», между которыми вы можете сделать выбор при обновлении программного обеспечения. «Модернизировать за 29\$» - ярко-синего цвета, в то время как «Обновить» выглядит неактивной (серого цвета), но, тем не менее, её можно нажать. Очень часто мы не обращаем внимания на такие вещи и даже не подозреваем, что в них применяется метод «подталкивания».

Критика теории:

Ведутся дискуссии о моральности метода подталкивания и том, чем он отличается от манипуляции. В данном случае, всё зависит только от исполнителя, который может применять этот метод как во вред, так и во благо.

Кроме того, Тэмми Бойс из фонда общественного здравоохранения «TheKing'sFund» считает, что применение подталкивания не влияет на поведение общества в длительном периоде.

Дилип Соман, канадский исследователь в области поведенческой науки и экономики, изучив подталкивания, разделил их на сознательные и бессознательные.

Бессознательное подталкивание – воздействие на человека, о котором он не догадывается. Оно незначительно, но при этом сильно влияет на решения, принимаемые человеком. Оно подразделяется на: подталкивание по умолчанию, фрейминг, якорение и влияние социума.

- **По умолчанию.** Очень эффективное подталкивание, которое заключается в том, чтобы добиться ожидаемого поведения сделав его выбором по умолчанию. В Вашингтоне правительство грамотно получает пожертвования для городского парка, используя данный метод. Водители при онлайн-продлении своей лицензии в разделе «Сборы и пожертвования» по умолчанию выбран пункт «Да, я хочу пожертвовать 5\$». Очень часто люди просто забывают про этот пункт и не снимают галочку, таким образом с них взимается 5\$.

- **Фрейминг.** При данном эффекте человек принимает решение в зависимости от того, как ему подали данную информацию. Например, человек более предпочтителен к тому решению, которое минимизирует потери, чем к рисковому решению, которое приносит большую прибыль. Так же и при инвестировании: обещание дохода в 1 доллар на 10 вложенных, привлекает больше людей, чем 100 долларов на 1000 вложенных.

- **Якорение.** Эффект, при котором человек выбирает первый вариант информации из двух предложенных. Допустим, клиенту первоначально представляют очень дорогой товар, а после - аналог по более низкой цене.

- **Влияние социума.** В данном методе, человек подвержен эффекту толпы, при котором он следует принципу «покупай то же, что и все». Например, сейчас в моду вошли сумки-бананки, которые с каждым днём набирают всё большую популярность среди молодёжи.

Сознательное подталкивание - заставляет человека задуматься и принять лучшее решение, при этом он осознаёт, что его подталкивают в нужное русло. Оно подразделяется на: силу воли, разделение, и виртуальный прогресс.

- **Сила воли.** Чем больше этапов нужно, чтобы сделать что-либо, тем меньше человек хочет принять решение. Например, многие магазины предоставляют возможность использовать интернет-доставку, что привлекает потребителей, так как это не требует лишних действий.

- **Разделение.** Суть заключается в том, чтобы разбить свои денежные средства по категориям: пропитание, образование, саморазвитие, накопления. Предположим, если вы потратите чуть больше на пропитание, то это будет в ущерб вашему саморазвитию.

- **Виртуальный прогресс.** Без видимого прогресса труднее поддерживать мотивацию, поэтому различные графики, таблицы и картинки помогают придерживаться своего решения, они подталкивают нас на дальнейшую работу.

Метод подталкивания является эффективным, так как благодаря ему мы можем оказывать влияние на поведение людей, направлять их в сторону того или иного выбора, а также он позволяет проводить новые исследования.

Список используемой литературы:

1. Белянин А.В. Ричард Талер и поведенческая экономика: от лабораторных экспериментов к практике подталкивания // Вопросы экономики. – 2018. – № 1. – С. 5–25.
2. Гигеренцер Г. Понимать риски. Как выбирать правильный курс. – М.: КоЛибри, Азбука-Аттикус, 2015.
3. Голодникова А., Цыганков Д., Юнусова М. Потенциал использования концепции «nudge» в государственном регулировании // Вопросы государственного и муниципального управления. 2018. № 3. С. 7–31.
4. Halpern D. Inside the Nudge Unit: How Small Changes Can Make a Big Difference. Ebury Press. 2016.
5. Thaler R., Sunstein C. Nudge: Improving Decisions about Health, Wealth and Happiness, Yale University Press. 2008.

Проблема безработицы среди людей предпенсионного возраста в Республики Беларусь

*Журомская Илона,
ФП, 1 курс, 18-ДПВ-2
Прошко Снежана
ФП, 1 курс, 18-ДПВ-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А. В.*

Одной из коренных социально-экономических проблем современного этапа развития общества в Республике Беларусь является проблема безработицы. Безработица неразрывно связана с происходящими структурными сдвигами в национальной экономике и мировом хозяйстве. Особенно остро эта проблема проявляется среди людей предпенсионного возраста. Актуальность темы заключается в том, что люди предпенсионного возраста, будучи лишены рабочего места, не могут достигнуть минимального стажа работы, необходимого для получения социальной пенсии.

Целью проведенного исследования выступило исследование проблемы безработицы среди людей предпенсионного возраста и определение путей ее сокращения.

В соответствии с Законом Республики Беларусь «О пенсионном обеспечении» в 2019 году предпенсионный возраст наступает в 56 лет для женщин и 61 год – для мужчин [1]. Согласно статистическим данным, людям

данного возраста довольно сложно найти работу, соответствующую их квалификации.

Согласно данным рисунка 1 в среднем количество безработных в предпенсионном возрасте не так велико по сравнению с другими возрастными группами, однако возможности по трудоустройству не одинаковы. Помимо этого, было определено, что количество безработных мужчин предпенсионного возраста значительно преобладает над женщинами [2].

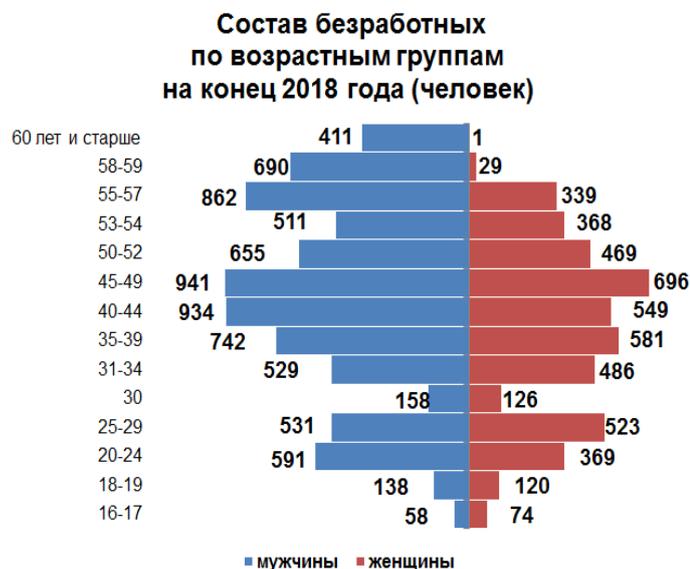


Рисунок 1 – Состав безработных по возрастным группам на конец 2018 года, чел

Примечание – Источник: собственная разработка на основе данным Министерства труда и социальной защиты

Существует две основные причины безработицы в исследуемой группе населения. Во-первых, люди, которым за 50, довольно часто встречаются с наличием возрастной дискриминации при отборе на работу [4, 165-176 с.]. Дискриминация связана с тем, что достижение граждан предпенсионного возраста является одним из основных факторов приводящим к снижению конкурентоспособности пожилых на современном рынке труда. Даже в объявляемых в СМИ приглашениях на вакантные места прямо указываются ограничения в возрасте. Под вторым вектором стоит обозначить ту группу населения, которая была лишена места работы путем сокращения. Потерявшие работу в следствии структурных изменений в экономике, как правило, лишены навыков, необходимых для новой профессиональной деятельности. Однако, лишь единицы проходят переквалификацию, а остальные вынуждены находится на стадии фрикционной безработицы [3, с. 210].

Стоит отметить, что в Российской Федерации уже действует программа, которая создает экономические и социальные условия, обеспечивающие недопущение дискриминации отдельных категорий работников в связи с увеличением пенсионного возраста и способствует

продолжению трудовой деятельности, как на прежних рабочих местах, так и на новых в соответствии с их профессиональными навыками и физическими возможностями.

В заключение, можно сформулировать следующие пути решения по сокращению безработицы в данной группе:

1. ведение единой общереспубликанской базы данных по гражданам предпенсионного возраста, желающим найти работу;

2. ведение некоторых санкций в отношении нанимателей в виде штрафов за увольнение сотрудников предпенсионного возраста и за отказ нанимать их на работу, в отличие от Российской Федерации, где собираются ввести уголовную ответственность за это же нарушение.

3. разработка специальных программ переквалификации, ориентированных сугубо на данную группу населения, в том числе в сфере информационных технологий, которые пользуются спросом на рынке труда и соответствуют их потребностям и способностям.

Список литературы

1. О пенсионном обеспечении [Электронный ресурс]: Закон Респ.Беларусь, 17 апр.1992 г., № 1596-ХІІ: в ред. Закона Респ.Беларусь от 09.01.2017 г.// ЭТАЛОН.Законодательство Республики Беларусь / Нац.центр правовой информ.Респ.Беларусь. – Минск, 2019.

2. Ситуация в сфере занятости и безработицы в Республике Беларусь // Министерство труда и социальной защиты Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – 2019. – Режим доступа: <http://mintrud.gov.by/ru/sostojanie>.

3. Экономическая теория: учеб. пособие / А. А. Рудак [и др.]; под ред. А. В. Бондаря. – 2-е изд. – Минск: БГЭУ, 2014. – 254 с.

4. Забелина, О. В. Особенности занятости и проблемы трудоустройства лиц старших возрастных групп на российском рынке труда / О. В. Забелина// Экономика труда. – 2018. – Т. 5, № 1. – 165-176 с.

Когнитивные искажения в поведенческой экономике

*Карманович Яна Васильевна,
УЭФ, 1 курс, 18 ДЭУ-1
Калачёва Любовь Николаевна
УЭФ, 1 курс, 18 ДЭУ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т. Л.*

Когнитивная психология как самостоятельная научная дисциплина возникла в 50-60-е гг. XX в. Официальным манифестом когнитивистов стала изданная в 1967 г. книга американского психолога У. Найссера «Cognitive psychology»[1].

В отечественной теории и практике когнитивная психология возникла в результате активной интеграции практики в мировую психологическую науку. Тем не менее, указанный процесс ещё не завершён, а потому содержание когнитивной психологии можно понимать в широком и узком смысле.

В широком смысле когнитивная психология – это отрасль психологии, основанная на когнитивной парадигме; её предмет – дискурсивная активность, интерпретация информации, возникновение и преобразование ментальных репрезентаций, а также их понимание, расширенное до анализа всех видов познания или познавания.

В узком смысле содержание когнитивной психологии в целом соответствует психологии познавательных процессов в отечественной традиции как раздела общей психологии.

Основные причины возникновения когнитивных искажений:

- «Сбои» в обработке информации;
- «Ментальный шум»;
- Ограниченные возможности мозга в обработке информации;
- Эмоциональные и моральные причины;
- Социальное влияние. [2]

Существует огромное количество разнообразных когнитивных искажений. Наибольший интерес вызвали следующие:

- 1) «Теория перспектив» Каннемана и Тверски;
- 2) Эффект стаи;
- 3) Хоторнский эффект;
- 4) Эффект привязки;
- 5) Эффект Даннинга-Крюгера;
- 6) Эффект слепого пятна.

1.«Теория перспектив»

Работа учёных Д. Каннемана и А. Тверски «Теория перспектив» считается одним из основополагающих элементов поведенческой экономики. Такое название она получила потому, что рассказывает о том, как люди принимают решения исходя из своих перспектив. Теория в основном разделена на две стадии:

- Некая функция субъективной ценности, которая отражает то, как люди оценивают для себя различные вещи. (Value Function);
- Весовая функция, которая отражает отношение людей к вероятности (Weighting Function)[3].

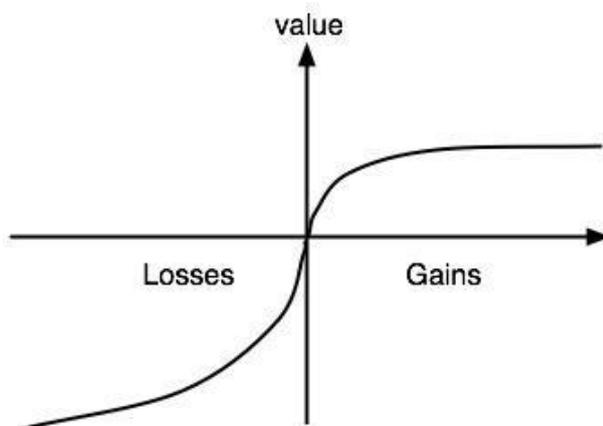


Рисунок 1 – График гипотезы относительной полезности.

Примечание – Источник: [9].

Очевидно, что люди по-разному оценивают свои выигрыши и проигрыши. Оценка полезности потерь (LOSSES) и выигрышей (GAINS) делается людьми относительно некоторой точки отсчёта (гипотеза относительной полезности, рис. 1). Функция ценности, которая проходит через точку отсчёта, имеет асимметричный s-образный вид и показывает, что при одном и том же абсолютном значении ценности воздействие потери сильнее, чем воздействие выигрыша. Такое поведение называется отвращение потерь[4].

Таким образом, теория перспектив описывает как поведение людей и в частности инвесторов влияет на принятые ими решения, связанные с определенными рисками. Теория перспектив гласит, что люди склонны переоценивать низкие вероятности возникновения альтернатив и недооценивать высокие вероятности.

2.Эффект стаи

Стайное поведение — склонность следовать за толпой, потому что «большинство не может ошибаться». Влиянию этого эффекта в большей части подвержены владельцы мелких фирм или новички в трейдинге. Эффект возникает, когда предприниматель не уверен в себе и, в своё стремлении приспособиться к рынку, он как бы следует за толпой.

Примером такого поведения людей может служить крах одного сингапурского банка, откуда несколько лет назад без всякой причины вкладчики начали стихийно забирать деньги.

Неожиданный крах банка, известного своей хорошей репутацией, оставался загадкой до тех пор, пока не был проведен опрос вкладчиков. Оказывается, в тот день из-за забастовки водителей автобуса на остановке перед зданием банка скопилась большая толпа. Проходящие мимо люди принимали толпу за очередь вкладчиков, забирающих деньги из разоряющегося банка, и тоже бежали снимать свои вклады. Очередь становилась все длиннее, и вскоре банк пришлось закрыть, чтобы избежать полного разорения.[5]

3. Хоторнский эффект

Хоторнский эффект — процесс, при котором на положительные результаты деятельности влияет интерес участников к эксперименту, эффект новизны, а также условия специально созданного для этого социально-психологического климата.

Эффект был обнаружен группой учёных во главе с Элтоном Мэйо, во время Хоторнских экспериментов (1927—1932). Группа антропологов исследовали влияние объективных факторов (освещение, оплата, перерывы) на производительность труда. Руководство компании Вестерн Электрикс было проникнуто идеями создателей о возможностях научного менеджмента, поэтому учёным предоставили полный доступ и создали все условия для изучения процесса производства.

На первой стадии эксперимента учёные обнаружили, что улучшение условий освещения резко увеличивает производительность труда, но и ухудшение условий освещения также привело к улучшению производительности труда. На второй стадии исследования учёные обнаружили, что с течением времени производительность возвращалась на прежний уровень, причём начинали играть роль уже не факторы физической среды, но социальной, то есть ориентация на групповые нормы (например, не делать больше чем может сделать сосед по конвейеру и т. п.).

В итоге первоначальный рост производительности труда объяснили также социальными факторами: интересом к процессу работы и работникам со стороны руководства.

4. Эффект привязки

Первое решение не всегда лучшее, но наш ум цепляется за начальную информацию, которая буквально завладевает нами. Эффект привязки — особенность оценки числовых значений человеком, из-за которой оценка смещается в сторону начального приближения. Эффект проявляется в тяготении оценки неизвестного значения к ранее предъявленным или полученным числам.

Данный эффект не исчезает, даже если:

- в качестве привязки используются несоразмерно большие или маленькие числа;
- испытуемые знают о нем.

Также эффект привязки проявляется, когда на выбор дают три варианта: очень дорогой, средний и очень дешевый. Мы выбираем именно

средний вариант, который на фоне двух других опций кажется наименее подозрительным.

Крайне важно осознавать значение первоначальной информации (хотя бы правдоподобна она или нет) перед тем, как принять окончательное решение. Ведь первая информация, которую мы узнаём о чём-то, повлияет на то, как мы будем относиться к этому в будущем.

5. Эффект Даннинга-Крюгера

Эффект Даннинга-Крюгера заключается в том, что люди, имеющие низкий уровень квалификации, делают ошибочные выводы, принимают неудачные решения и при этом неспособны осознавать свои ошибки в силу низкого уровня своей квалификации.[7] Это приводит к возникновению у них завышенных представлений о собственных способностях, в то время как действительно высококвалифицированные люди, наоборот, склонны занижать оценку своих способностей и страдать недостаточной уверенностью в своих силах, считая других более компетентными.

Эффект Даннинга-Крюгера

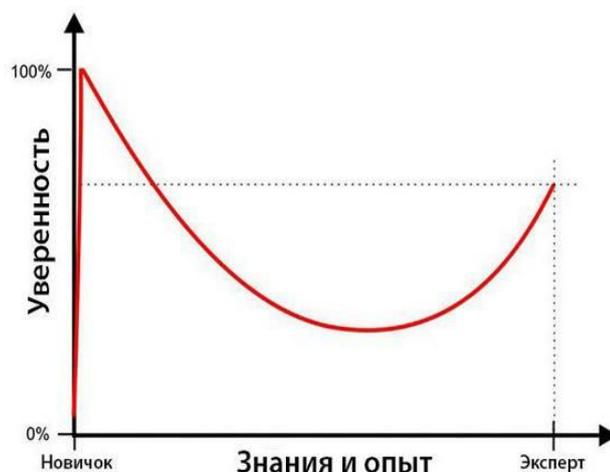


Рисунок 2 – Эффект Даннинга-Крюгера

Примечание – Источник:[8].

К примеру, предпринимателю, который открывает свою собственную сеть кафе, кажется, что он готов к любым трудностям. А вот люди, которые заканчивают высшие учебные заведения по экономическому профилю, не готовы начинать своё собственное дело из-за предстоящих трудностей.

6. Эффект слепого пятна

И, наконец, эффект слепого пятна. Если прочитав о предыдущих ошибках, вы решили, что не подвержены им, значит, вы попали в эту когнитивную ловушку. Большинство людей считает, что меньше других подвержено когнитивным ошибкам. Однако исследования доказывают, что даже самые рациональные люди становятся жертвами самообмана. Это искажение напрямую связано с переоценкой своих возможностей.

Изучив когнитивные искажения, можно сделать вывод, что каждый человек, несмотря на то, какое у него образование, попадался в различного рода ловушки, т.к. на данный момент информационные источники насчитывают их более сотни. При этом многие когнитивные искажения пересекаются друг с другом, а единой классификации для них всё еще не существует. Так же следует отметить, что мы способны изменять свое поведение, предприняв сознательное волевое усилие, а искажения в мышлении при этом будут корректироваться. Чуть-чуть поразмыслив и задав себе вопрос, «а почему, собственно, я так себя веду?» можно перестать беспокоиться и сделать границы своего мира намного шире. Таким образом, в любой ситуации человек должен трезво оценивать происходящее, четко знать чего он хочет, к какой цели и каким путём идет, нужно хорошо понимать самого себя и знать свои слабости.

Список литературы

- 1) Журнал Финансовый менеджмент // 2'2017 март-апрель. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.finman.ru/>
- 2) Канеман Д., Слович П. и Тверский А. (1982). Суждение в условиях неопределенности: эвристика и предубеждения (1-е изд.). Издательство Кембриджского университета.
- 3) Канеман, Д. Принятие решений в неопределенности: Правила и предубеждения /Д. Канеман, С. Словик, А. Тверски. Гуманитарный центр «Монолит», 2005
- 4) Федирко, П. Е. Теория перспектив как основополагающий элемент поведенческой экономики // Молодой ученый. — 2017. — №13. — С. 381-383. — URL <https://moluch.ru/archive/147/41448/> (дата обращения: 31.03.2019).
- 5) Журнал Экономика в деталях. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://porecon.ru/>
- 6) Дж. Гудвин. Исследование в психологии: методы и планирование. — СПб.: Питер, 2004
- 7) Журнал Habr. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://habr.com>
- 8) Журнал LiveJournal [Электронный ресурс]. –Режим доступа: <https://kromak.livejournal.com>
- 9) Свободная энциклопедия Википедия. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org>

Состояние человеческого капитала в Республике Беларусь и проблемы его использования

*Козловская Анастасия Викторовна
ФФБД, 2 курс, 17 ДФС-1*

Руководитель: доцент, кандидат экономических наук

Человеческий капитал – совокупность знаний, умений, навыков, которые используются для удовлетворения потребностей всего общества и каждого человека. Теория человеческого капитала сложилась в конце 50-х – начале 60-х годов 20 века. Согласно данной теории улучшение качественных характеристик человека в таких сферах, как образование, наука и здравоохранение, поможет создать экономические ресурсы длительного пользования.

Республика Беларусь находится в экономическом кризисе, поэтому тема человеческого капитала является важной и особенно актуальной, с помощью которой можно определить причины экономического кризиса, существующие проблемы в формировании человеческого капитала и пути их решения. В том числе белорусская экономика находится в состоянии перехода к социально-рыночной модели, основной задачей которой является усиление роли человеческого капитала – т.е. такого фактора, с помощью которого достигается устойчивый экономический рост.

Основными представителями теории человеческого капитала являются американские экономисты Т. Шульц и Г. Беккер. Основными материалами в этой области являются статьи Т. Шульца: «Образование как источник формирования капитала», «Инвестиции в человеческий капитал», Г. Беккера: «Инвестиции в человеческий капитал», «Человеческий капитал: теоретический и эмпирический анализ» стали. Они получили Нобелевские премии за свои труды, что говорит о значении данной теории для развития всего общества [2].

Т. Шульц определил, что человеческий и физический капитал обладают схожими свойствами и приносят равный доход; основа заработной платы – доход от человеческого капитала; если происходит рост инвестиций в человека, то изменяется структура заработной платы; больше вкладывая в человека, общество может добиться как роста продукта, так и более равномерного его распределения [5]. Г. Беккер выяснил следующее: с возрастом заработная плата человека увеличивается замедляющим темпом; безработица отрицательно связана с уровнем образования; лучшее образование и подготовку на производстве получает молодежь; молодежь чаще всего меняют работу; разделение труда ограничено размерами рынка [1].

Для оценки человеческого капитала используют Индекс человеческого развития (ИЧР), который разработан в рамках Программы развития ООН. Он представляет собой систему из 3 показателей:

1. Здоровье и долголетие (ожидаемая продолжительность жизни)
2. Образование (грамотность взрослого населения и ожидаемая продолжительность обучения)

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

3. Материальный уровень жизни (определяется величиной ВВП, рассчитанного по паритету покупательской способности (ППС) на душу населения)

Три компонента находятся в промежутке от 0 до 1, среднее геометрическое которых есть совокупный показатель ИЧР в этом же промежутке. Все страны делятся на страны с очень высоким (1- 0,8), высоким (0,8 – 0,7), средним (0,7 – 0,55) и низким ($\leq 0,54$) уровнями ИЧР.

По значению ИЧР Республика Беларусь в 2017 году относится к странам с очень высоким уровнем человеческого развития. По данным последнего Доклада о человеческом развитии (Human Development Index 2018) Беларусь заняла 53-е место, Россия – 49-е, Польша – 33-е, Литва – 35-е, Латвия – 41-е, Украина – 88-е [8]. Всего в докладе говорится о 189 странах.

Таблица 1 - Индекс человеческого развития Беларуси

Год	Показатель ИЧР	Место в рейтинге	Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	Продолжительность обучения (ожидаемая/средняя), лет	ВВП по ППС на душу населения, тыс. дол.
2008	0.774	-	70.5	-/-	12,280
2009	0.784	68	70.5	-/-	12,530
2010	0.732	61	70.4	14,6/9,3	12,926
2011	0.756	65	70.6	14,6/9,3	13,439
2012	0.793	50	72.2	14,7/11,5	13,385
2013	0.793	50	72.6	14,7/11,5	13,385
2014	0.786	53	73.2	15,7/11,5	16,403
2015	0.798	50	71.3	15,7/12,0	16,676
2016	0.796	52	71.5	15,7/12,0	15,629
2017	0.808	53	73.1	15,5/12,3	16,323

Источник: [8]

Второй рейтинг, который следует проанализировать, это Глобальный рейтинг инноваций (Global Innovation Index-2018). Значения ГИИ и соответствующие места показаны в таблице 2.

Таблица 2 - ГИИ Беларуси

Год	Значение ГИИ/место
2012	32,9/78-е

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

2013	34,62/77-e
2014	37,10/58-e
2015	38,20/53-e
2016	30,39/79-e
2017	29,98/88-e
2018	29,40/86-e

Источник: [7].

Беларусь начала участвовать в ГИИ с 2012 года и результаты 2017 года являются наихудшими для Республики Беларусь за всю историю. Наивысшие результаты РБ получила в 2015 году, когда при индексе в 38,20 балла она занимала 53 место в рейтинге. Таким образом, по сравнению с 2015 годом рейтинг и индекс Беларуси снизились в 2018 году на 23 % и на 33 пунктов соответственно. Если же рассматривать с 2012 по 2017 года, то в указанный период индекс Республики Беларусь в ГИИ снизился на 10,6 % (с 32,9 до 29,40 балла), а рейтинг — на 10 пунктов (с 78 до 88 места) соответственно.

Всего анализируется 126 стран и 86-е место – низкая позиция, причем Беларусь считается худшей инновационной экономикой Европы. Ближайшие европейские страны в рейтинге: Албания – 83-е место и Македония – 84-е. Соседи Беларуси находятся в Топ-50 (Латвия - 34-е место, Польша – 39-е, Литва – 40-е, Украина – 43-е, а Россия – 46-е). Показатели, по которым составляется данный индекс, объединены в 7 групп. Для Беларуси в рейтинге 2018 года они выглядят так: институты – 81-е место; человеческий капитал и исследования – 34-е место; инфраструктура – 73-е место; уровень развития рынка – 91-е место; уровень развития бизнеса – 53-е место; знания и технологии – 65-е место; творческая деятельность – 122-е место.

Таким образом, инновации и человеческий капитал тесно связаны между собой. Во-первых, степень эффективности инноваций и величина экономических выгод от ее использования зависят от способности человеческого капитала создавать добавочную стоимость, а значит – от доходности данного капитала. Во-вторых, чем выше стоимостная оценка человеческого капитала, тем выше качество и эффективность разработанных инноваций. В-третьих, доход человеческого капитала зависит от каждого человека, который способен приносить доход организации с помощью разработки инноваций, увеличения производительности труда. То есть человеческий капитал предопределяет уровень инновационного развития государства, тем самым содействует экономическому росту страны.

В ходе анализа состояния человеческого капитала в Республике Беларусь были выявлены следующие проблемы:

1) *искаженная профессионально-квалификационная структура кадров*, несоответствующая потребностям теперешнего инновационного общества. Необходимо создать единую систему мониторинга и прогнозирования спроса на рабочую силу в профессионально-квалификационном разрезе. Следует сократить план приема в учебные заведения на те специальности, которые не

требуются современному рынку и увеличить соответственно те, которые необходимы. Людям с образованием, которое не соответствует сегодняшним потребностям рынка, могут предложить пройти курсы повышения квалификации или пройти переобучение.

2) *невысокий уровень и качество профессионального образования.* Необходимо полностью внедрять Болонскую систему по всем правилам, которая регулирует учебный процесс во многих странах Европы с качественным образованием. Прежде всего, необходимо продолжать методическое совершенствование учителей и преподавателей для повышения профессионализма, т.к. качество системы образования не может быть выше качества работающих в ней учителей и преподавателей. Внедрять современные инновационные методики (развитие дистанционного обучения), новые формы проведения учебных занятий, активные использовать современные инновации в процессе обучения.

3) *отсутствие мотивации у персонала к эффективному труду.* Одним из решений данной проблемы является увеличение заработной платы, выдача каких-либо бонусов и поощрений за проделанную работу, предоставление возможности повышения квалификации, прохождения курсов. Необходимо сформировать механизм эффективной мотивации и стимулирования научной деятельности с помощью усиления престижа научного и инновационного труда, повышения социального статуса ученых, сокращения процесса миграции и сохранения интеллектуального потенциала страны, привлечения и закрепления высококвалифицированных кадров.

4) *наличие потерь трудового потенциала из-за плохого состояния здоровья и преждевременной смертности.* Чтобы решить данную проблему, необходимо проводить профилактические мероприятия, усилить контроль над состоянием здоровья населения (частые медосмотры), обеспечить стабильную работу учреждений здравоохранения и расширить перечень предлагаемых лечебных процедур.

5) *низкая доля внутренних затрат на научные исследования и разработки в ВВП* (ввести какую-либо программу, которая перераспределит затраты на различные области, увеличив именно на науку). Увеличение данного вида расходов приведет к росту образовательного уровня граждан, тем самым это принесет обществу социальные выгоды. Например, более образованные люди скорее станут обеспеченными, увеличение же слоя состоятельных людей, среднего класса, снижает общий уровень преступности.

Общим вариантом решения вышеперечисленных проблем является расширение интеграционных процессов между странами не только в сфере образования, необходимость вхождения Беларуси в единое образовательное пространство, без чего невозможно достичь качественного роста белорусского образования, отвечающего международным стандартам.

6) *технологическая отсталость*, которая является преградой для экономического роста и формирования инновационной экономики Республики Беларусь. Решение этой проблемы возможно через подключение

Беларуси к программе «Партнерство для модернизации» вместе с Россией, что поможет расширить возможности для инвестирования в отрасли, которые стимулируют экономический рост и инновации; развить и укрепить двустороннее торгово-экономическое взаимодействие и в целом обеспечить сбалансированность развития.

Таким образом, необходимо анализировать имеющиеся проблемы использования человеческого капитала и находить пути решения по мере поступления их путем партнерского сотрудничества стран не только в сфере науки, но и в исследовании опыта стран-партнеров в построении стабильной экономики, вследствие чего внедрять определенные элементы с целью оптимизации белорусской политики.

Список литературы

1. Беккер, Г. С. Человеческое поведение: экономический подход / Г. С. Беккер, 2003. – 672 с.
2. Монография / Смирнов В.Т., Сошников И.В., Романчин В.И., Скоблякова: И.В. Человеческий капитал: содержание и виды, оценка и стимулирование. - 2005.
3. Романовский, А. В. Витальный капитал и его взаимосвязь с ВВП Республики Беларусь // Журнал Белорусского государственного университета. Экономика / А.В. Романовский, 2018. - 145-154 с.
4. Уровень образования и экономическое развитие [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://gtmarket.ru/laboratory/expertize/2006/475>. - Дата доступа: 05.12.2018.
5. Форрестер, С. В. Сущность, формирование и роль человеческого капитала в экономике знаний [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-formirovanie-i-rol-chelovecheskogo-kapitala-v-ekonomike-znaniy>. - Дата доступа: 29.10.2018.
6. Человеческий капитал стимулирует экономический рост [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://iq.hse.ru/news/177667725.html>. - Дата доступа: 30.10.2018.
7. Global Innovation Index 2018 [Электронный ресурс] – Mode of access: <https://www.globalinnovationindex.org/analysis-indicator>. - Date of access: 31.10.2018.
8. Human Development Report 2018 [Электронный ресурс] – Mode of access: <http://hdr.undp.org/en/countries/profiles/BLR>. - Date of access: 31.10.2018.

Асимметричная информация на рынке романтических отношений

*Кончевская Надежда
ФМЭО, 3 курс, 16 ДАЭ-1*

Для анализа рынка романтических отношений есть смысл отказаться от предположения о том, что его субъекты обладают полной информацией и благодаря этому могут принимать наиболее оптимальные решения. Напротив, они, как и субъекты любого другого рынка, находятся в ситуации **рыночной неопределённости**, когда имеющейся информации недостаточно или она вообще недоступна участникам сделки, что препятствует принятию рациональных решений.

Наиболее распространенной формой рыночной неопределённости является **асимметричность информации**. При этом можно выделить два типа асимметричной информации: **скрытые характеристики** и **скрытые действия**. [1]

Следствием существования скрытых характеристик является **отрицательный**, или **неблагоприятный, отбор**. Это такой способ функционирования рынка, который характеризуется процессом замещения качественных благ низкокачественными, порождаемым наличием асимметрии информации, за счёт того, что ожидания покупателя связаны с высокой вероятностью присутствия на рынке благ низкого качества, и поэтому он готов платить только низкую цену. [2]

На рынке романтических отношений от проблемы асимметричной информации не застрахованы как люди, которые только познакомились, так и пары, которые долгое время находятся в отношениях или состоят в браке. В первом случае, без соответствующей информации достаточно сложно выявить истинные намерения и качества человека при первом знакомстве, особенно с учётом того, что большинство людей скрывают свои недостатки, стараясь подчеркнуть только хорошие стороны. Кроме того, может возникнуть вполне логичный вопрос: если этот человек действительно такой хороший, каким он преподносит себя, то почему он до сих пор один? Конечно, на то может быть множество объективных причин, но, тем не менее, вероятность наткнуться на «лимон» достаточно высокая.

Во втором случае, у уже сложившихся пар, асимметрия информации возникает ещё чаще, причём в настолько привычных ситуациях, что многие не обращают на это внимание. Сюда можно отнести как раз те случаи, когда кто-то забывает предупредить своего партнера о важных планах, ждет, что он сам догадается помыть посуду или починить дверцу шкафа, или же просто говорит дежурную фразу «всё нормально» вместо того, чтобы рассказать о неприятностях на работе.

Как можно понять из вышеприведенных примеров, асимметричная информация на рынке романтических отношений приводит к негативным последствиям, выражающимся в снижении эффективности принимаемых участниками решений и функционирования рынка в целом, а проще говоря – к недопониманию и ссорам. В реальной жизни полностью избавиться от

асимметричной информации практически невозможно, однако всё же существуют способы её снижения, которые применяются в зависимости от сложившейся ситуации.

Одной из таких ситуаций может быть **объединяющее равновесие** (pooling equilibrium). В общем смысле это ситуация, в которой человек не может сделать выбор между двумя вариантами, потому что не располагает достаточной информацией. Так, при приёме на работу наниматель не может знать наверняка, какой из двух кандидатов будет лучше справляться со своими обязанностями, при выдаче ипотечного кредита банк может не знать, какой из клиентов надежен, а какой не сможет погасить всю сумму и т.д. В романтических отношениях аналогичная ситуация возникает, когда человеку сложно решить, как лучше поступить, если его партнер скрывает эмоции и по нему сложно сказать, когда он, например, доволен, а когда – раздражен. [3]

В этом случае решение заключается в установлении отдельного равновесия посредством применения **рыночных сигналов**. Данная концепция была разработана Майклом Спенсом и заключается в том, что информированная сторона предпринимает определённые действия, чтобы раскрыть частную информацию для неинформированной стороны. Следует отметить, что эффективный сигнал должен обладать некоторыми свойствами: во-первых, затраты на его осуществление должны быть значительными, а во-вторых, сигнал должен быть менее дорогим или более выгодным для индивида, предлагающего более качественный продукт. Эффективность сигналов ограничена степенью их воздействия на неинформированную сторону, а также способностью последней адекватно воспринимать и анализировать сигналы.

В случае с рынком романтических отношений сигналы будут иметь свою специфику и выражаться в основном во времени и внимании, уделенным любимому человеку. Здесь классическим примером сигнала можно назвать подарок. Например, молодой человек думает над тем, какой подарок подарить своей девушке на День рождения. При этом он располагает частной информацией, представляющей для девушки интерес: любит ли он ее на самом деле? По ее мнению, выбор хорошего подарка будет сигналом о настоящей любви. Выбирая подарок, молодой человек несёт определённые издержки, так как это требует затрат времени и денег, а величина этих издержек зависит от частной информации о том, как сильно он ее любит. Кроме того, девушка будет считать, что, чем дороже будет подарок, тем сильнее его чувства. Вручение вместо подарка денег, наоборот, указывает на то, что молодой человек даже не предпринял никаких усилий, чтобы выбрать то, что может понравиться его подруге. [3]

Находясь в состоянии неопределенности, неинформированная сторона может сама предпринимать некоторые действия, чтобы выявить необходимую информацию относительно второй стороны, например, предлагая разные условия осуществления сделки. Это называется

скринингом, или **просеиванием**, а выбор информированной стороной одного из вариантов, который выявит её скрытые характеристики – **самоотбором**. [3] В случае с романтическими отношениями в качестве скрининга может выступать предложение познакомиться с родителями, начать жить вместе или выйти замуж, а положительная реакция партнера будет говорить о его серьезных намерениях.

Кроме объединяющего равновесия, источником асимметричной информации может стать несоответствие **заявленных** (stated preferences) и **выявленных предпочтений** (revealed preferences) одного из партнеров. В экономике примером такой проблемы является эффект Бредли, объясняющий несоответствие суждений, высказываемых избирателями в ходе опросов общественного мнения, их реальному голосованию в случаях, когда выбирать приходится между двумя кандидатами: белым и афроамериканцем. То же происходит и в отношениях, когда человек говорит одно, а в итоге поступает абсолютно по-другому: например, отвечает, что всё в порядке, не желая рассказывать о проблемах на работе или скрывая обиду, но при этом остается в подавленном состоянии и неохотно поддерживает разговор. В результате, его партнеру сложно выбрать оптимальную стратегию поведения, что может привести к конфликту.

Вне зависимости от того, чем вызвано такое поведение, наилучшим решением будет рассказать правду, вместо того, чтобы держать эмоции в себе. В этом случае партнер сможет не только адекватно оценить ситуацию и не допустить возникновения ссоры, но и дать ценный совет. Со своей стороны вторая половинка должна использовать **механизм формирования доверия** (truth-telling mechanism), чтобы убедить партнера, что он может рассказать о том, что его волнует без негативной реакции с противоположной стороны, причем такое поведение должно стать взаимным.

Следует отметить, что стремление человека рассказывать всё может привести к противоположной проблеме – переизбытку информации, когда затраты на обработку информации слишком высоки, чтобы принять решение относительно дальнейших действий. Один из способов борьбы с переизбытком информации — это **оптимальное информирование** (optimal reporting), или предварительная обработка данных, во время которой кто-то убирает ненужную информацию и оставляет для партнера только ту её часть, которая поможет в принятии решения.

Как упоминалось выше, кроме скрытых характеристик асимметричность информации может быть вызвана скрытыми действиями. Это действия, предпринимаемые одной из сторон экономических отношений, которые, затрагивают другую сторону, но не могут ей наблюдаться. В случае осуществления информированной стороной нежелательных действий неинформированная сторона несет **моральный риск**.

Наиболее часто моральный риск возникает в результате контрактных отношений между сторонами, одна из которых (**принципал**, или заказчик) поручает другой (**агенту**, или исполнителю) выполнение каких-либо

действий за вознаграждение. Так, в роли принципалов и агентов могут выступать соответственно менеджеры и рабочие, производители и дистрибьюторы, землевладельцы и арендаторы, пациенты и врачи и т.д. При этом вследствие высоких издержек контроля над деятельностью агента возникает угроза недобросовестного выполнения им своих обязанностей и реализации собственных экономических интересов в ущерб интересам принципала. Такой способ действия получил название **оппортунистического поведения**. [1, 5]

В романтических отношениях проблема морального риска возникает именно после того, как пара женится и начинает жить вместе. Многие полагаются на брак, как на страховку, и постепенно, возможно, даже незаметно для самих себя, становятся более беспечными, скучными, небрежными, забывают про всякую романтику, перестают следить за своей фигурой и выполнять домашние обязанности, не задумываются о чувствах своей половинки и начинают воспринимать ее как нечто само собой разумеющееся. Отчасти это происходит потому, что развод кажется нереальным, а другие негативные последствия являются недостаточно сильным стимулом, чтобы это предотвратить.

Триггером для возникновения подобной ситуации является стремление одного из супругов брать на себя всю инициативу и ответственность, а также излишне терпеливый и прощительный характер, который как бы гарантирует второму супругу, что его беспечность и бездействие останутся безнаказанными.

Решением для первого супруга будет делегирование полномочий второму, распределение семейных обязанностей и поощрение за их старательное выполнение. Оптимальный вариант для обоих – стать «супругами-инвесторами», каждый из которых вкладывает значительную часть времени, сил и энергии в семью, что сформирует заинтересованность в хорошем результате, а в данном случае – счастливой семье.

Для дальнейшего анализа моральный риск в семейных отношениях можно изобразить схематично (Рисунок 1). С левой стороны будет находиться *зона морального риска*, в которой человек ведет себя самонадеянно и уверен в том, что его супруг/супруга будет выполнять за него всю работу и при этом не станет возражать или выказывать своё недовольство. С правой – *полное отсутствие морального риска*, в которой один из партнеров беспрекословно подчиняется правилам, установленным его супругом/супругой, никогда не провоцирует и пытается не допустить возникновение конфликта в страхе того, что вторая половинка бросит его и никогда больше не вернется. Несмотря на то, что такая ситуация нереальна и приведена в качестве примера, она показывает, что полное отсутствие морального риска также не является наилучшим решением. Следовательно, оптимум будет располагаться посередине, и означать, что для поддержания нормальных отношений моральный риск всё же необходим, но в умеренных количествах.

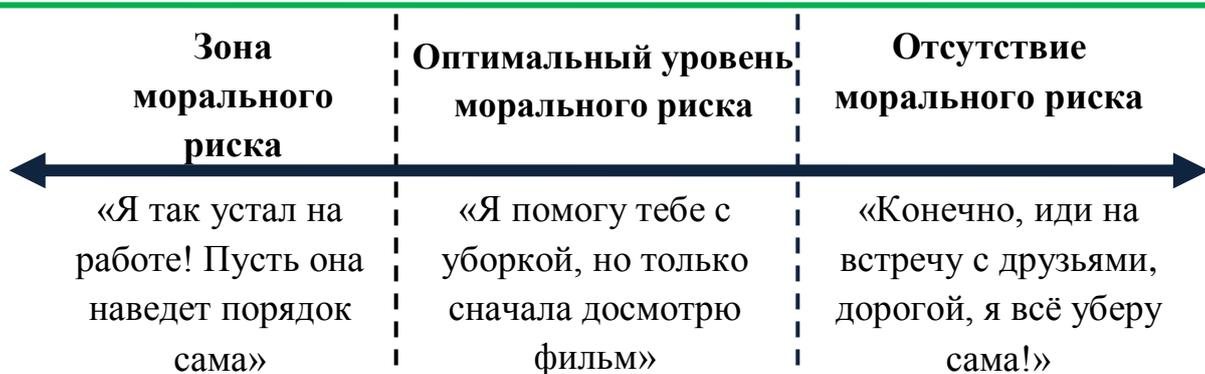


Рисунок 1 – Шкала морального риска в отношениях

Примечание – Собственная разработка на основе [3]

Чтобы предотвратить смещение равновесия в сторону морального риска есть смысл регламентировать свои действия, установив некоторые правила и нормативы в рамках условного контракта, нарушение которого повлечет за собой наказание.

Таким образом, в романтических отношениях нередко может возникать проблема асимметричности информации, обусловленная скрытыми характеристиками или скрытыми действиями одного из партнеров и приводящая к таким негативным последствиям, как отрицательный отбор или моральный риск. В зависимости от ситуации, для устранения последствий скрытых качеств могут использоваться методы сигналинга, скрининга, механизм формирования доверия и оптимальное информирование, а в случае морального риска – различные стимулы, которые мотивируют не только не оставаться безучастным, но и активно инвестировать время и ресурсы в романтические отношения.

Список литературы

- 1 Бондарь, В. А. Микроэкономика: учеб. / А. В. Бондарь, В. А. Воробьев; под ред. А. В. Бондаря, В. А. Воробьева. – Минск: БГЭУ, 2015. – 429 с.
- 2 Тарануха, В. Ю. Микроэкономика: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Ю. В. Тарануха; под общ. ред. проф. А. В. Свиридовича. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Издательство «Дело и Сервис», 2009. – 608 с.
- 3 Szuchman, P. Spousonomics: Using Economics to Master Love, Marriage, and Dirty Dishes / P. Szuchman, J. Anderson. – 2011. – 352 p.
- 4 Мэнкью Н. Микроэкономика / Н. Мэнкью, М. Тейлор. – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2013. – 544 с.

5 Пиндайк Р. Микроэкономика / Р. Пиндайк, Д. Рабенфельд. – СПб.: Питер, 2012. – 608 стр.

**О мошенничестве и махинациях
с банковскими платежными карточками в Республике Беларусь**

*Криводубская Вита,
ФП, 1 курс, 18-ДПВ-1
Юруш Вероника
ФП, 1 курс, 18-ДПВ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А. В.*

В современных развитых и развивающихся странах растет процент безналичного платежа. Республика Беларусь не отстает от данной тенденции и продолжает активно развивать систему оплаты товаров и услуг банковскими платежными карточками. Так, по данным Национально банка Республики Беларусь на 1 января 2018 года число банковских платежных карточек в нашей стране почти достигло 14 млн штук.[2]

Данная статистика показывает то, что система безналичного платежа набирает обороты в Республике Беларусь. А это, в свою очередь, порождает новые виды махинаций и мошенничества в сфере безналичного расчета. Несмотря на удобство банковских платежных карт, они являются равнозначным объектом краж, как и бумажные деньги. Именно по этой причине махинации с банковскими карточками наносят такой же вред экономике, как и с наличностью. Так расширяется так называемый феномен теневой экономики, а это в свою очередь влечет за собой кризис народного хозяйства, спад производства, рост экономической преступности, нарушение стабильности налоговой системы.

Ввиду того, что в ст.222 Уголовного кодекса Республики Беларусь (далее – УК) «Изготовление либо сбыт поддельных платежных средств» предметом преступления являются платежные средства, которые не являются ценными бумагами является недоработанной, а также «Закон о платежных услугах в Республике Беларусь» все еще находится в разработке, банковские платежные карточки являются тем платежным средством, преступная деятельность с которыми не регулируется законом в полной мере. [1]

Для совершенствования оборота банковскими карточками и обеспечения эффективного контроля уровня безопасности целесообразно реализовать следующее:

- усовершенствование законодательства Республики Беларусь по вопросу о платежных инструментах. Внесение изменений и дополнений в УК, в том числе в ст.222, о наказании за махинации с банковскими платежными карточками: кража, незаконное присвоение и использование

платежного средства в личных целях должно рассматриваться как и преступление, описанное в ст.205 УК «Кража»;

- введение новых специальностей, связанных с безопасностью оборота безналичных денег (специалист по безопасности в сфере интернет-банкинга, консультант в сфере безопасности использования карточек в системе безналичного расчета, IT-специалист в сфере разработок новых технологий по безопасности в сфере безналичного расчета);

- информирование держателей банковских платежных карт о правилах пользования;

- создание усовершенствованных систем безопасности. Например, помимо защитных кодов на каждой банковской платежной карточке можно использовать фотографию законного владельца для подтверждения личности лица, оплачивающего товары или услуги;

- Перенимать опыт зарубежных стран по борьбе с мошенничеством путем международных конференций и собраний.

Факт того, что банковские карты подвергаются мошенническим атакам и махинациям остается актуальным, однако это не повод отказываться от прогрессирующего феномена – наоборот, банковские платежные карточки становятся все более популярными, следовательно, стоит разрабатывать новые методы борьбы с преступностью. Государство, как и прежде, должно подстраиваться под разумные изменения в обществе и двигаться вперед.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Республики Беларусь. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Беларусь. – Мн.: Нац. центр правовой информации Республики Беларусь, 2007. – 704 с.

2. «Платежные карты и дистанционные сервисы-2018». Отчет [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://infobank.by/infolinebigview/platezhnye-karty-i-distancionnye-servisy-2018-otchet/>. – Дата доступа: 22.03.2019.

Проблема оценки интеллектуального капитала и определение его роли в развитии стран

*Кузнецов М. Э.
МЭО, 4 курс, 15-ДАП-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т.Л.*

Одной из ключевых задач инновационной стратегии государства является наращивание человеческого потенциала в сфере науки, образования, технологий и инноваций. Определяющим фактором устойчивого

инновационного развития и экономического роста предприятия становится человеческий и интеллектуальный капитал, поскольку конкурентные преимущества любого предприятия во многом достигаются за счет знаний, информации, компетенций, источником которых выступает человек.

Учитывая условия новой экономики, предприятия постоянно изыскивают все новые ресурсы для оптимизации и повышения эффективности собственных процессов. В данном контексте особое внимание уделяется персоналу и возможностям его развития. В этой связи высокую актуальность приобретает решение задачи формирования и управления интеллектуальным капиталом организации.

В условиях информационной экономики интеллектуальный капитал признается ведущим экономическим ресурсом, наличие и использование которого является основой деятельности любой компании и влияет на ее эффективное функционирование.

Основными, двигающими экономику зарубежных стран, силами являются компании занятые в сфере услуг. Создание «ПО» для компьютеров, изобретение смартфонов, разработка поисковых сервисов – всё это звучит «не весомо», но как не странно именно эти направления сейчас приносят в экономику развитых и развивающихся стран большую часть иностранных инвестиций.

Поэтому для экономистов очень важно понимать, что является основной движущей силой такой компании, можно ли это измерить, как это можно подсчитать, чтобы в дальнейшем делать более уверенные инвестиции и вклады.

Значимость такого фактора как интеллектуальный капитал - возрастает с каждым днем, поскольку в современном мире приоритет отдается интеллектуальной (творческой) деятельности индивидов и организаций.

Эффективное использование интеллектуальных ресурсов дает возможность получать дополнительные конкурентные преимущества предприятиям и становится приоритетным ресурсом и фактором производства, обеспечивая устойчивые позиции на завоеванном сегменте рынка. Поэтому в настоящее время актуализируется проблема эффективности внутрифирменного управления интеллектуальными ресурсами, которая требует поиска форм и методов ее решения.

Сложности измерения интеллектуального капитала частично можно объяснить особыми свойствами, которыми он обладает. Это свойство неосвязаемости, затрудняющее идентификацию и оценку, а также временной лаг, который существует между инвестициями в интеллектуальный капитал и отдачей от них.

Например, эмпирически подтверждено, что вложения в НИОКР в среднем приносят прибыль только через 5-9 лет.

Следует также учитывать **возрастающую отдачу** от данного вида ресурсов, которая проявляется в том, что увеличение интеллектуального капитала приводит к росту создаваемой им добавленной стоимости. При

наращивании материальных факторов производства их предельная производительность сокращается.

Стремление учесть эти свойства для достижения наиболее точной оценки интеллектуального капитала фирмы привело к разработке множества методов, ни один из которых не является универсальным.

На сегодняшний день в литературе существует порядка 42 способа оценки. В каждом конкретном случае приходится делать выбор в пользу одного из них, в том числе в зависимости от целей оценки.

В данной работе индикатором интеллектуального капитала фирмы выбран предложенный Тобином коэффициент (q) - это аналитический коэффициент, характеризующий инвестиционную привлекательность фирмы. Коэффициент выбран не случайно – этот коэффициент даёт самое общее представление об интеллектуальном капитале в компании, однако его проще и быстрее получить. Соответственно с помощью него можно отслеживать изменения, происходящие в компании в короткие промежутки времени опираясь на общедоступные данные

Известны два подхода к его исчислению:

1) сопоставляются рыночная капитализация фирмы и величина его чистых активов в рыночной оценке

2) сравниваются совокупная рыночная цена акций и облигаций фирмы с восстановительной стоимостью активов фирмы, очищенных от задолженности перед текущими (т.е. краткосрочными) кредиторами.

Для успешно функционирующей фирмы числитель дроби должен превосходить ее знаменатель (независимо от алгоритма расчета). Чем больше расхождение, т.е. чем больше значение коэффициента Тобиана превосходит единицу, тем более перспективной рассматривается рынком фирма.

$$q = \frac{P}{C} \quad (1)$$

P - стоимость капитала, оценённая фондовым рынком

C - рыночная цена приобретения капитала

$q > 1$ - Рыночная оценка капитала выше, чем просто его стоимость возмещения. Участники фондового рынка положительно оценивают перспективы развития компании и ее возможности по получению прибыли.

$q < 1$ - Фирма испытывает трудности или по крайней мере оценка ее деятельности фондовым рынком довольно низка. Это первый признак того, что фирма может стать объектом враждебного поглощения.

Значение q -отношения в немалой степени определяется внутрифирменным (внутренне созданным) гудвиллом, который не отражается в балансе, но сказывается на оценке фирмы рынком.

В России на **первом месте** в списке Форбс в 2018 году находился «Яндекс», стоимость которой оценивается в **10 724 млн** Долларов США.

В 2018 году экосистема «Яндекса» пополнилась сервисами «Яндекс.Облако», «Яндекс.Диалоги», «Яндекс.Плюс» и «Яндекс.Драйв».

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

«Яндекс» купил агрегатор скидок «Едадил» и 83,3% сервиса доставки продуктовых наборов «Партия еды». Что ясно показывает, что компания не собирается останавливаться на достигнутом уровне диверсификации. Число сотрудников по состоянию на 2018 г. – 8 854 человек.

Таблица 1. Расчет коэффициента q-Тобина для компании «Яндекс»

Параметр	2017
Активы, млн долл	2 224
Капитализация, млн долл	6 267
q-Тобина	2,82
Чистая прибыль, млн долл.	115,86

Источник: собственная разработка

Если проанализировать зарубежные компании, то самой интересной в плане уровня заинтересованности в накоплении и развитии своего интеллектуального капитала является компания «Google».

Руководство поставило во главу угла сделать работу в компании безумно желанной и нанять только самых лучших работников.

Если смотреть на инфографику компании «Google» можно проследить определённую тенденцию к постепенному увеличению и так достаточно высокого уровня интеллектуального капитал.

Акции компании растут, и белорусским компаниям стоит обратить внимание на подходы «Google» к обучению, поддержке и формированию талантов в их компании.

Таблица 2. Расчет коэффициента q-Тобина для компании «Google».

Параметр	2012	2014	2016	2018
Активы, млн долл	93 798	131 133	167497	232792
Капитализация, млн долл	220 425	316 030	417 279	604 797
q-Тобина	2,35	2,41	2,49	2,60
Чистая прибыль, млн долл.	10 737	14 136	19478	30736

Источник: собственная разработка

Одной из самых главных проблем развития экономики Республики Беларусь является миграция высоко квалифицированной рабочей силы за рубеж, в страны Евросоюза. В период с 2015 по 2018 гг. количество выданных рабочих виз возросло в 7 раз. В 2015 году было выдано 7 000 рабочих виз, в 2016 году – 15 000, в 2017 – 35 000, а 2018 – 50 000.

По данным на 2018 год, количество белорусов, которое искало работу за границей было приблизительно 8-10% согласно исследованию института социологии, при Академии Наук.

Если изменений и либерализации рынка труда в ближайшие годы не произойдет, квалифицированные специалисты продолжат уезжать из Беларуси в страны, где открываются лучшие перспективы. Многие из них не вернутся на родину, отмечают эксперты.

По прогнозам международного исследовательского проекта, реализованного в 2013-2014 годах, к 2050 году в Евросоюзе будет жить от 380 до 600 тысяч белорусов.

Методику решения проблемы интеллектуальной и профессиональной миграции можно разделить на три основные концепции государственной политики.

Первая из них – концепция адаптивного регулирования. Ее суть заключается в целесообразности вмешательства государства в вопросы скорости процесса оттока интеллектуальной рабочей силы из страны.

Важное место отводится к смягчению правовых механизмов, разработке более внимательных, на правовом уровне, взаимоотношений с людьми, владеющими интеллектуальной собственностью, и соглашений, регулирующих и стимулирующих возвращение иммигрантов.

Концепция ориентации на перспективу исходит из того, что проблемы регулирования интеллектуальной иммиграции могут быть решены только в перспективе, при соблюдении интересов личности и государства.

Последняя концепция входит в более широкую концепцию нового мирового порядка, а та, как известно, нацеливает на объединение всех видов жизнедеятельности обществ на наднациональной основе, в рамках мирового сообщества.

В современном мире компании, занимающие лидирующие позиции по стоимости акций, далеки от промышленных производств. Эти компании заняты в сфере создания интеллектуальной собственности.

Люди, условия, менеджмент и правильное распределение занятости создаёт новые интеллектуальные активы – инновации, благодаря которым интеллектуальный капитал компании увеличивается. Я считаю, что всёвнимание, в ближайшие 20-30 лет, должно быть сконцентрировано на накоплении национального интеллектуального капитала.

Учитывая мировую глобализацию, можно только предположить, что процесс развития активов и проектов, которые белорусские бизнесмены имеют и наращивают, будет в ближайшие годы развиваться более стремительно.

Проблема оценки интеллектуального капитала заключается в трудоёмкости процесса: зачастую полученные данные не дают точно

картины происходящего в экономике. Но тем не менее они указывают на пробелы, которые многие руководители допускают при организации труда.

Интеллектуальный капитал играет самую важную роль в развитии стран в современной экономике, так как информация, знания и патенты, стоят дороже материалов, оружия и продуктов потребления.

Путей решения проблемы «утечки мозгов» - множество. Но какими бы они ни были, одним из важных факторов остается человеческий. Пока человек самостоятельно, невзирая на материальные и патриотические принципы, не увидит причин считать, что работать в своем городе, в своей стране – это почетно и прибыльно; что на Родине его уважают и ценят его труд, то никакие запреты на выезд и сухие приказы не смогут сдвинуть проблему с мертвой точки.

Поэтому нужно менять психологию мышления старшего поколения, которое слишком занято привлечением инвестиций для закрытия досками дыр в Титанике под названием «Белорусская экономика».

Молодые же специалисты в данном вопросе должны продолжать действовать из лучших побуждения для себя и своих семей, иначе их труд будет принят как должное и ничего в стране не изменится.

Список литературы

1.20 самых дорогих компаний Рунета — 2019. Рейтинг Forbes[Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.forbes.ru/tehnologii-photogallery/372539-20-samyh-dorogih-kompaniy-runeta-2019-reyting-forbes?photo=2>– Дата доступа: 05.04.2019.

2. Брукинг Э. Интеллектуальный капитал. Ключ к успеху в новом тысячелетии / Э. Брукинг – СПб, 2012. – 60-63.

3. Новые вызовы - новые ответы: интеллектуальный капитал через информационные технологии [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.cnews.ru/reviews/free/industry2016/articles/capital.shtml> – Дата доступа: 01.04.2019.

4.Как происходит "утечка мозгов" в Беларуси[Электронный ресурс] – Режим доступа:<https://thinktanks.by/publication/2018/03/06/kak-proishodit-utechka-mozgov-v-belarusi.html>– Дата доступа: 05.04.2019.

5. Проблема утечки мозгов и её решение[Электронный ресурс] – Режим доступа:<https://works.doklad.ru/view/gxzI8C9e1NA/all.html>– Дата доступа: 03.04.2019.

Государственный долг и направления снижения долговой нагрузки

*Кухто Юлия
УЭФ, 2-й курс, 17 ДЭА-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А.В.*

В современном и постоянно развивающемся мире страны все чаще сталкиваются с такими проблемами, как бюджетный дефицит и государственный долг. Под бюджетным дефицитом понимают разницу между расходами и доходами государственного бюджета в этом году. Существует несколько причин его возникновения: осуществление государством программ по развитию экономики, спад экономики, рост темпов инфляции, увеличение трансфертных платежей и введение налоговых льгот в предвыборные годы или, например, чрезвычайные обстоятельства. В свою очередь, неправильное или нецелесообразное финансирование дефицита порождает государственный долг.

Согласно Бюджетному Кодексу Республики Беларусь под государственным долгом понимают обязательства перед кредитодателями, которые государство взяло на себя [1]. При этом кредитодателем могут выступать как внутренние, так и внешние заемщики. На основании этого государственный долг делится на внутренний и внешний. Долг, при котором кредиторами выступают резиденты страны называется внутренним, а при котором нерезиденты – внешним [2, с.103].

На 1 января 2018 года долг Беларуси сформировался в размере 42,2 млрд. рублей и увеличился по сравнению с началом 2017 года на 5,2 млрд. рублей. Внутренний государственный долг практически в два раза меньше внешнего и на 1 января 2018 года составил 9,2 млрд. рублей [3]. Следует отметить, что такое соотношение было характерно для Беларуси не всегда. Еще в 2008 году внутренний долг превышал внешний (внутренний – 4,3 млрд. рублей, а внешний 4,1 млрд. рублей). Для большей конкретизации его значения необходимо рассмотреть долг в соотношении к валовому внутреннему продукту, а также проследить его динамику. Согласно Европейскому союзу государственный заем по отношению к ВВП не должен превышать 60%, но в Республике Беларусь этот показатель должен быть не больше 45%. В 2017 году показатель долга к ВВП составил 40,4%. Впервые за 25 лет независимости Беларуси долговая нагрузка достигла такого высокого значения.

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

Особенно резкий скачок размера госдолга произошел в 2016 году, причиной чему была девальвация белорусского рубля (рисунок 1). Дополнительным в дальнейшем фактором стало повышение цен на нефть и газ, что привело к необходимости поиска дополнительных источников для финансирования поставок энергоресурсов. В период с 2015 по 2016 год сумма задолженности выросла на 13,1 млрд. рублей и продолжала расти. По данным Министерства финансов государственная задолженность к ВВП в 2015 году составляла 22,3%, в 2016 году – 31,5%, а в 2017 – 39,4%.

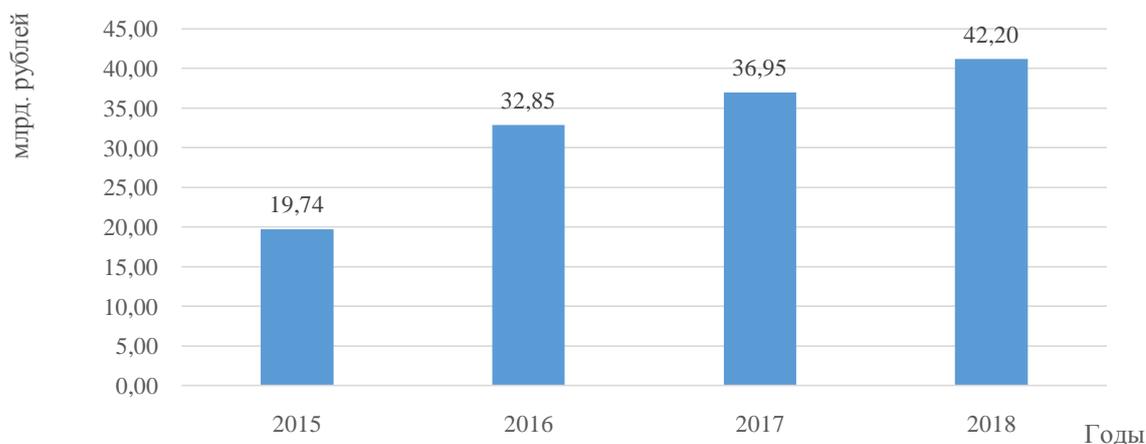


Рисунок 1 – Динамика государственного долга за 2015-2018 гг.

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [4].

Исходя из данных рисунка 2 видно, что для Республики Беларусь в 2016-2018 гг. было характерно постоянное увеличение доли внешнего государственного долга.

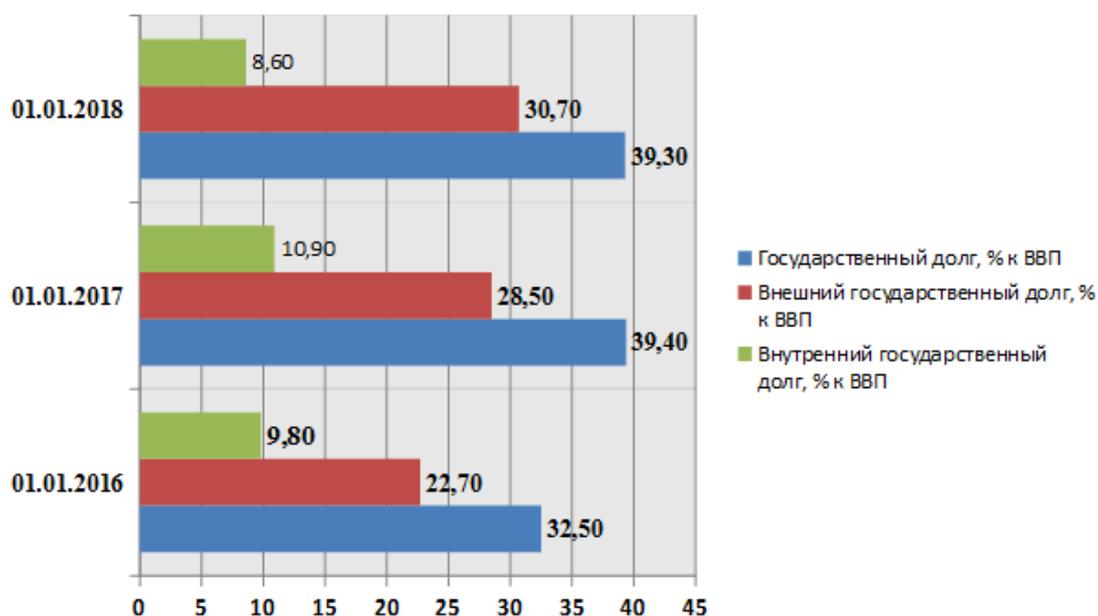


Рисунок 2 – Отношение государственного долга к ВВП в 2016-2018 гг.

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [4].

В Республике Беларусь внешний долг подразделяется на прямой долг, возникающий по прямым обязательствам государства, и гарантированный долг, возникающий по обязательствам резидентов. Также следует заметить, что во внешнем государственном долге преобладают долгосрочные не же ли краткосрочные обязательства. На 1 января 2018 года их соотношение остановилось на уровне: 75,7% - долгосрочные обязательства и 24,3% - краткосрочные. Соответственно Беларусь предпочитает заимствовать на срок более одного года. Основными кредиторами для Беларуси являются Россия, Евразийский фонд стабилизации и развития, банки КНР, Международный и Европейский банк реконструкции и развития и другие.

Как уже было сказано в 2017 году величина долга к ВВП составила 39,4%, однако исходя из динамики роста государственного долга эта величина в 2018-2019 годах может вырасти еще больше. Избежать такой ситуации возможно только в случае роста экономики, а именно за счет роста ВВП.

В 2018 году на обслуживание государственного дога планируется направить 2,54 млрд. рублей, что превышает сумму за 2017 год на 25%. Следует заметить, что расходы на погашение дога составят 5,49 млрд. рублей. Таким образом, Республика Беларусь должна будет вернуть кредиторам в 2018 году около 8 млрд. долларов.

Управление государственным долгом – это одна из важнейших функций, которую Республика Беларусь должна реализовывать в первую очередь. Приоритетное значение этой функции для Беларуси объясняется ухудшением финансового положения страны из-за постоянно увеличивающегося в размерах государственного долга. Правильно организованная деятельность по управлению долгом позволит уменьшить выплаты по обязательствам долга, целесообразно использовать полученные заемные средства, а также найти источники для своевременного погашения задолженности.

Для Республики Беларусь существует несколько способов ослабить обременительную долговую нагрузку страны:

- 1) Предпочтение долгосрочных обязательств для покрытия дефицита бюджета. Данная необходимость объясняется тем, что краткосрочные кредиты не могут быть инвестированы в реальный сектор экономики, так как выплаты по ним наступают быстрее;

- 2) Выпуск еврооблигаций. Данная мера непосредственно связана с предыдущей, так как позволяет привлечь большие суммы под низкие проценты на длительный срок;

3) Замена внешнего долга на инвестиции. Положительный эффект данной меры заключается в замене платежа в иностранной валюте на платеж в национальной валюте;

4) Замена долга на экспорт. Благодаря данной мере государство налаживает международные отношения, осваивает новые рынки сбыта, что способствует повышению конкурентоспособности страны;

5) Замена долга на налоги. Это наиболее простой способ, используемый для управления государственным долгом. Увеличение налогов приведет к увеличению бюджета государства, а значит появится больше средств для выплат задолженности;

6) Обмен долга на собственность. Существует несколько способов осуществить эту меру. Первое – это приватизация предприятий отечественными инвесторами с целью увеличению дохода бюджета. Суть данного метода заключается в обмене долговых обязательств на акции приватизируемых предприятий и привлечении инвесторов. Второй способ – приватизация предприятия иностранными инвесторами с целью увеличения финансовых ресурсов государства. Однако в данном случае нужно быть осторожным, так как в первую очередь покупаются высокоэффективные предприятия, что в дальнейшем может ударить на уровень валового внутреннего продукта. [6].

Таким образом, для Республики Беларусь, как и для любой другой страны, управление государственным долгом является неотъемлемой частью политики государства. Разработка старых и постоянное совершенствование новых мер управления долгом позволяет не только преодолевать негативные последствия долга, но и получать выгоды. Например, государственный долг является, своего рода, катализатором экономического развития.

Список литературы

1 Бюджетный кодекс Республики Беларусь: Кодекс Респ. Беларусь, 16 июля 2008 г., №412-З: принят Палатой представителей 17 июня 2008 г.: одобрен Советом Респ. 28 июня 2008 г.: в ред. от 1 января 2016 г. // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2008. – №183. – 2/1509.

2 Финансы и кредит: учеб. пособие / Л.Г. Колпина [и др.]; под ред. Л.Г. Колпина, Т.Н. Кондратьева. – Минск: Выш. шк., 2011. – 367 с.

3 Государственный долг на 1 января 2018 года // Сайт Министерства финансов Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.minfin.gov.by/public_debt/pressreleases/20083a10b8a34f51.htm. – Дата доступа: 19.10.2018.

4 Состояние государственного долга Республики Беларусь // Сайт Министерства финансов Республики Беларусь [Электронный ресурс]. Режим

доступа: http://www.minfin.gov.by/ru/public_debt/condition/archive/. – Дата доступа: 19.10.2018.

5 Государственный долг Беларуси достиг критического максимума // Информационно-аналитический Центр [Электронный ресурс]. – 2017. – Режим доступа: <https://inance.ru/2017/10/gosdolg-belarusi/>. – Дата доступа: 19.10.2018.

6 Белова, Ю.И. Белорусский внешний долг и его управление как инструмент макроэкономического равновесия / ГУО «Институт бизнеса и менеджмента технологий» БГУ [Электронный ресурс]. – 2016 – Режим доступа: <http://elib.bsu.by/bitstream/123456789/151061/1/226-229.pdf>. – Дата доступа 21.10.2018.

Экономика волонтерства в Республике Беларусь

*Лузганова Алина
ФФБД, 1 курс, 18 ДФМ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Кравченко А.А.*

Волонтерство на современном этапе своего существования занимает огромное и очень важное место в жизни общества. В развитых странах вклад волонтеров в ВВП страны составляет около 1% [1]. Соответственно, волонтерство может стать эффективным фактором социально-экономического развития Республики Беларусь при благоприятных условиях, которые могут создать общество и государство.

В Беларуси волонтерской деятельностью занимаются такие объединения как: «Белорусское общество Красного Креста», БРСМ, ОО «Лига добровольного труда молодежи», «Надежда-Экспресс», множество организаций в учреждениях образования (как в высших, так и в средних и средне-специальных), разнообразные центры внешкольной деятельности и многие другие. Объединяющим фактором всех направлений является общая цель – свободное выполнение полезной общественной деятельности.

В наше время тысячи молодых людей вовлечены в процесс волонтерства в Беларуси. Общественное объединение «Белорусское общество Красного Креста» объединяет около 22 000 волонтеров, из которых около 6 000 волонтеров постоянно участвуют в волонтерском движении. Ежегодно число волонтеров увеличивается более чем на 500 человек, причём

70% волонтеров – это женщины [2]. Данная тенденция характерна для всего волонтерского движения в Беларуси.

Большая часть волонтеров – молодежь. Это связано с тем, что молодые люди собираются выбрать профессию, определить свою роль в обществе в целом, иметь большой потенциал с точки зрения выбора и времени для ее реализации, так или иначе, пытаются приобрести новые или закрепить уже идентифицированные ценности. В то же время из-за своего максимализма и свободы молодые люди, как правило, более активно выражают свои позиции, в которых определяются политические, экономические и социальные процессы.

Процессы набора, обучения, организации и удержания волонтеров требуют эффективного управления, технологий и особого вида управления человеческими ресурсами, которые не могут обеспечить каких-либо существенных стимулов. Материальные ресурсы необходимы для поддержки волонтерства, но социальное и экономическое воздействие этой деятельности, несомненно, выше, чем эти инвестиции.

В то же время следует отметить, что в Республике Беларусь фактически волонтерская деятельность характеризуется как стихийная, и значительное число волонтеров работают за пределами правового поля. Также серьезная проблема состоит в том, что на сегодняшний день отсутствует единая методика оценки вклада волонтерства в развитие экономики.

Проблемы и причины, которые препятствуют развитию волонтерства в Беларуси, включают в себя:

- 1) социальные и психологические проблемы (недоверие граждан, пассивное отношение к обществу);
- 2) отсутствие соответствующей правовой базы;
- 3) отсутствие программ по продвижению волонтерства;
- 4) отсутствие механизмов мотивации волонтерства.

Одной из важнейших задач в развитии волонтерского движения является поощрение волонтеров: что мотивирует молодых людей участвовать в этом виде деятельности, какова их мотивация? Согласно теории Маслоу [3], первостепенные потребности самые сильные: чувство голода, физическое развитие, сохранение жизни. Далее следует необходимость в безопасности, в защите от риска. Затем следует вторичная мотивация, социальные потребности – это потребность в общении, любви, дружбе. Следующий уровень – это эгоистичные потребности (гордость, определенный статус или чувство собственного достоинства, уверенность в себе, свобода). На вершине – удовлетворение потребностей самореализации

и творчестве. Следует отметить, что у молодых людей необходимость расширения коммуникационной цепи очень велика. В иерархии потребностей Маслоу следует учитывать такой фактор, как самореализация. Одним из его аспектов является широко распространенный альтруизм в волонтерской работе. Это означает самоотверженные мотивы одного человека и забота о благополучии других. Одной из основных потребностей молодых людей является необходимость равного общения. Есть также важные мотивы, связанные с приобретением новых навыков и знаний. Поэтому предложение о работе для волонтера должно соответствовать той или иной его потребности.

Тем временем «Надежда Экспресс» и волонтерский центр «Шаг навстречу!» помогают решить ряд волонтерских вопросов. Одним из мероприятий, направленных на привлечение большего числа граждан всех возрастов и особенно молодежи к добровольной социальной и экологической деятельности, является республиканская благотворительная акция «Весенняя неделя добра», которая проводится ежегодно с 2000 года.

Что касается добровольческой деятельности за границей, она развита гораздо сильнее, чем в Беларуси. Об этом говорит опыт ряда стран и некоторая статистика. Например, еще в январе 2001 года в Амстердаме состоялась XVI Всемирная Конференция Добровольцев Международной Ассоциации Добровольческих Усилий (IAVE), на которой была провозглашена Всеобщая Декларация Добровольчества. В ней были обозначены цели, смысл и основные принципы движения. Первая страна, в которой был принят закон о волонтерстве, – Италия. «Основные положения о волонтерстве» вышли в 1991 году. В таких странах как Германия, США и Канада созданы оптимальные условия для развития волонтерского движения. Для волонтеров возможны налоговые вычеты, страхование и государственное пособие. Однако в некоторых странах существуют серьезные препятствия на пути работы некоммерческих организаций: законы некоторых стран, таких как Швейцария, Бельгия и Эстония, требуют уплаты налогов на возмещение добровольных расходов; процедуры регистрации некоммерческих организаций довольно бюрократичны [3, с. 230].

Таким образом, участие молодых людей в волонтерском движении в Республике Беларусь меняет перспективу и приносит пользу, как государству, так и волонтерам, которые имеют возможность развивать свои навыки и способности, удовлетворять потребность в общении и самооценке, осознавать преимущества и необходимость развивать личные качества. Отсутствие эффективных волонтерских программ для молодежи в

организациях и отсутствие прямого доступа молодых людей к информации о волонтерских программах являются серьезным препятствием для участия в общественных работах в Беларуси. Альтруистический мотив, который в идеале должен преобладать, нестабилен и обусловлен желанием волонтера. Необходимо создать более благоприятные условия и стимулы для привлечения молодежи к волонтерству на государственном уровне.

Список использованных источников

1. На острие внимания исследователей – волонтерство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.hse.ru/news/science/207281497.html>. – Дата доступа: 20.05.2019.

2. В Беларуси волонтерство должно быть в законе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://naviny.by/rubrics/society/2008/12/05/ic_articles_116_160227. – Дата доступа: 20.05.2019.

3. Сергиевская, И.А. Волонтерство в контексте занятости / И.А. Сергиевская // Экономика труда. – 2016. – Т. 3. – № 3. – С. 229–246.

Деньги в механизме денежно-кредитного регулирования экономики

Мартынов Максим
ФФБД, 1 курс, ДФУ-2

Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Маслова Г.Г.

Деньги-невероятно интересная тема в экономике. Деньги всегда волновали человека, который прилагал большой труд для их получения. Они так же всегда играли важную роль и в регулировании экономики. Деньги невероятным образом непрерывно движутся в экономике, эти потоки охватывают юридических, физических лиц и домашние хозяйства. Они являются связующим звеном между субъектами экономики. Поток денег противостоит потоку товаров и услуг. Благодаря деньгам создается устойчивое информационное поле, которое отражает не только движение экономических благ, но и степень развития деловой активности субъектов экономики. Поэтому анализ денег в экономике всегда интересовал ученых и практиков. Попытки вытеснить деньги из сферы обращения в отдельные периоды истории, вводя продовольственные карточки, талоны и распределительные списки, сильно ограничивали экономическую свободу человека. Сегодня же свободное и активное движение денег в экономике способствует развитию экономической свободы человека. Поэтому деньги выступают своеобразным показателем результата функционирования экономики, а

так же выступают условием экономической свободы субъектов.

Важную роль всегда имело количество денег в обращении. От их количества зависит стабильность и устойчивое развитие экономики. Так, резкое увеличение количества денег в обращении ведет к инфляции, которая приводит к падению уровня жизни населения. По своему происхождению инфляция зарождается на рынке, а затем распространяется за пределы сферы обращения и проникает в производство, распределение и потребление. Инфляционные процессы в современной экономике отличаются не только своей скоростью, но и огромной зависимостью от ожиданий субъектов экономики. Инфляционные ожидания-это прогнозы субъектов экономики по поводу развития темпов инфляции. Инфляционные ожидания различаются у разных групп экономических субъектов. Так, потребители, сталкиваясь с очередным повышением цен, пытаются сохранить потребление на прежнем уровне, они повышают спрос и уменьшают сбережения. Рост спроса вызывает очередное повышение цен, что повышает ожидание инфляции у потребителей. Это происходит из-за недостатка информации у потребителей, в свою очередь производители обладают более полной информацией об изменении цен, поэтому их прогнозы инфляции более точные. В следствие того, что расходы выросли, появляется нехватка денежных средств у потребителей, объем производства и объем инвестиций падает. В результате инфляционные ожидания замедляют рост экономики. Контроль инфляционных ожиданий намного сложнее, чем обычный контроль за количеством денег в обращении. В последние годы в экономике Республики Беларусь наблюдается замедление инфляционных процессов. Уровень инфляции в 2018 году опустился до 5,6% по сравнению с 16,5% в 2013 году. В 2019 году уровень инфляции ожидается на уровне не более 6%. Это объясняется сохранением высоких инфляционных ожиданий в экономике и восстановлением внутреннего спроса.

Важную роль имеет результат функционирования экономики. Деньги играют важную роль в определении стоимостной оценки произведенного национального продукта. Устойчивый экономический рост приводит к тому, что вслед за увеличением номинального ВВП увеличивается и соответствующая денежная масса. Этот процесс отражает ликвидность национальной экономики. Возрастание соотношения денежной массы срочных вкладов к ВВП подтверждает стабильное развитие денежной системы, повышение роли кредитных денег, обретение доверия населения к национальной денежной единице. Основой роста экономической активности явилась положительная динамика ВВП, увеличение потребительских расходов, усиление контроля национального банка над динамикой денежного предложения.

Основной задачей Республики Беларусь является непрерывный экономический рост. Необходимо уплотнять связи с другими странами и интегрироваться в мировую экономику. Для этого товары должны быть конкурентоспособны, чтобы наша экономика могла наладить не только импорт, но и экспорт товаров. Но помимо товаров, необходимо иметь стабильную экономику, которая позволила бы безболезненно встроиться на мировой рынок и занять свое место. Для того, чтобы экономика была стабильной, надо знать, как правильно пользоваться деньгами,

ведь деньги являются основным инструментом в механизме денежно-кредитного регулирования экономики. Изучение денег в механизме денежно-кредитного регулирования-сложный процесс, но крайне необходимый для эффективного развития экономики.

Список литературы

1. Деньги, кредит, банки : учеб. /Г.И. Кравцова [и др.]; под ред. Г.И. Кравцовой. - Минск :БГЭУ, 2012. С. 16-106.
2. В. Юровицкий. Эволюция денег: денежное обращение в эпоху изменений/Владимир Юровицкий - М.: ГроссМедиа, 2004. - С. 11-50.
3. Интернет-портал MyFin.by [Электронный ресурс]. Валовый внутренний продукт РБ. -Режим доступа:
<http://myfm.by/wiki//term/valovoj-vnutrennij-produkt/>. - Дата доступа: 05.03.2019.

Государственное регулирование рынка ценных бумаг в Республике Беларусь

*Меркуленко Татьяна,
ФП, 1 курс, 18-ДПХ-1
Романова Екатерина,
ФП, 1 курс, 18-ДПХ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А. В.*

Рынок ценных бумаг является составной частью финансового рынка, благодаря которому, происходит эффективное перераспределение денежных (финансовых) ресурсов в экономике при помощи специальных финансовых инструментов, имеющих правовой статус ценных бумаг [1, с. 134].

Фондовый рынок создает условия для формирования источников экономического роста, т.к. способствует накоплению временно свободных денежных средств и их перераспределению в виде инвестиций на расширение объемов промышленного производства.

Стоит отметить, что основным преимуществом использования фондового рынка в качестве инструмента финансирования экономики является возможность принятия более взвешенных инвестиционных решений на основании рыночных цен с учетом реального положения всех участников рынка, тем самым повышая эффективность финансовой системы в целом. Как составная часть финансового рынка, рынок ценных бумаг призван осуществлять функции аккумуляции и перераспределения финансовых ресурсов. При этом на сегодняшний день объективно возникает задача

обеспечения функционирования рынка наиболее эффективным образом [2, с.255].

Как отмечает З. Дубинина, фондовый рынок представляет собой оборот огромных объемов капитала [3, с. 349]. Поэтому перед любым развитым и развивающимся государством возникает необходимость регулирования рынка ценных бумаг со стороны самого государства. Значимость государственного регулирования рынка ценных бумаг обусловлено необходимостью поддерживать его нормальное функционирование и конкурентоспособность, а также обеспечивать его интеграцию в международный фондовый рынок.

Государственное регулирование и контроль за рынком ценных бумаг осуществляется путем принятия соответствующих нормативных правовых актов, государственной регистрации ценных бумаг, лицензирования и аттестации, осуществления контроля и надзора за деятельностью субъектов рынка ценных бумаг. Так, Глава государства, Национальный Банк и иные высшие государственные органы проводят единую государственную политику в сфере регулирования рынка ценных бумаг. Разделение полномочий по регулированию рынка ценных бумаг между Национальным банком Республики Беларусь и иными государственными органами законодательно закреплено в Указе Президента Республики Беларусь от 28 апреля 2006 г № 277. А также в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 31 июля 2006 г. № 982 осуществление контроля за выпуском и обращением ценных бумаг, а также профессиональной и биржевой деятельностью по ценным бумагам закреплено за Министерством финансов Республики Беларусь.

В процессе регулирования фондового рынка государство должно учитывать и ориентироваться на многолетний опыт развитых стран, но при этом оно не должно полностью копировать законодательство, а лишь обеспечить преемство и единство нормативной базы с учетом исторической и текущей специфики развития экономических отношений

Так, с 1 января 2016 г. вступил в силу Закон Республики Беларусь «О рынке ценных бумаг» от 5 января 2015 г. № 23 1-3. Его подготовка осуществлялась Министерством финансов совместно с фондом FIRST Всемирного банка в рамках проекта международной технической помощи «Беларусь: содействие развитию рынка ценных бумаг после проведения оценки финансового сектора в соответствии с принципами IOSCO и Директивами Европейского Союза [4, с.12]

Законом регламентирована процедура эмиссии и государственной регистрации эмиссионных ценных бумаг, определены этапы эмиссии, требования к решению о выпуске (дополнительном выпуске) и проспекту эмиссии, перечни документов, представляемых для государственной регистрации ценных бумаг. Закрепление этих положений на уровне законодательного акта позволит обеспечить комплексность и стабильность государственного регулирования [5, с.7].

Законом установлены полномочия Президента, Совета Министров, Национального банка Республики Беларусь, республиканского органа государственного управления, также что не относится к профессиональной и биржевой деятельности по ценным бумагам. В Законе четко определены основные положения, касающиеся профессиональных участников рынка ценных бумаг, фондовой биржи, депозитарной системы и деятельности, информации на рынке ценных бумаг и многие другие положения [6].

Таким образом, государственное регулирование с учетом заимствования некоторых аспектов действующего законодательства некоторых зарубежных стран в сфере регулирования рынка ценных бумаг направлено на обеспечение скорейшей интеграции национального рынка ценных бумаг в мировую финансовую систему и более тесному взаимодействию финансовых рынков Беларуси и отдельных иностранных государств.

Список литературы

1. Горловская, И.Г. Рынок ценных бумаг как рынок услуг / И.Г. Горловская // Вестник Омского университета. – 2009. – №1. – С. 134-137.
2. Дубинина, З.И. Потенциал рынка ценных бумаг Республики Беларусь как инструмент перераспределения финансовых ресурсов // З.И. Дубинина // Стратегия развития экономики Беларуси: вызовы, инструменты реализации и перспективы: сборник статей. В 4 ч. Ч. 2 / Национальная академия наук Беларуси, Институт экономики НАН Беларуси; редкол.: В. И. Бельский [и др.]. – Минск: Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси, 2017. – 343 с
3. Дубинина, З.И. Механизмы повышения конкурентоспособности рынка ценных бумаг Республики Беларусь / З.И. Дубинина // Модернизация хозяйственного механизма сквозь призму экономических, правовых, социальных и инженерных подходов: сборник материалов XII Международной научно-практической конференции, 15 марта 2018 г. / Белорусский национальный технический университет ; пред. редкол. С. Ю. Солодовников. – Минск : БНТУ, 2018. – С. 349.
4. Бойко, Т.С. Закон о рынке ценных бумаг: конституционно-правовое содержание / Т.С. Бойко // Налоги Беларуси. – 2015. – №7. – С. 12-14.
5. Дроздова, Е. Н. Рынок ценных бумаг станет более прозрачным и контролируемым / Е. Н. Дроздова // Промышленно-торговое право. — 2015. — № 2. — С. 6-9.
6. О рынке ценных бумаг: Закон Респ. Беларусь, 5 янв. 2015 г., № 231-3 // КонсультантПлюс: Беларусь [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2016. — Дата доступа: 20.02.2016.

Фискальная политика в Республике Беларусь

*Петух Вероника
УЭФ, 2 курс, 17 ДЭА-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А. В.*

Фискальная (бюджетно-налоговая) политика является одним из направлений макроэкономической политики. В зависимости от преследуемых целей эта политика может носить стимулирующий или сдерживающий характер. Стимулирующая фискальная политика предполагает расширение совокупного спроса и направлена на снижение налогов и увеличение госрасходов. Как следствие, проведения такой политики вызывает бюджетный дефицит. Сдерживающая фискальная политика направлена на сужение совокупного спроса, предполагает увеличение налогов и уменьшение госрасходов и сопровождается уменьшением бюджетного дефицита или появлением бюджетного излишка [1].

С учетом итогов развития экономики страны за 2016 год, складывающихся тенденций экономического развития в 2017 году Министерством экономики был разработан прогноз социально-экономического развития Республики Беларусь на 2018 – 2020 годы. В соответствии с ним определены основные направления бюджетно-финансовой и налоговой политики. В частности, налоговая политика будет направлена на упрощение порядка исчисления и уплаты налогов и совершенствование налогового администрирования [2].

Фискальная политика в Республике Беларусь характеризуется социальной направленностью. Это свидетельствует о значимом финансировании социальной сферы: пособия, льготы, социальные программы и т.д. Государственные программы социально-экономической направленности разработаны в соответствии с приоритетами и целями социально-экономического развития Республики Беларусь и составляют в общем объеме расходов консолидированного бюджета на 2018 год 55,6% [3]. Это снимает социальную напряженность в обществе и способствует выравниванию доходов.

Налоги являются инструментом долгосрочного регулирования. Механизм налогообложения соответствует реально существующему состоянию экономики.

Посредством структурных реформ налоговой и бюджетной систем в Республике Беларусь реализуются следующие основные задачи:

- выполнение государством своих функций и обязательств в области финансового обеспечения;
- поддержание финансовой стабильности в стране;

– снижение негативных последствий налогов, неэффективных государственных расходов и долговых обязательств для поступательного социально-экономического развития;

– обеспечение финансовой целостности государства.

В итоге сформирована бюджетная система в Республике Беларусь, отвечающая современным требованиям. Фактически, она прошла трансформацию от административно-командных механизмов перераспределения всех общественных ресурсов до сочетания построенной на рыночных принципах налоговой системы и бюджетных расходов, обеспечивающих главным образом функционирование государственной системы социальной защиты, бюджетных организаций и государственного сектора экономики.

Список литературы

1. Экономика // Макроэкономика [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://textbook.news/makroekonomika_711/sovokupnoe-predlojenie-kratkosrochnom-43905.html. – Дата доступа: 29.11.2018.

2. Налоговая политика // Министерство финансов Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.minfin.gov.by/upload/bp/taxpolitic_/27092017.pdf. – Дата доступа: 09.12.2018.

3. Государственный бюджет // Министерство финансов Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.minfin.gov.by/upload/bp/budget2018.pdf>. – Дата доступа: 09.12.2018.

Дефицит государственного бюджета и способы его финансирования

*Савченко Алина
УЭФ, 2-й курс, 17 ДЭА-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А. В.*

В современном обществе ведущую роль в развитии экономической структуры играет государственное регулирование. Оно осуществляется в рамках экономической политики. Если говорить про механизмы, позволяющие государству осуществлять социальное или экономическое регулирование, то одним из наиболее важных является финансовый механизм, главным звеном которого является государственный бюджет.

В силу действия различных факторов может возникнуть ситуация, когда доходы бюджета не покрывают все расходы, необходимые для соответствующего уровня бюджетной системы. Изучение и постоянный анализ государственного бюджета позволяет предусматривать и планировать

возможные последствия, проблемы, с которыми может столкнуться государство и способами, как этого можно избежать. Значение данных вопросов играет важную роль для экономики каждого государства.

Целью данной статьи является рассмотрение дефицита государственного бюджета и способов его финансирования.

Бюджетный дефицит – это финансовое явление, при котором наблюдается превышение расходной части бюджета над его доходной частью. Существуют разнообразные причины возникновения бюджетного дефицита. В одном случае дефицит может отражать кризисные явления в экономике, либо же ее развал, также неэффективность финансово-кредитных связей, неспособность правительства держать под контролем финансовую ситуацию в стране. Если такое наблюдается, то данное явление требует принятия как срочных и действенных экономических мер, так и соответствующих политических решений. К еще одной из причин можно отнести следующее: дефициты могут возникнуть в результате чрезвычайных ситуаций, к примеру, стихийных бедствий, имеющих крупные масштабы, войны, то есть в тех случаях, когда обычных резервов недостаточно, в результате чего приходится прибегать к источникам особого рода. Не менее важным является то, что дефицит может возникнуть в связи с необходимостью осуществления государственных вложений в развитие экономики. Отличие состоит лишь в том, что он отражает при этом не кризисное течение общественных процессов, а государственное регулирование экономической конъюнктуры, стремление обеспечить в структуре общественного производства прогрессивные сдвиги.

Причин возникновения бюджетного дефицита может быть много, но вряд ли можно однозначно назвать основную причину бюджетного дефицита. В разные периоды развития и соответственно для разных стран каждая из причин способна стать основной, но в основном они одновременно взаимодействуют [1, с.438-440].

Растущий дефицит ведет за собой инфляцию ожидания. Увеличение дефицита бюджета сказывается на масштабах перераспределения национального дохода из сферы материального производства в непроизводственную. При увеличении размера бюджетного дефицита стимулируются спекуляции на финансовом рынке, это связано с появлением дополнительного количества спекулятивных инструментов государственных обязательств [2].

Ключевым моментом является рассмотрение способов финансирования дефицита государственного бюджета. Одним из наиболее важных способов является проведение жесткой фискальной политики со стороны государства. Суть ее заключается в соблюдении экономическими агентами налогового законодательства.

Профинансировать государственный бюджет, в случае его дефицита можно увеличением налоговых поступлений в бюджет экономическими агентами за счет увеличения объемов производства, производительности

труда, конкурентоспособности продукции, использованию новых технологий, внедрению научно-технических достижений, безотходных и ресурсосберегающих технологий и так далее. Выпуск и размещение государственных ценных бумаг также является распространенным способом финансирования бюджетного дефицита.

Секвестирование, в простом понимании урезание незащищенных статей расходной части бюджета, также входит в список способов финансирования дефицита государственного бюджета

Не менее важным способом является уменьшение государственного долга до оптимального минимума [3].

Существуют способы, к которым государство не должно прибегать слишком часто, связано это с тем, что они снижают деловую активность и в итоге ведут к сокращению объема выпуска. К ним относятся повышение налоговых ставок и введение специальных налогов.

Финансирование можно разделить на долговое и денежное финансирование, то есть монетизацию бюджетного дефицита. В свою очередь долговое финансирование бывает внутренним и внешним. Остановимся подробнее на каждом из них. Когда для покрытия бюджетного дефицита осуществляется выпуск ценных бумаг и дальнейшая их продажа на открытом фондовом рынке, то имеет место внутреннее финансирование. Как правило, в виде процента выплачивается доход по ценным бумагам, источником этого дохода являются средства бюджета. В случае если у правительства нет ресурсов для погашения уже состоявшегося займа, оно вынуждено выпускать новый заем. В этой ситуации осуществляется рефинансирование: деньги, полученные от продажи ценных бумаг, будут использованы для погашения тех, у которых истек срок обращения.

Способ финансирования, при котором ценные бумаги продаются фирмам, населению, кредитно-финансовым институтам, считается безинфляционным или малоинфляционным.

Речь шла о внутреннем финансировании. Кроме него есть и внешнее. Оно связано с продажей государственных ценных бумаг экономическим субъектам и правительствам других стран.

Из этого вытекает то, что любое долговое финансирование влечет за собой рост расходов государства на выплату процентов по ценным бумагам.

Монетизация может осуществляться либо как выдача правительству кредитов центральным банком для покрытия бюджетного дефицита, либо путем прямой эмиссии денег, но он уже практически не используется.

В основном к монетизации дефицита прибегают правительства развивающихся стран либо переходные экономики, не имеющие источников финансирования дефицита, а рынок ссудного капитала при этом является напряженным.

Если говорить про источники финансирования бюджетного дефицита, то к ним можно отнести внешние займы. В случае, когда для модернизации экономики или ее перестройки используются иностранные кредиты, то

дефицит бюджета будет служить развитию производства и экономическому росту. Следует отметить, что в странах с переходной экономикой заемные средства часто идут на содержание правоохранительных органов, финансирование расходов по управлению, выплату трансфертов, в этой ситуации их эффективность является сомнительной.

Для покрытия дефицита бюджета также могут направляться и средства от приватизации государственной собственности.

Следует отметить, что существуют определенные пределы бюджетных дефицитов, при нарушении которых оказывается отрицательное воздействие на развитие национальной экономики. Финансовое положение страны можно считать нормальным, когда дефицит государственного бюджета не превышает 2-3% ВВП.

Рассмотрим проблему дефицита бюджета в Республике Беларусь. Диапазон сравниваемых годов начинается с 2010 года. Дефицит бюджета наблюдался в 2010, 2012 и 2013 годах. Во всех остальных годах наблюдался лишь профицит.

В 2010 году дефицит республиканского бюджета достиг 4 трлн белорусских рублей, что составило 2,4% к ВВП [4].

В 2012 году в бюджет республики поступило 95,5 триллионов, что на 0,5% превзошло уточненный план. Размер расходов составил 96 триллионов, данный показатель соответствует плановым назначениям. В результате размер дефицита бюджета составил 0,5 трлн белорусских рублей.[5]

Что касается 2013 года, то дефицит бюджета составил 2,3 трлн белорусских рублей, что составляет 0,4% к ВВП [6].

После анализа Законов Республики Беларусь о бюджете можно сделать вывод: характерным для бюджетного дефицита Республики Беларусь является несоответствие плановых показателей на начало года итоговым на конец года. Это связано с установившейся практикой частых корректировок закона.

Рассматривая и анализируя составляющие государственного бюджета, на первый взгляд может показаться, что основным способом минимизации бюджетного дефицита является сокращение государственных расходов и увеличение доходов. Но на самом деле перед государством стоит задача не столько необоснованно повысить доходы путем увеличения налоговой нагрузки и устранения несрочных расходов, сколько поддержать баланс доходной и расходной части путем создания благоприятной налоговой политики и своевременного выполнения государственных программ.

Изучение показателей отражает, что налоги являются основой формирования государственного бюджета. Не имея закрепления за конкретными видами расходов, они обеспечивают маневренность бюджетными ресурсами и бесперебойное финансирование предусмотренных мероприятий.

Проблема высокого уровня налогообложения по-прежнему остается достаточно острой. Уровень налогообложения остается самым высоким на

территории постсоветского пространства. А это в условиях активной внешнеэкономической деятельности и открытости экономики создает существенные проблемы в обеспечении конкурентоспособности белорусских товаров на традиционных рынках России и стран СНГ [7,с.44]. Поэтому требуются коренные реформы в области налогообложения и бюджетной политики.

При наличии дефицита бюджета первоочередному финансированию подлежат защищенные статьи бюджета. В Беларуси к таким статьям относят выплату заработной платы и других выплат населению, строительство социально значимых объектов и поддержка агропромышленного комплекса. Если в процессе исполнения бюджета происходит превышение предельного размера дефицита бюджета или снижение поступлений по доходам бюджета более чем на 10% от запланированного уровня, то применяются секвестр расходов по незащищенным статьям бюджета или блокирование по отдельным статьям его расходов. В таких случаях секвестр или блокирование применяются для республиканского бюджета в порядке, установленном законом о бюджете Республики Беларусь на очередной финансовый год.

Важно отметить, что для преодоления отрицательных последствий бюджетного дисбаланса - инфляции, государственного долга, истощения валютных резервов, снижения инвестиционной активности, сокращения экспорта, сопровождаемое увеличением импорта, снижения жизненного уровня населения, - необходимо разрабатывать специальную программу и проводить мероприятия по сокращению бюджетного дефицита

Достижение такого состояния государственных финансов, при котором бы доходы равнялись расходам, является основной задачей всех государств. Необходимо также учитывать, что в современном мире нет государства, которое в те или иные периоды своей истории не сталкивалось бы с бюджетным дефицитом. И не всегда наличие дефицита бюджета свидетельствует об отрицательных ситуациях в экономике. Он не страшен в количественно допустимых границах. Однако количество не должно переходить в отрицательные качества и усугублять положение экономики страны и населения, не должно сопровождаться сокращением средств на выполнение социально значимых программ.

Список литературы

1. Сорокина, Т. В. Государственный бюджет: учеб. / Т.В. Сорокина. – Минск: БГЭУ, 2012. – 618 с.
2. Бюджетный дефицит и его причины, экономические и социальные последствия [Электронный ресурс] / - Режим доступа: <http://pravo.studio/kreditovanie/byudjetnyiy-defitsit-ego-prichinyi-46017.html>. - Дата доступа: 08.11.2018.
3. Государственный бюджет Республики Беларусь [Электронный ресурс]/-2018. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/>. – Дата доступа: 06.11.2018.

4. Дефицит бюджета Беларуси [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://news.tut.by/economics/212372.html?crnd=63287/>.- Дата доступа 12.11.2018.

5. Дефицит бюджета в 2012 году [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://myfin.by/stati/view/1105-deficit-byudzheta-v-2012-godu-dostig-05-trillionov-rublej/>.- Дата доступа: 08.11.2018.

6. Дефицит бюджета в 2013 году [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://www.belta.by/economics/view/defitsit-respublikanskogo-byudzheta-belarusi-za-2013-god-sostavil-04-vvp-37709-2014/>.- Дата доступа: 09.11.2018.

7. Киреева, Е.И. Проблемы реформирования налоговой системы Республики Беларусь / Киреева Е. И. // Директор. – 2004. – № 6. – С. 42-44.

Инвестиции в экономике Республики Беларусь

*Савченко Виктория
ФМЭО, 2-й курс, 17-ДАЭ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Новикова Л.Н.*

Инвестиции играют существенную роль в функционировании и развитии экономики Республики Беларусь. Они определяют ее рост и повышают производственный потенциал, что в конечном итоге сказывается на уровне благосостояния населения в целом. В зависимости от источников инвестиции подразделяются на внутренние и внешние (иностранные).

Динамику внутренних инвестиций в основной капитал в Республике Беларусь за 2011-2018 гг. можно проанализировать, используя данные таблицы 1.

Таблица 1 – Инвестиции в основной капитал (в фактически действовавших ценах; млрд. руб. до 2016 г., далее млн. руб.)

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Инвестиции в основной капитал (в фактически действовавших ценах; млрд. руб.)	98 664,9	154 442,4	209 574,6	225 269,7	207 152,5	18 710,0	21 033,7	24 252,4
в том числе:								
Индексы инвестиций в основной капитал (в сопоставимых ценах; в процентах к предыдущему году)	117,9	88,3	109,3	94,1	81,2	82,6	105,1	105,1
Удельный вес в общем объеме инвестиций, в процентах	100	100	100	100	100	100	100	100
строительно-монтажных работ (включая работы по монтажу оборудования)	45	49,4	52,1	54,9	54,4	52,2	48,9	49,9
затрат на приобретение машин, оборудования, транспортных средств	45,3	41,2	36,8	33,9	34,2	35,7	40	39,9
прочих работ и затрат	9,7	9,4	11,1	11,2	11,4	12,1	11,1	10,2

Примечание – Источник: [1].

Если проследить общую динамику инвестиций за весь анализируемый период в фактически действующих ценах, то видно, что в Республике Беларусь они росли (исключением явились 2015 и 2016 гг.). Однако если рассмотреть темпы роста инвестиций в сопоставимых ценах, которые более показательны, то видно резкое падение объема инвестиций в 2012, 2014-2016 гг.

Изменялась и структура инвестиций. Удельный вес инвестиций в строительно-монтажные работы увеличился с 45 % в 2011 г. до 49,9 % в 2018 г. На протяжении всего анализируемого периода он варьировался в пределах от 45 до 54,9 %: наименьшая доля была зафиксирована в 2011 г., а наибольшая – в 2014 г. Удельный вес затрат на приобретение машин, оборудования, транспортных средств уменьшился: если в 2011 г. он был равен 45,3 % то в 2018 г. составил 39,9 %, что свидетельствует о недостаточно эффективном использовании инвестиций.

В нашей стране в 2015-2016 гг. наблюдался глубокий инвестиционный спад и связан он, в первую очередь, с сокращением инвестирования за счет внутренних источников: оптимизации финансирования государственных программ, кредитных ресурсов. Это значит, что складывающаяся общеэкономическая ситуация не располагала к осуществлению новых инвестиций. Падение внутреннего и внешнего спроса в то время являлось определяющим фактором экономической конъюнктуры и создавало предпосылки для снижения объема производства и реализации произведенных товаров и услуг.

Неблагоприятная экономическая конъюнктура, несомненно, оказывала негативное влияние на динамику инвестиций, но не являлась единственной причиной такого глубокого инвестиционного спада.

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

Проанализировав структуру инвестиций по источникам финансирования, представленную в таблице 2, можно обнаружить интересный тренд. Он непосредственно связан с динамикой финансирования инвестиций за счет банковских кредитов.

Таблица 2 - Инвестиции в основной капитал по источникам финансирования в 2011 – 2018 гг.

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
	Миллиардов рублей					Миллионов рублей		
Инвестиции в основной капитал - всего	98 664,9	154 442,4	209 574,6	225 269,7	207 152,5	18 710,0	21 033,7	24 252,4
	В процентах и итогу							
Инвестиции в основной капитал - всего	100	100	100	100	100	100	100	100
в том числе за счет:								
республиканского бюджета	6,0	7,0	10,0	6,5	13,7	17,1	16,6	13,4
местных бюджетов	6,4	9,0	10,7	9,3	8,1	6,7	8,4	8,6
собственных средств организаций	37,8	40,0	37,8	38,5	39,7	39,8	38,6	40,6
заемных средств других организаций	0,6	1,5	1,2	1,5	1,3	1,3	1,2	0,8
средств населения	5,9	6,8	8,3	10	12,2	12,6	11,9	12,1
кредитов банков	35,8	26,5	24,2	26,6	17,2	13,7	12,9	13,8
прочих источников	4,5	5,9	4,6	3,9	3,9	4,0	5,6	6,4

Примечание – Источник: [1].

Наибольшая доля инвестиций за счет данного источника была профинансирована в 2011 г. – соответственно, 35,8 % от общего объема инвестиций. В последующие годы доля инвестиций, финансируемых за счет банковских кредитов, стремительно снижалась, достигнув 13,7 % в 2016 г. и сократившись в более чем 2,5 раза по сравнению с максимальным уровнем 2011 г. Банки сокращали объемы инвестиционного кредитования на фоне ухудшения финансового состояния заемщиков и быстрого роста проблемной задолженности.

Если же посмотреть удельный вес каждого источника в общей совокупности инвестиций в основной капитал, то из данной таблицы видно, что основным из них являются собственные средства организаций. Их доля за весь период не опускалась ниже 37,8 % и с каждым годом только увеличивалась.

Можно сделать вывод о том, что организациям сейчас приходится финансировать свою деятельность все больше за счет собственных средств, так как иные источники, например, другие организации и республиканский бюджет, сокращают объем инвестиций. Хотя инвестиционные денежные потоки от местных бюджетов, средств населения увеличились по сравнению с 2015-2016 гг., однако их все равно недостаточно, чтобы покрыть потребность в денежных средствах.

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

В связи с ограниченностью внутренних источников финансирования инвестиций огромное значение для экономики нашей страны имеют иностранные инвестиции.

По данным таблицы 3 в анализируемый период с 2011 по 2018 гг. наблюдается колебание объемов иностранных инвестиций. С 2012 по 2014 гг. они постепенно росли, однако в период экономического спада в Беларуси в 2015-2016 гг. объемы иностранных инвестиций сократились практически вдвое: с более 15 млрд. долл. в 2014 г. до 8,5 млрд. долл. в 2016. Следует отметить, что с 2017 г. наметилась тенденция к увеличению поступлений иностранных инвестиций: в 2017 г. они выросли на 13,7 %, по сравнению с 2016 г., а в 2018 г. - на 11,4 % по сравнению с 2017, что свидетельствует о возможности значительного увеличения их объема в среднесрочной перспективе.

Таблица 3 – Инвестиции в основной капитал от иностранных источников в 2011-2018 гг.

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Объем иностранных инвестиций, поступивших в реальный сектор экономики Республики Беларусь, млн. долларов США	18 878,6	14 329,8	14 974,3	15 084,4	11 344,2	8 559,8	9 728,5	10 842,0
в том числе:								
прямые	13 248,0	10 358,4	11 083,4	10 168,9	7 241,4	6 928,6	7 634,2	8 537,1
портфельные	2,3	23,4	12,2	10,6	5,1	2,8	8,4	3,9
прочие	5 628,3	3 948,0	3 878,7	4 904,9	4 097,7	1 628,5	2 085,9	2 301,0
Прямые иностранные инвестиции на чистой основе (без учета задолженности прямому инвестору за товары, работы, услуги), млн. долларов США	3 973,6	1 376,5	2 136,2	1 811,7	1 611,8	1 307,2	1 246,8	1 634,9

Примечание – Источник: [1].

Наибольший удельный вес в общем объеме иностранных инвестиций занимают прямые иностранные инвестиции (ПИИ). Их доля в разные периоды времени колебалась в пределах 63-78 % (рис. 1). Портфельные инвестиции занимают наименьшую часть от всех иностранных инвестиций, и их величина варьировалась в пределах 0,01-0,2 %. Доля прочих инвестиций меняется пропорционально изменению доли ПИИ, и, соответственно, была максимальной в 2015 г. (36,1 %), а минимальной в 2016 г. (19,0 %).



Рисунок 1 - Структура инвестиций, поступивших от иностранных инвесторов в реальный сектор экономики Республики Беларусь (в процентах к итогу)

Примечание - Источник: [2]

Исторически, любые всплески потоков ПИИ в Беларусь были связаны с реализацией знаковых сделок по продаже государственной собственности и, с учетом отсутствия таких крупных сделок, объемы инвестиций закономерно снизились по сравнению с 2016 г.

Несмотря на то, что для привлечения инвестиций в экономику Беларуси делается многое, все же существуют определенные проблемы, связанные с недостаточно благоприятными внутренними институциональными условиями: низким уровнем защиты прав собственности, невысокой развитостью демократических институтов, низким качеством государственного регулирования, высоким уровнем бюрократии и коррупции со стороны государственных органов, ограниченным доступом к кредитованию и сложной системой налогообложения.

Для улучшения инвестиционной привлекательности нашей страны можно предложить следующие меры:

- 1) пересмотр и значительное упрощение системы налогообложения;
- 2) совершенствование инвестиционного законодательства для защиты инвестиций;
- 3) снижения степени бюрократизации в стране;
- 4) мониторинг инвестиционного климата;
- 5) создание специальной службы поддержки инвесторов, которая бы помогала им решать проблемы, возникающие в ходе реализации их проектов, и оказывала помощь в решении спорных вопросов, возникающих в результате взаимодействия с государственными органами;
- 6) модернизация инфраструктуры;

7) облегчение процесса применения санкций за нарушение условий и порядка ведения бизнеса [3, с 40].

Таким образом, в настоящее время в Республике Беларусь наблюдается положительная тенденция увеличения объемов инвестиций в основной капитал. Однако, во-первых, темпы роста инвестиций недостаточны, чтобы в ближайшие год-два вернуться к уровню 2013 г., и, во-вторых, на данный момент не отмечено улучшения эффективности их использования. Вместе с тем наметившиеся положительные тенденции означают, что экономика постепенно восстанавливается после экономического спада 2015 – 2016 гг. Этому также способствуют мероприятия, проводимые с целью улучшения инвестиционной привлекательности нашей страны.

Список литературы

1. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/>. — Дата доступа: 13.04.2019.
2. Годовые данные по инвестициям в основной капитал [Электронный ресурс] / Национальный статистический комитет Республики Беларусь. — Минск, 2018. — Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/>. — Дата доступа: 14.04.2019.
3. Пасюкевич, М. В. Привлечение иностранных инвестиций как элемент повышения конкурентоспособности реального сектора Республики Беларусь / М. В. Пасюкевич. // Международная экономика. — 2018. — № 1. — С. 40-48.

Проблема инфляции в современном мире

*Савченко Дарья,
ФП, 1 курс, 18-ДПВ-2
Ермакович Оксана
ФП, 1 курс, 18-ДПВ-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А. В.*

Инфляция – это социально-экономическое явление, выражающееся в непрерывном, устойчивом и общем росте цен, порождаемое диспропорциями воспроизводства в различных сферах рыночного хозяйства и оказывающие воздействия на все стороны экономических отношений. Она является характерной чертой развития любой национальной экономики. Как проявление макроэкономической нестабильности инфляция представляет собой объект макроэкономического регулирования [1, с. 213].

При определенных значениях инфляция способна стимулировать экономический рост, а при значениях, превышающих допустимые пределы, негативно влиять на развитие экономических процессов. В связи с этим исследование проблемы инфляции является актуальным.

Целью исследования является изучение последствий возникновения инфляции и масштабы ее проявления в мировой экономике.

К негативным последствиям инфляции, главным образом, относится снижение реальных доходов населения и усиление их дифференциации. В проигрыше окажутся те, кто получает фиксированные денежные доходы (пенсионеры, студенты, служащие), имеет сбережения или даёт свои деньги в долг, не оговаривая условия возврата с учётом инфляции. В более выгодном положении будут те, чьи доходы жёстко не фиксируются, кто предпочитал не сберегать, а вкладывать деньги или же брать кредиты. В результате инфляции происходит также изменение структуры платежного баланса (снижение экспорта и увеличение импорта в результате повышения цен на экспортные товары). Снижается покупательная способность национальной валюты, она перестает полноценно выполнять функции денег. Чем выше темп инфляции, тем больше недоверие экономических субъектов к национальной валюте, тем сильнее желание вложить деньги, например, в устойчивую иностранную валюту, способствуя вывозу капитала из страны. Происходит также отставание цен государственных предприятий от рыночных. В условиях инфляции при каждом повышении государственным предприятием своих цен оно вынуждено обосновывать это решение, получать на это разрешение вышестоящих организаций, что затягивает срок принятия решений в части ценовой политики.

Используя данные статистики Мирового банка за 2017 год, был проанализирован уровень инфляции 180 стран. При ее среднемировом значении 2,1% уровень инфляции в некоторых странах сильно отличается. По данным 2017 года в Венесуэле он составлял 1087,5 %, что является самым высоким показателем. Сравнительно высокими процентными значениями характеризуются Южный Судан (187,90%), ДР Конго (41,50%), Египет (29,50%), Аргентина (25,70%). Снижением уровня цен характеризовалась экономика Саудовской Аравии, где процентный показатель инфляции составил минус 0,80%, что является признаком дефляции. Низкими значениями отличаются также такие страны, как Ирак (0,20%), Катар (0,40%), Япония (0,50%), Таиланд (0,70%), Италия (1,20%), Китай (0,60%), Исландия (1,80%). Что касается Республики Беларусь, то здесь показатель равен 6,0%, что не выходит за пределы нормы. [2]

Таким образом, в ходе проведенного исследования было установлено, что, во-первых, высокая инфляция разрушает денежную систему, ускоряет бегство капитала, способствует вытеснению национальной валюты во внутреннем обращении иностранной, подрывает возможности устойчивого финансирования государственного бюджета. Во-вторых, в 2017 году самый высокий уровень инфляции наблюдался в Венесуэле, самый низкий – в

Саудовской Аравии. В Республике Беларусь годовое значение инфляции составило 6,0%, что превысило среднемировое значение на 3,9 п.п.

Список литературы

1. Экономическая теория: учеб. пособие / А. А. Рудак [и др.] ; под ред. А. В. Бондаря. – 2-е изд. – Минск : БГЭУ, 2014. – 254 с.
2. Рейтинг стран по уровню инфляции (индекс потребительских цен) [Электронный ресурс] // Мировой банк. Режим доступа: <https://nonews.co/directory/lists/countries/inflation>. – Дата доступа: 25.02.2019.

Молодой сотрудник: проблемы трудоустройства

*Сахарова Алина
УЭФ, 3 курс, 16ДЭГ-2*

*Руководитель: кандидат экономических наук
Кравченко А.А.*

Проблема трудоустройства является актуальной для значительной доли населения республики, а особенно - для студентов. Сегодня молодой специалист сталкивается с довольно жесткими условиями рынка труда и высокой конкуренцией по большинству специальностей. Для решения данной проблемы, необходимо рассмотреть со всех сторон требования, необходимые для успешного устройства на работу.

Считается, что знания, умения, навыки, приобретаемые в процессе обучения, ведут к повышению производительности труда работника, что делает его более ценным для работодателя и отражается в повышении заработной платы. Это подтверждается многочисленными исследованиями, в области человеческого капитала, активно проводимыми с середины XXв.

Как и любой другой вид капитала, человеческий капитал может расти в процессе своего использования за счет накопления опыта, формирования навыков и сноровки, а также за счет обучения и приобретения новых знаний и умений. Вместе с тем человеческий капитал может и обесцениваться или амортизироваться, так как знания могут устаревать, а навыки с развитием техники и технологий становиться не востребуемыми.

Более образованный работник, при прочих равных условиях, в большинстве случаев получает больший доход, и имеет большие шансы на трудоустройство [1]. Однако образование – не единственная детерминанта. Как говорилось ранее, на величине доходов работника сказываются его

природные способности, воспитание, опыт работы, состояние здоровья, мотивация.

Мной был проведен опрос среди 293 работодателей, что для них важно увидеть в потенциальном работнике и на что больше всего они обращают внимание.

По результатам исследования было выявлено, что для 82% опрошенных, принципиально проводить собеседования с человеком лично либо по видеосвязи. Так, они оценивают работника не только по резюме, но и по умению себя прорекламирровать. 93% работодателей обращают внимание на ошибки, длину, четкость и ясность излагаемой информации в резюме. Около 62 % интересуются социальными сетями будущих работников. Что касается диплома, то для 79% диплом об образовании играет исключительно формальную роль. Если работодатель видит в кандидате потенциал, стремление к развитию и готовность работать в поте лица- то ему не принципиально, какие оценки стоят в дипломе. 100% опрошенных акцентируют внимание на опыте работы. Для выпускников это оказывается самой большой проблемой, т.к. в этом направлении они отстают от своих же коллег, кто, например, работал на 0,25 или 0,5 ставки во время учебы.

Работодатели заинтересованы в молодых специалистах, так как они обладают высокой активностью, желанием и готовностью повышать свою квалификацию, быстро обучаемы, позитивно относятся к атипичным формам занятости и обладают навыками работы с современными технологиями.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что красный диплом не гарантирует вам 100% высокую зарплату, хорошее трудоустройство, а является лишь показателем трудолюбия, усидчивости и обучаемости. При этом более значимыми факторами могут являться опыт работы, в том числе и во время учебы и навыки самопрезентации.

Список литературы

1. Cassarino-Perez, L. From Care to Education and Employment: a Meta-Analysis / L. Cassarino-Perez, G. Crous, A. Goemans //Children and Youth Service Review – 2018. – Vol.95 – P.407-416

О проблемах развития денежно-кредитной сферы экономики Республики Беларусь

Сенькевич Яна
ФП, 1 курс, 18-ДПХ-2.
Симакова Валентина
ФП, 1 курс, 18-ДПХ-2

Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А. В.

Важнейшими задачами, стоящими перед Национальным банком Республики Беларусь, являются разработка и реализация эффективной денежно-кредитной политики, обеспечивающей устойчивое и сбалансированное развитие экономики [1]. В свою очередь, устойчивое развитие и рост национальной экономики в значительной мере зависят от конкурентоспособности и эффективности функционирования реального сектора экономики.

Проводимая государством в последнее десятилетие макроэкономическая политика, имевшая проциклическую направленность, привела к неуправляемой кредитной экспансии на первоначальном этапе. Закредитованность предприятий и продолжительный период сохранения чрезмерно высоких процентных ставок в рамках проводимой денежно-кредитной политики стали причиной кризиса неплатежей (рисунок 1).

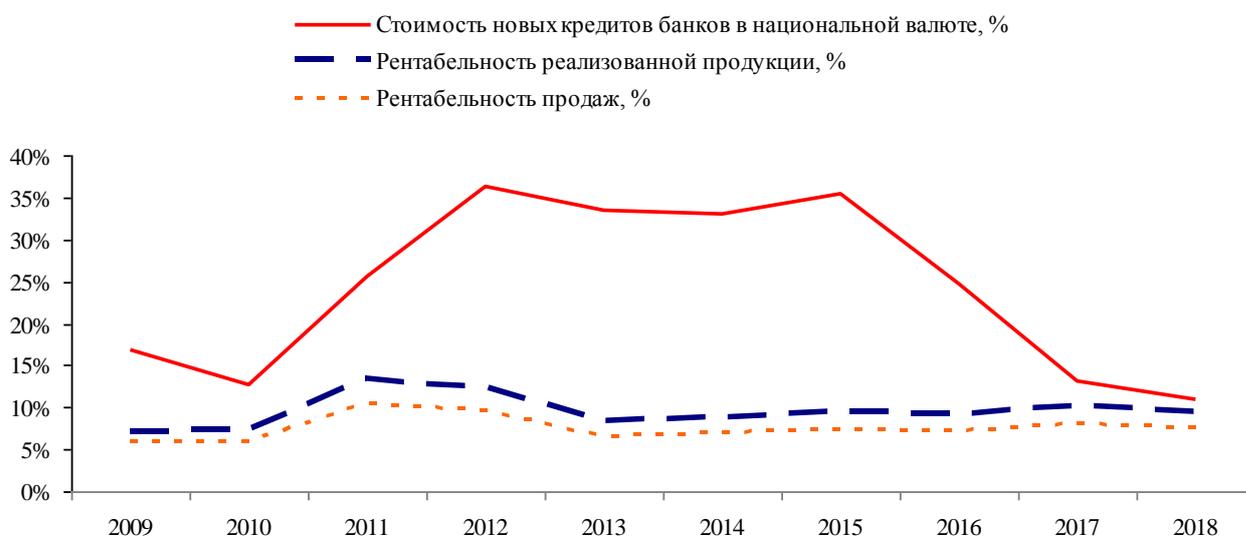


Рисунок 1 – Соотношение стоимости новых кредитов банков и уровня рентабельности организаций Республики Беларусь за 2009–2018 гг.
Примечание – Источник: собственная разработка на основе данных [2; 3]

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

Динамика данных процессов показывает, что на первоначальном этапе предприятиям хватало потока платежей для обслуживания кредитной задолженности, но с ростом стоимости ссудного капитала и снижением уровня рентабельности наступил «платежный шок», вследствие чего растет задолженность как перед кредитно-денежной системой, так и друг перед другом. Достаточно быстро данная задолженность переходит в разряд просроченной, затем проблемной и далее уже окончательно необслуживаемой. Стоит отметить, что в 2019 году Национальный банк допускает ухудшение качества активов банков почти вдвое к текущим уровням – с 5 % до 10 %, переходя от расчета проблемных активов к установлению норматива их необслуживаемой части [1].

Вместе с тем, еще одной хронической проблемой экономики является очень низкий уровень коэффициента монетизации, который отражает степень обеспеченности экономики национальными деньгами (рисунок 2).

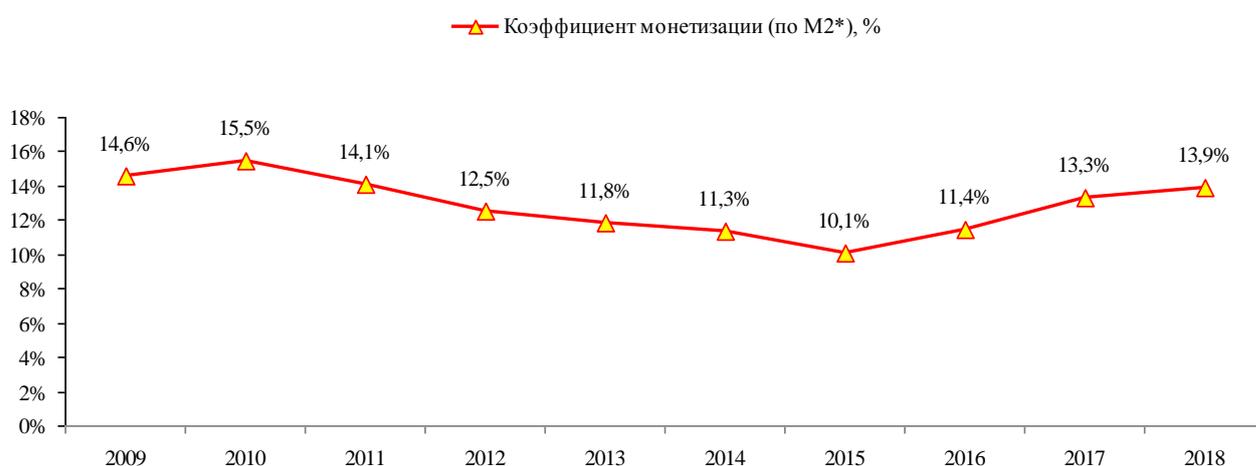


Рисунок 2 – Коэффициент монетизации по M2* в Республики Беларусь в 2009–2018 гг.

Примечание – собственная разработка на основе данных [2; 3]

Характерно, что при очень низких значениях коэффициента монетизации в период до валютного кризиса 2011 года, тенденция к его еще большему снижению сохранилась и в последующие годы.

Список литературы

1. Основные направления денежно-кредитной политики Республики Беларусь / Национальный банк Республики Беларусь // [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.nbrb.by/legislation/documents/ondkp2019.pdf>. – Дата доступа : 22.02.2019.

2. Статистический бюллетень. Ежегодник (2008–2017) / Национальный банк Республики Беларусь // [Электронный ресурс]. – Режим доступа :

http://www.nbrb.by/Publications/bulletinyearbook/Statistics_Bulletin_Yearbook_2017.pdf. – Дата доступа : 22.02.2019.

3. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>. – Дата доступа: 22.02.2019.

Оценка влияния совокупного богатства на потребительские расходы в Республике Беларусь

*Сорокопыт Александр
ФМЭО, 4 курс, 15 ДАЭ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т.Л.*

Домашние хозяйства являются важными субъектами экономической деятельности, так как от результатов их деятельности зависит не только благосостояние отдельного хозяйствующего субъекта, но и всей экономики в целом. Согласно государственной статистике, основным компонентом совокупного дохода общества является потребление. Таким образом расходы населения на конечное потребление оказывают влияние на объем производства, уровень цен, занятость в экономике. Рост потребительских расходов стимулирует расширение производства, увеличивая совокупный спрос, и способствует снижению уровня безработицы. Колебания уровня потребления является одной из причин циклических колебаний в экономике, поэтому изучение данной темы позволяет проанализировать основные закономерности в макроэкономике.

Ранее в процессе моделирования функции построения прогнозной функции [1] было выявлено незначительное влияние накопленного богатства в функции потребления Модильяни. Был сделан вывод о неправильном выборе аппроксимирующего фактора – срочных депозитов физических лиц в национальной валюте.

Накопленное богатство отражает величину активов, которые находятся в распоряжении домохозяйства, с учетом всех предыдущих периодов, в то время как сбережения представляют собой величину прироста накопленного богатства за текущий период.

Показатель валового сбережения критикуется отечественными исследователями из-за ряда существенных недостатков. Поэтому было решено использовать методику оценки сбережений и богатства, разработанную А.М. Плешкуном [2, с. 63] с учетом доработок А.В. Безбородовой [3, с. 32].

Валовое богатство, согласно методике, состоит из:

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

- белорусских рублей (половина наличных белорусских рублей в обращении и переводные депозиты в белорусских рублях);
- иностранная наличная валюта;
- срочные депозиты в белорусских рублях;
- депозиты (срочные и переводные) в иностранной валюте.

При расчете накопленного богатства А.М. Плешкун опирался на оценку наличной иностранной валюты у населения в 2001 году. В таблице 1 представлены исходные данные по показателям накопленного богатства в текущих ценах.

Таблица 1 — Показатели сбережений, в текущих ценах

Год	Валовые сбережения	Белорусские рубли	Иностранная валюта	Срочные депозиты в белорусских рублях	Депозиты в иностранной валюте
2001	1079,64	179,55	651,20	165,35	83,53
2002	1409,34	125,04	863,80	284,17	136,32
2003	1458,19	258,44	503,50	383,18	313,07
2004	2380,97	482,25	633,80	892,90	372,02
2005	3230,04	750,29	1245,50	908,69	325,56
2006	4722,12	776,09	2009,90	1302,41	633,71
2007	4357,95	642,40	1366,60	1058,92	1290,04
2008	4729,25	505,20	1906,10	696,92	1621,03
2009	4620,46	58,25	1538,20	128,36	2895,65
2010	8079,65	1149,55	3357,50	1072,22	2500,37
2011	5282,22	2768,97	1085,290	2383,10	-955,15
2012	35146,68	6888,69	5144,020	5832,61	17281,36
2013	39160,25	1572,16	20906,16	7665,53	9016,40
2014	38500,27	3031,76	24137,07	4373,44	6958,00
2015	14257,47	1838,39	9396,21	-1090,00	4112,87
2016	605,64	346,91	-2339,37	336,24	2261,86
2017	148,75	898,56	-1585,31	390,21	445,28

Примечание — Источник: собственная разработка.

Данный метод имеет свои недостатки: хотя в методике предполагается корректировка сальдо покупки/продажи валюты населением, показатели банковской статистики до и после 2010 года, на основании которых

проводится корректировка, не сопоставимы между собой. Таким образом, объем иностранной валюты оценен с погрешностью.

С использованием оценки А.М. Плешкуна наличной иностранной валюты на начало 2001 года, а также накопленных остатков показателей богатства, полученных на основе данных о широкой денежной массе, было рассчитано накопленное богатство (таблица 2).

Таблица 2 — Расчет накопленного богатства

Год	Валовое накопленное богатство	Год	Валовое накопленное богатство	Год	Валовое накопленное богатство
2001	15646,05	2007	35735,60	2013	61821,24
2002	18549,24	2008	39100,38	2014	67073,91
2003	20845,75	2009	42108,04	2015	68750,78
2004	23899,33	2010	46833,47	2016	69408,51
2005	27380,42	2011	48642,22	2017	69557,26
2006	31977,66	2012	55511,50		

Примечание — Источник: собственная разработка.

С использованием метода наименьших квадратов была получена следующая функция:

$$C_t = -0,119 \cdot W_t + 1,002 \cdot Y_t + \varepsilon_t, \quad (1)$$

где W_t – валовое накопленное богатство.

Хотя модель довольно хорошо описывает фактические данные (рисунок 1) и имеет высокое качество (хороший коэффициент детерминации и F-статистику), показатель накопленного богатства оказался незначим.

Такой же вывод о влиянии сбережений и накопленного богатства на величину потребления был получен в исследовании А.В. Безбородовой, где коэффициент накопленного богатства оказался значим лишь на 10%-ном критическом уровне [4, с. 40]. Даже при условии принятия гипотезы о значимости коэффициента при валовом накопленном богатстве на 10%-ном уровне, его влияние незначительно.

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

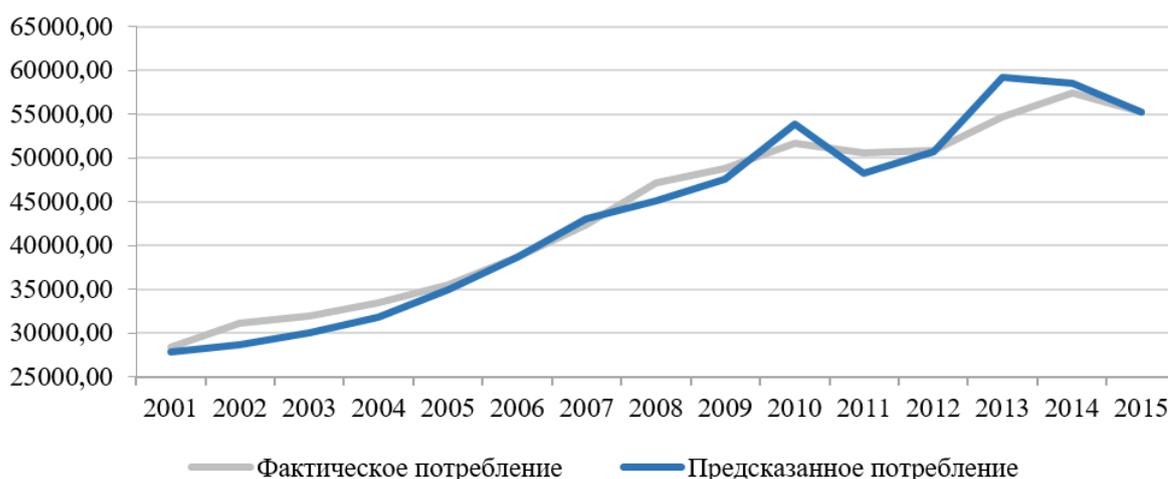


Рисунок 1 – Графическое представление рассчитанной функции Модильяни

Примечание — Источник: собственная разработка.

Возможное объяснение может состоять в том, что население не тратит накопленное богатство на текущее потребление, предпочитая тратить его на капитальные вложения вроде покупки недвижимости.

Вместо включения в модель агрегированного показателя накопленного богатства было решено исследовать влияние каждого отдельного фактора, входящего в состав накопленного богатства, для проверки все ли факторы являются незначимыми. Первоначальная модель включала в себя одну объясняемую переменную – потребительские расходы – и шесть объясняющих факторов: валовый располагаемый доход, а также накопленное богатство в национальных рублях, срочных депозитах в национальной валюте, инвалютных вкладах и наличной валюте.

В результате исключения из модели всех незначимых факторов, в конечной спецификации остались валовый располагаемый доход и накопленное богатство в инвалютных вкладах и наличной валюте:

$$C_t = 0,728 \cdot Y_t + 0,634 \cdot FC_t - 0,670 \cdot FD_t + \varepsilon_t, \quad (2)$$

где FC_t – накопленное богатство в наличной валюте,
 FD_t – накопленное богатство в инвалютных вкладах.

Отрицательные коэффициенты при переменных, характеризующие накопления населения, могут объясняться отрицательными ожиданиями относительно ситуации в экономике: они по-прежнему влияют на величину потребления, однако население предпочитает не тратить данные средства на потребление, а сберегать часть средств на «черный день».

В обеих моделях с использованием факторов накопленного богатства способом сбережений выступают депозиты в иностранной валюте. Предельная склонность к потреблению по перманентному доходу больше 1

указывает на то, что фактический доход выше перманентного. С учетом полученного ранее коэффициента подстройки, который равен 0.57, возможное объяснение состоит в занижении расчетной величины постоянного дохода относительно фактического, что видно на рисунке 2.

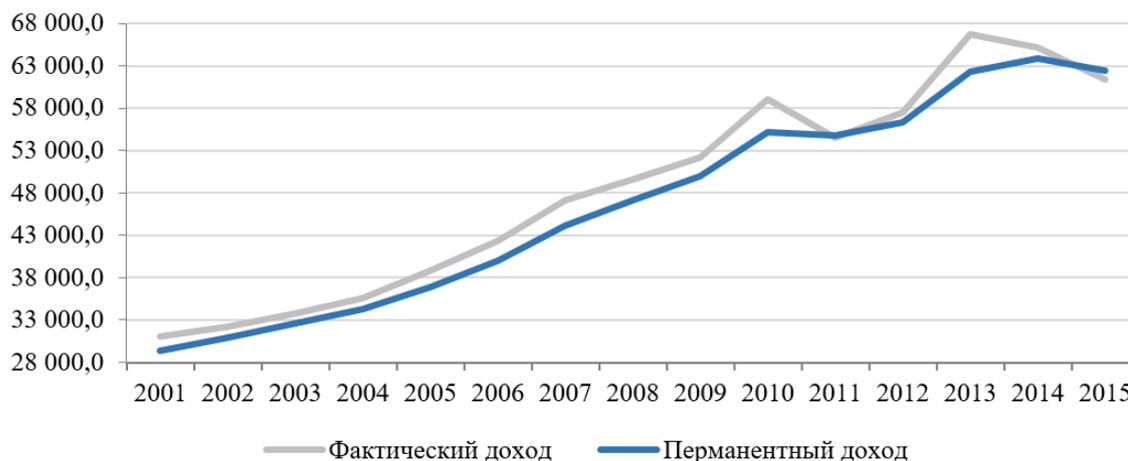


Рисунок 2 – Сравнение фактического и перманентного доходов

Примечание — Источник: собственная разработка.

Таким образом, в данной статье было проанализировано влияние совокупного накопленного богатства на величину потребительских расходов населения Республики Беларусь. Фактор совокупного богатства оказался незначим, однако при оценке функции с использованием отдельных показателей накопленного богатства было выявлено влияние накопленного богатства в наличной иностранной валюте и срочных депозитах в иностранной валюте.

Список использованных источников:

1. Сорокопыт, А.В. Прогнозирование потребительских расходов в Республике Беларусь / А.В. Сорокопыт // Экономическая мозаика. – 2019. – № 5 (часть 1). – С. 255-258.
2. Плешкун, А. М. Анализ сбережений населения Республики Беларусь / А. М. Плешкун // Вестник Белорусского государственного экономического университета. – 2009. – N 1. – С. 62-67.
3. Безбородова, А.В. Анализ и моделирование склонности к финансовым сбережениям [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nbrb.by/bv/articles/9108.pdf>. – Дата доступа: 27.02.2019.
4. Безбородова, А.В. Анализ активов населения: система эконометрических моделей взаимосвязи доходов, активов и потребления населения Республики

Особенности рынка труда в экономике РБ

*Федорченко Алиса
ФФБД, 1-й курс, 18ДФУ-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Маслова Г. Г.*

Рынок труда является важнейшим элементом рыночной экономики. Этот рынок обеспечивает согласование экономических интересов субъектов трудовых отношений, вовлечение, распределение по сферам и отраслям хозяйства, видам и формам деятельности на основе критерия эффективности использования в соответствии со структурой общественных потребностей и форм собственности наиболее важного ресурса- рабочей силы, содействует формированию необходимого уровня доходов работников. Рынок труда также через конкуренцию работников стимулирует их к расширению профессионального мастерства, повышению квалификации и универсализации. Всё это доказывает огромную значимость рынка труда в экономике Республики Беларусь.

Основными компонентами рынка труда являются цена, конкуренция, спрос, предложение. В Республике Беларусь у них выделяют ряд особенностей.

Цена рабочей силы выступает в виде заработной платы. Конкуренция проявляется в форме соперничества работников за рабочие места, а работодателей- за квалифицированную рабочую силу.

Спрос на рабочую силу зависит от уровня развития, от структуры экономики, от фазы экономического цикла и предьявляется со стороны государственного и негосударственного секторов. Структура спроса характеризуется его снижением в реальном секторе национальной экономики и ростом в сфере услуг. В настоящее время рынок труда ориентирован на рабочие профессии. Особенно растет спрос на такие профессии, как водитель, тракторист, швея, повар, электрогазосварщик, электромонтер. Особый спрос на таких специалистов, как медсестры, врачи, ветврачи, фармацевты, инженеры и т. д. Существует территориальный дисбаланс в структуре спроса. В городах наблюдается повышенный спрос на водителей, медсестер, врачей, продавцов, а в сельской местности - на трактористов, ветврачей, операторов машинного доения, животноводов.

Предложения на рынке труда Беларуси определяется состоянием численности населения Республики (с 2017 года до 2019 она сократилась на 29 002 человек), зависит от темпов прироста населения, от количества трудовых ресурсов (с 2017 до 2019 оно уменьшилось на 57 000 человек),

численностью экономически активного населения (с 2017 года до 2019 оно снизилось на 23 000 человек), от продолжительности рабочего дня, от производительности труда, от квалификации работников и их миграционной подвижности. Таким образом, можно сделать вывод, что обеспечение занятости в экономике Беларуси происходит в условиях сокращения трудовых ресурсов и уменьшения численности населения, занятого в экономике страны. В объеме и структуре предложения на белорусском рынке труда прослеживается избыточность предложения юристов, библиотекарей, психологов экономистов, педагогов.

По данным Министерства труда и социальной защиты Республики Беларусь численность безработных, состоящих на учете в органах по труду, занятости и социальной защите, на 1 января 2019 года составила 12,5 тыс. человек, и уровень зарегистрированной безработицы на 1 февраля 2019 г. составил 0,3 процента (в 2017 году- 0,5%, в 2018 году- 0,5%), однако точное определения этих показателя затрудняется по той причине, что безработными считаются в соответствии с Законом о занятости РБ лишь граждане, зарегистрированные как таковые в соответствующем гос. органе. Поэтому по некоторым экспертным оценкам реальный уровень безработицы составляет около 5% и более.

В соответствии с положениями Декрета Президента Республики Беларусь от 2 апреля 2015 г. №3 «О предупреждении социального иждивенчества» определяется, какие граждане относятся к не занятым в экономике. В Беларуси с 1 декабря 2018 года запустили базу данных трудоспособных граждан, не занятых в экономике, куда было внесено около 500 тысяч человек (в 2015 году количество незанятого населения составляло в 2 раза меньше- около 266 тыс. человек).

Таким образом, анализ статистических данных показывает, что уровень безработицы в Беларуси ежегодно снижается, а доля незанятого в экономике населения увеличивается.

Поэтому основные задачи государственной политики занятости- вовлечение этих граждан в национальную экономику и обеспечение сбалансированности на рынке труда. В связи с этим, государственная политика занятости включает в себя активные и пассивные методы.

Активная государственная политика занятости - это совокупность правовых, организационных и экономических мер, непосредственно влияющих на изменение соотношения спроса и предложения рабочей силы. Основные формы активной политики занятости: стимулирование создания новых рабочих мест; организация общественных работ; использование гибких форм занятости (неполный рабочий день, рабочая неделя); развитие нестандартных форм занятости (надомничество, совместительство); содействие развитию малого бизнеса и самозанятости.

Пассивная политики занятости населения - это совокупность мероприятий направленных на сглаживание негативных последствий безработицы. Она, как правило, включает в себя: выплату гарантированного

государством пособия по безработице, а по истечении его срока - материальной помощи (социального пособия); выплату доплат на иждивенцев, а также возможную выдачу недорогих товаров первой необходимости, включая продукты питания; организацию дешевого питания в специальных столовых и т.д.

Активная политика занятости включает правовые меры, которые связаны с законодательными актами, одним из которых в Беларуси является Закон «О занятости населения Республики Беларусь», в соответствии с внесенными изменениями в который для оперативного прогнозирования численности граждан, которые потенциально нуждаются в содействии органов по труду, занятости и социальной защите в принятии мер для скорейшего трудоустройства наниматели обязаны информировать данные органы о предстоящем высвобождении работников, предусмотрена возможность компенсации затрат нанимателей на обучение работников, находящихся под угрозой увольнения, с целью расширения возможности получения дополнительной материальной поддержки в период поиска безработными постоянной работы предусмотрена возможность заключать гражданско-правовой договор с гражданами, направленными для участия в оплачиваемых общественных работах. Данные меры расширяют перечень предприятий, готовых обеспечить занятость граждан на оплачиваемых общественных работах. Также исполняется «Государственная программа о социальной защите и содействии занятости населения на 2016-2020 годы», мерами которой являются обеспечение временной занятости в виде оплачиваемых общественных работ, предоставление возможности пройти профессиональную подготовку, переподготовку и повышение квалификации, поддержка предпринимательской инициативы и установление ежегодной брони для приёма на работу граждан, нуждающихся в социальной защите.

Особое значение в Беларуси имеет проблема занятости молодёжи. Молодежь уязвима в трудовых отношениях и сталкивается с рядом проблем, в числе которых длительная безработица и работа не по специальности. Стремление молодых людей получить высшее образование свидетельствует о высокой конкуренции на рынке труда молодёжи, в силу чего ей необходимо иметь широкий спектр навыков, знаний и компетенций. Выпускники не соответствуют уровню ожиданий нанимателей и не готовы к самостоятельной работе. И это связано в первую очередь с тем, что на производства постоянно внедряются новейшие технологии, а учреждения системы образования не в состоянии шагать рядом с ними в плане обеспечения практических навыков учащихся из-за слабой материально-технической базы. В результате теоретические знания у выпускников на высоком уровне, а практических - недостаточно. Считается, что для решения этих проблем необходимо больше времени выделять на практику молодых специалистов, а в первую очередь необходимо чётко понимать, сколько и каких специалистов необходимо обучить в соответствии с потребностями

национальной экономики. И поэтому главная задача на сегодняшний день заключается в установлении прочных связей между предприятиями и образовательными учреждениями.

Одной из наиболее значимых достижений в области политики занятости среди молодежи является вид временного трудоустройства безработных граждан в возрасте до 31 года в рамках «Молодежной практики», дающий возможность приобрести профессиональные навыки, умения практической работы на производстве. Трудоустройство безработных по данной программе производится на срок от 2 до 6 месяцев на имеющиеся вакантные или созданные дополнительно временные рабочие места, а нанимателям, принявшим безработных, их средств Фонда социальной защиты населения Министерства труда и социальной защиты компенсируются затраты по оплате труда данных граждан. Таким образом, данная программа является выгодной и для безработной молодежи, и для нанимателей.

Обеспечение оптимальной рациональной занятости является целью любого государства, в том числе и Беларуси, так как обеспечивает наибольшую эффективность производства, а, следовательно, и уровень ВВП страны. Поэтому, подводя итоги, можно отметить, что необходимо в первую очередь согласовывать образовательные услуги с потребностями национальной экономики для обеспечения наиболее эффективной занятости населения.

Список литературы

1. Лутохина, Э. А. Достойная занятость как основа инновационной экономики/ Э. А. Лутохина // Наука и инновации. - 2017.- № 1.- С.61 - 63.
2. Бойко, А. Что делать с безработицей/ А. Бойко// Финансы, учёт, аудит. - 2017.- № 1.- С.29-31.
3. Министерство труда и социальной защиты Республики Беларусь [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.mintrud.gov.by/ru/sostojanie/>. - Дата доступа: 05.03.2019.
4. Государственная программа о социальной защите и содействии занятости населения на 2016-2020 годы // Министерство труда и социальной защиты Республики Беларусь [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.mintrud.gov.by/system/extensions/spaw/uploads/files/POSTANOVLENIE-73-v-red-748-ot-18.10.2018-Etalon.pdf/>. - Дата доступа: 05.03.2019.

Безработица в Республике Беларусь

*Федорченко Алиса
ФФБД, 1-й курс, 18 ДФУ-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А.В.*

Безработица представляет собой социально-экономическое явление, при котором определенная часть трудоспособного населения не может реализовать свой трудовой потенциал. По данным Министерства труда и социальной защиты Республики Беларусь на 1 января 2018 года в трудоустройстве нуждалось 188,1 тыс. человек, из которых 112,4 тыс. безработных [4].

По сравнению со многими европейскими странами уровень безработицы в Республике Беларусь относительно низок, что связано в первую очередь с политикой белорусского государства, направленной на борьбу с безработицей. Несмотря на это, данная проблема остается актуальной и требует анализа и поиска способов решения.

На сегодняшний день можно выделить ряд причин безработицы в Беларуси. Основной и естественной причиной безработицы является процесс автоматизации, последствие которого – отсутствие необходимости и нужды в ряде специалистов, ведь использование ресурсосберегающих технологий экономически эффективнее. Также одной из актуальных причин безработицы в Беларуси является стремление компаний к привлечению сотрудников с высокой производительностью труда и сотрудников, способных выполнять несколько задач [6], ведь это позволяет уменьшить количество необходимых сотрудников, а, соответственно, сократить затраты на выплату заработных плат, то есть максимизировать прибыль. Эта тенденция несомненно является выгодной, но она приводит к сокращению ряда рабочих мест. Также к причинам безработицы нельзя не отнести снижение темпов производства белорусских организаций. К причинам безработицы в нашей стране определенно следует отнести и существование сложностей в трудоустройстве людей предпенсионного возраста, людей с ограниченными возможностями, жителей моногородов, где градообразующее предприятие является основным работодателем, и жителей поселков и деревень, где работодателей либо очень мало, либо практически нет. К примеру, по данным Министерства труда и социальной защиты граждан, нуждающиеся в особых мерах социальной защиты и не способные полноценно конкурировать на рынке труда, составляют 20% от общей численности зарегистрированных безработных [5], доля инвалидов среди безработного населения Беларуси на 01.04.2018 составляет 6,7%, а уровень зарегистрированной безработицы в 2017 в Минске (0,2%) и Минской области (0,5%) меньше, чем в других областях Беларуси (0,6-0,8%) [4]. Что касается

моногородов, то в 2017 году сокращение численности работников на БелАЗе на 2700 человек снизило занятость в Жодино на 8,5%. К причинам этих явлений можно также отнести более быстрое падение доходов в регионах, чем в Минске [3].

Политика правительства Беларуси по борьбе с безработицей базируется на «Государственной программе о социальной защите и содействии занятости населения на 2016-2020 годы», элементами которой являются обеспечение временной занятости в виде оплачиваемых общественных работ, предоставление возможности пройти профессиональную подготовку, переподготовку и повышение квалификации, поддержка предпринимательской инициативы. Однако основой политики белорусского правительства по борьбе с безработицей являются целенаправленные усилия государства по сохранению трудовых коллективов, то есть финансирование государственных организаций для выполнения ими социальных функций. Последствиями такой политики являются вынужденная неполная занятость и скрытый характер безработицы. Это подтверждает тот факт, что численность работников, работающих в режиме вынужденной неполной занятости, в январе - ноябре 2015 года увеличилась по сравнению с аналогичным периодом 2014 года в 2,1 раза и составила 9,2 процента от списочной численности работников организаций [5]. Также нельзя не отметить такие составляющие данной государственной программы как обеспечение социальных гарантий в виде пособий по безработице и установление ежегодной брони для приёма на работу граждан, нуждающихся в социальной защите.

Можно выделить несколько направлений решения проблемы безработицы в Беларуси. Само Министерство труда и социальной защиты отмечает, что основной причиной безработицы является недостаточная степень согласованности предложения образовательных услуг и спроса на них на рынке труда [5]. Как известно, довольно большие средства правительство через дотации тратит на обеспечение рабочих мест лицам, в которых предприятия не нуждается, и, как следствие, увеличивается не прибыль, а затраты, но без этих вакансий такие работники просто не нужны на рынке. Поэтому я считаю, что эти средства эффективнее и рациональнее было бы потратить на модернизацию образовательных систем, на корректировку образовательных процессов и внедрение новых технологий образования, чтобы работники этих предприятий, а также и безработные, пройдя переобучение, повышение квалификации или профессиональное обучение на надлежащем уровне способствовали бы максимизации прибыли своего предприятия, либо стали бы подходить под высокие требования работодателей, ведь рабочих мест в развивающихся, инновационных сферах много, а подходящих на них сотрудников совсем мало. На мой взгляд, такие меры также способствовали бы и предотвращению безработицы, ведь специалисты, получившие высококачественное образование, отвечающее потребностям и тенденциям рынка, в большинстве случаев будут иметь

рабочие места. Среди решений проблемы безработицы мне хотелось бы ещё выделить преобразования, заключающиеся в разгосударствлении экономики, для чего необходима не только поддержка предпринимательства, но и либерализация экономики, изменения в кредитной и налоговой политиках, поощрение развития малого и среднего бизнеса и т.д. Таким образом должна быть достигнута ситуация, когда сокращаемые сотрудники могут перейти к роли собственников, увеличив частный сектор экономики, что, в свою очередь, будет способствовать увеличению количества рабочих мест.

В заключение мне хотелось бы сказать, что ввиду усилий правительства уровень безработицы в Республики Беларусь стабильно низок, однако благодаря вышеперечисленным мерам он может, на мой взгляд, сократиться до минимума и может быть решена опасная последствиями проблема вынужденной неполной занятости.

Список литературы

1. Лавникевич, Д. Реформы без долгов / Д. Лавникевич // Дело. – 2017.- №1/2.- С.6-9.
2. Лутохина, Э. А. Достойная занятость как основа инновационной экономики/ Э. А. Лутохина // Наука и инновации. – 2017.- №1.- С.61-63.
3. Бойко, А. Что делать с безработицей / А. Бойко // Финансы, учёт, аудит. – 2017. – №1. – С.29-31.
4. Министерство труда и социальной защиты Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mintrud.gov.by/ru/sostojanie/>. – Дата доступа: 17.12.2018.
5. Государственная программа о социальной защите и содействии занятости населения на 2016-2020 годы // Министерство труда и социальной защиты Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.mintrud.gov.by/system/extensions/spaw/uploads/files/POSTANOVLE_NIE-73-v-red-748-ot-18.10.2018-Etalon.pdf /. – Дата доступа: 16.12.2018.
6. Коростелева, С. Новая реальность белорусского рынка труда/ С. Коростелева // Финансовый директор. – 2016. – №2. – С.7-9.

Глобализация и экономика Республики Беларусь: анализ возможностей и угроз

*Хулуп Дарья Александровна,
ФМЭО, 2 курс, 17-ДАЭ*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т. Л*

Современная мировая экономика характеризуется высокой степенью взаимозависимости стран, входящих в ее состав. Несомненно, свой вклад в международное разделение труда вносит и Беларусь. Глобализация меняет порядок функционирования экономических, социальных и политических институтов внутри страны, вносит свой вклад в процесс организации и функционирования производства.

Рассмотрение Беларуси в контексте глобализации хотелось бы начать с определения ее включенности в систему международных отношений. Для этого обратимся к индексу КОФ. Он измеряет экономические, социальные и политические аспекты глобализации. Источниками информации при построении Индекса служат специализированные базы данных Всемирного банка, Международного Валютного Фонда, Организации Объединённых Наций, Международного телекоммуникационного союза, других международных организаций и статистических институтов.

Говоря о положении Беларуси в данном рейтинге, нужно отметить следующее: по оценке всех трех аспектов глобализации Беларусь располагается на 64 строке. Данный индекс складывается из слагаемых экономической, социальной и политической глобализаций, по которым Беларусь 77-я, 104-я и 72-я соответственно. Сфокусируем внимание на рейтинге экономической глобализации, в которой Беларусь выше таких гигантов, как Россия, Южная Корея и даже Китай. Но эта закономерность может быть объяснена тем, что маленькие страны, как правило, гораздо более взаимозависимы с другими государствами, чем большие. Именно поэтому Россия и Китай в данном рейтинге занимают более низкие позиции.[1]

Очевидно, что глобализация может оказывать на экономику двоякое влияние: принося выгоды в одних сферах и угрожая национальным интересам в других. В первую очередь подробнее остановимся на недостатках.

По данным министерства экономики, в Беларуси доля экспорта к ВВП составляет 66,6%, что выше чем в каждой из стран G20, а стоимостной объем экспорта товаров и услуг Беларуси с 2000 до 2016 года вырос почти в четыре раза! Однако внутренний спрос на товары ключевых предприятий республики чрезвычайно мал. Так Минский тракторный завод экспортирует

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

более 90% изготавливаемой продукции, Белшина – около 60%, Беларуськалий – более 92%, МАЗ – более 77%. Это значит, что негативные (или позитивные) процессы, происходящие в мировой экономике в отраслях, так или иначе связанных с ключевыми направлениями нашего экспорта, могут оказать существенное влияние на ВВП Беларуси, ее экономику, нивелировать, замедлить или ускорить экономический рост. В таком случае, если бы Беларусь изначально, с момента ее образования как суверенного государства, не была включена в систему глобальных экономических связей, смысла в выпуске вышеназванной продукции и существовании всех вышеуказанных предприятий попросту бы не было. Иными словами, если предположить гипотетическую возможность разрыва экономических связей с внешним миром на современном этапе, это нанесло бы фатальный урон национальной экономике.

Подверженность белорусской экономики влиянию факторов глобализации ярче всего прослеживается в периоды кризисов. Самый губительный для мировой экономики кризис 21 века начался в сентябре 2009 года и затронул большинство стран планеты. Кризис сказался и на экономике Беларуси, о чем свидетельствуют данные диаграммы.

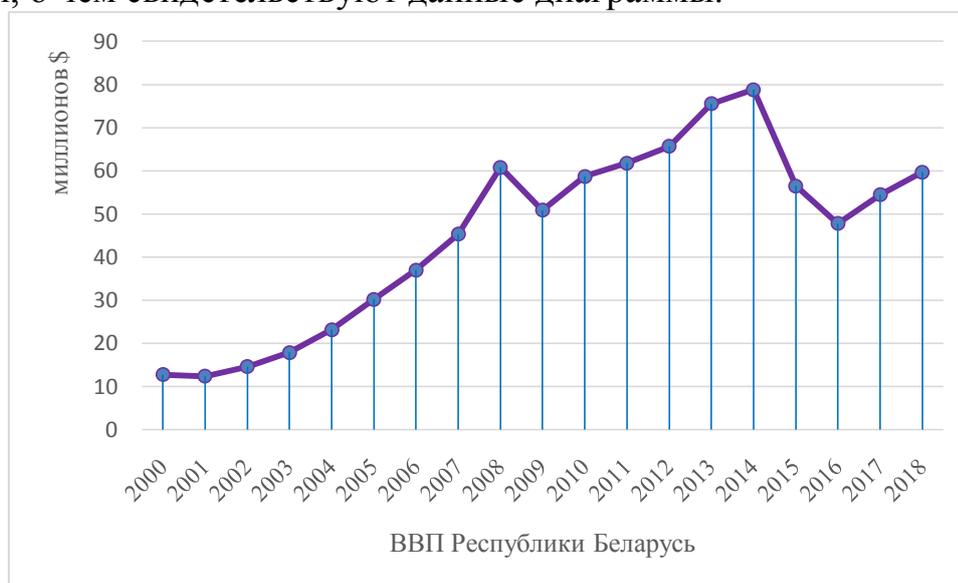


Рисунок – Динамика показателей ВВП Беларуси за 2000-2018 гг.

Примечание — собственная разработка.

Здесь помимо серьезного спада в 2009 году, мы наблюдаем еще один – следствие валютного кризиса в России, начавшегося в 2014 году. Причиной данного кризиса стало резкое снижение цен на нефть, а также введение экономических санкций в отношении России. Что обусловило появление таких последствий для Беларуси? Очевидно, наличие теснейших связей с российской экономикой.

Как известно, глобализация стимулирует перераспределение ценностей и рост дифференциации доходов. В Беларуси эта тенденция также

прослеживается. Ее особенность в нашей стране заключается в том, что минимальный уровень заработной платы 10 % наиболее высокооплачиваемых работников в 4 раза превышает максимальный уровень заработной платы 10 % наименее оплачиваемых работников. Это значит, что работники высокотехнологичных отраслей получают высокие зарплаты, низкотехнологичных (не связанных с инновациями и современными технологиями) – низкие. [2]

Теперь перейдем к позитивным факторам влияния глобализации на экономику Беларуси. И первое, что хотелось бы отметить – функционирование ТНК. Они являются положительным явлением, создавая дополнительные рабочие места и обеспечивая приток средств в бюджет страны через выплату налогов, а также влекут за собой приток ПИИ, которые непосредственно создают условия для экономического роста. Но тенденция такова, что, к сожалению, ТНК с белорусского рынка уходят, а ПИИ сокращаются.

Какие меры мы можем принять сейчас, чтобы изменить ситуацию в нашу пользу?

Во-первых, Беларусь должна приложить максимум усилий для привлечения ТНК, которые намереваются выйти на рынок соседствующих с нами государств. Это даст возможность международным компаниям производить на нашей территории продукцию на экспорт в указанные государства, получая тем самым обоюдные выгоды.

Во-вторых, для Республики Беларусь на сегодняшний день не менее важно и формирование отечественных ТНК. Такие предприятия, как «Атлант», «Интеграл», «МАЗ», «МТЗ», «БелАЗ» (так называемые белорусские гиганты) не могут создавать ТНК вследствие своих скромных, по западным меркам, размеров и отсутствия капиталов. Если страна, нуждающаяся в зарубежных инвестициях, имеет эффективно работающие производства в определенной сфере, как, например, указанные выше, то вряд ли есть смысл привлекать иностранных инвесторов в эти отрасли – они окажутся прямыми конкурентами. Выход видится в создании совершенно новых высокотехнологичных производств с привлечением иностранных инвесторов на основе относительных страновых преимуществ. Именно человеческий капитал - высокий образовательный, научный потенциал нации - является в настоящее время тем важнейшим вкладом Беларуси, который она может реально внести в мировые интеграционные процессы, например в индустрии ИТ, в создании нано- и биотехнологических производств.

Рассмотрим ИТ-сферу поподробнее. Глобализация и мировая торговля стимулируют распространение знаний и технологий, что способствует экономическому росту. Выгоды от развития ИТ-сферы в Беларуси, несомненно, осознаются на самом высоком уровне, подтверждением чему является Декрет № 8 "О развитии цифровой экономики", подписанный президентом 21 декабря 2017 года. И результаты уже налицо. Доля ИТ-

сегмента в ВВП страны в 2018 году составила 5,5% против 1,5 % в 2012 году, а по прогнозам министра экономики к 2023 году она может вырасти до 10%.

Позитивное воздействие на ИТ-сектор оказало создание Парка высоких технологий, предоставляющего ряд льгот для резидентов. Оно позволило в три раза увеличить экспорт ИТ-услуг из Беларуси, действуя совместно с Декретом №8, количество резидентов в ПВТ удалось увеличить более, чем вдвое. Среди новых компаний также представители таких стран, как, например, Франция, Австрия, Великобритания, Кипр, и Норвегии. Процент ПО, выпускаемого ПВТ и отправляемого на экспорт достигает 92 %. ИТ-индустрия крайне важна для республики еще и потому, что занимает третье место в стране по количеству вакансий.

Сейчас потребители имеют возможность приобрести понравившийся товар буквально в любой точке мира благодаря широкому распространению интернет-торговли. Стоит отметить, что белорусы этой возможностью активно пользуются, и согласно исследованиям и согласно исследованиям Министерства антимонопольного регулирования и торговли, на начало 2018 года 44% резидентов нашего государства покупают товары в интернет-магазинах. Простота регистрации бизнеса и возможности, предоставляемые глобальной сетью привлекает желающих начать свое дело. За все тот же 2018 год число интернет-магазинов выросло на 20%. Для потребителей это означает расширение выбора, увеличение конкуренции и совершенствование качества продукции.

Еще одна технология будущего, использование которой стало возможным только благодаря повсеместному развитию информационных технологий - блокчейн. Она может заставить глобализацию работать не только для наиболее развитых стран и компаний, обладающих наибольшими ресурсами. Перспективы технологии блокчейн включают в себя значительно более низкие операционные издержки и более широкий доступ к финансовым ресурсам для частных лиц и компаний, укрепление финансовой и социальной стабильности за счет более активного участия в экономической деятельности, усиление экономической активности и повышение соответствующей прозрачности, безопасности и конфиденциальности. И в данной сфере Беларусь не только движется в правильном направлении, но еще и задает темп остальным государствам, поскольку именно в нашей стране впервые в мире был принят законодательный акт, создающий правовые условия использования технологии блокчейн. Речь все о том же Декрете №8. Внедрение данной технологии в экономику Беларуси и использование всех ее возможностей в уже существующем правовом поле может создать наилучшие возможности для ведения бизнеса в стране и обеспечить конкурентные преимущества на международной арене.

Подводя итог, хочется отметить, что Республика Беларусь – государство, осознающее выгоды от глобального сотрудничества, стремящееся к углублению международных мирохозяйственных связей и расширению круга зарубежных партнеров. Год от года Беларусь становится

все более интегрированной в глобальную экономику, продолжает проводить политику открытости и наращивания экспорта, создает условия для привлечения высокотехнологичных зарубежных компаний, создавая соответствующие благоприятные условия. Развитие собственного IT-сектора, стимулирование развития малого бизнеса, создание соответствующей нормативно-правовой базы – все это в той или иной мере можно назвать результатами глобализации, которые, в свою очередь, способствуют еще большему трансграничному сближению. Учет факторов влияния глобализации и проведение политики, направленной на эффективное использование всех преимуществ, которые она предоставляет, несомненно будет способствовать дальнейшему динамичному развитию республики.

Список литературы

1. KOFGlobalisationIndex //KOF SwissEconomicInstitute . – Электронный ресурс]. – 2018. – Режим доступа: <https://www.kof.ethz.ch/en/forecasts-and-indicators/indicators/kof-globalisation-index.html>. – Дата доступа: 20.03.2019.
2. Численность и заработная плата работников Республики Беларусь // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – [Электронный ресурс]. – 2018. – Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/trud/ofitsialnye-publikatsii_7/index_9081/. – Дата доступа: 19.03.2019.

Политика импортозамещения в Республике Беларусь: проблемы и направления решения

*Чирвоная Мария,
ФМЭО, 4 курс, 15-ДАИ-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Чеплянский А. В.*

Применяемая на протяжении уже более пяти столетий политика импортозамещения, изменяя форму своей реализации, на сегодняшний день продолжает служить актуальной темой для многочисленных исследований. Мировой опыт ее проведения показывает, что данная политика успешна лишь в качестве составляющей общей промышленной стратегии с последующей ориентацией на развитие экспортоориентированных производств. Для этого, в свою очередь, необходимы точечный подход к определению импортозамещающих отраслей и продукции; достаточное ресурсное обеспечение и наличие поддерживающих отраслей (при развитии

импортозамещающих производств в тяжелой промышленности); высокий уровень затрат на НИОКР при значительном участии частного сектора; наличие внешних и внутренних источников финансирования; не ресурсоориентированные прямые иностранные инвестиции (ПИИ), приносящие новые технологии и развивающие промышленный и экспортный потенциал экономики; либерализация деловой среды для резидентов и иностранных инвесторов.

На данный момент в Республике Беларусь не наблюдается точечного подхода в вопросах импортозамещения. Сформированы две группы продукции, которые представляют из себя перечень потребительских товаров, предлагаемых для освоения их производства, выпуска импортозамещающей продукции и развития ассортимента с учетом конъюнктуры рынка в 2019 году [1]. Исходя из заявленных товарных групп и позиций можно сделать вывод, что приоритетными отраслями для импортозамещения в Беларуси определены новые материалы и новые источники энергии; медицина и фармацевтика; информационные и телекоммуникационные технологии; промышленные биотехнологии; машиностроение. При этом, отрасль машиностроения является на треть убыточной. Так в 2017 г. 30,6 % от всех предприятий, занятых производством машин и оборудования имели отрицательную рентабельность [2].

Следует также отметить, что не существует единой республиканской программы импортозамещения, а лишь территориальные и отраслевые импортозамещающие планы мероприятий. С 2011 г. Правительство Республики Беларусь отказалось от Государственной программы импортозамещения, до 2017 года работа по импортозамещению осуществлялась посредством реализации Схем работ по замещению импортируемых в страну товаров.

Ресурсная недостаточность должна послужить стимулом для развития инновационной продукции на территории Республики Беларусь. Уровень затрат на НИОКР в Республике Беларусь (0,59 % от ВВП в 2017 г. [2]) превосходит уровень Казахстана, Кыргызстана и Армении, однако по-прежнему остается ниже уровня Республики Кореи 20 лет назад. Данный показатель не достигает достаточного уровня. Положительным моментом является превалирование затрат частного сектора. Так, на фоне снижения показателя с 2010 года сохраняется превалирование затрат частного сектора над государственным.

Если частный сектор испытывает недостаток средств, но не заинтересованности в дальнейшем инновационном развитии, то государство имеет достаточный, однако неиспользуемый внутренний резерв для реструктуризации своих бюджетных расходов. Так, государственные научнотехнические программы на 2019 год запланированы на уровне затрат

35,4 млн рублей, а государственные программы национальной безопасности оцениваются в размере 159,7 млн рублей [3, с.17].

Мировой опыт продемонстрировал необходимость привлечения качественных ПИИ для развития производства высокого технологического уровня. Либерализация инвестиционного климата в Республике Беларусь происходит уже на протяжении долгого периода времени, однако инвестиции, приходящие в белорусскую экономику, нельзя назвать инновационными. Из данных рисунка 1 видно, что не существует прямой взаимосвязи между объемом приходящих ПИИ и долей инновационной продукции. Кроме этого ПИИ имеют непостоянный характер, что говорит о тенденции разовых проектов.



Рисунок 1 – ПИИ на чистой основе и уровень инновационной продукции Республики Беларусь в 2009-2017 гг.

Примечание — Источник: составлено автором на основе [2].

Инвестиционная деятельность в Беларуси сдерживается как макроэкономической ситуацией, так и отсутствием механизмов защиты прав иностранного инвестора. Существенным недостатком инвестиционного климата является несовершенная нормативно-правовая база, в частности Закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-З «Об инвестициях». Заменявший собой Инвестиционный кодекс, Закон не дает четкого определения понятию «иностраннный инвестор», ставя под вопрос возможность защиты их интересов.

Важно отметить, что статистика инновационной деятельности искажается за счет нечеткого определения инновационной продукции как таковой. Так, Постановление Национального статистического комитета от 20 декабря 2010 г. № 268 дает следующее определение: «Инновационная

продукция – товар или услуга, являющиеся новыми или существенно улучшенными по своим характеристикам либо предполагаемому использованию, что включает значимые улучшения в технических спецификациях...». На практике степень усовершенствования либо новизны определяется субъективным методом, что не позволяет статистическим данным отображать ситуацию достаточно верно. Определение не дает ясного представления также и о том, является продукция новой в пределах предприятия либо мирового рынка в целом.

Специфической проблемой белорусского импортозамещения является поиск внешних рынков. В силу недостаточной сформированности Общего рынка ЕАЭС и программ российского импортозамещения белорусский производитель нуждается в иных рынках экспортного сбыта. В наиболее уязвимой в данных обстоятельствах отрасли сельского хозяйства наблюдается тенденция снижения количественных объемов экспорта Республики Беларусь в Российскую Федерацию. Экспорт в 2017 г. по многим товарным позициям достигает 75-90 % от экспорта 2016 г.. Доступ к новым рынкам, к примеру, рынку ЕС, должен быть получен через решение проблемы сертификации и стандартизации, из-за которой лишь единичные белорусские производители экспортируют свою продукцию на европейский рынок.

В качестве мероприятий, стимулирующих развитие промышленного и экспортного потенциал белорусских предприятий в рамках программ точечного импортозамещения, считаем необходимыми выбор следующих направлений:

- сужение перечня импортозамещающих отраслей на основе их нынешней рентабельности;
- создание единой республиканской программы импортозамещения, учитывающей возможности и потенциал белорусских производителей;
- увеличение государственных затрат на НИОКР посредством переструктуризации бюджета и снижения затрат на программы, не имеющие социально-экономической значимости;
- мотивация активности частного сектора путем льготного кредитования на инновационные нужды, упрощения системы налогообложения;
- финансирование государством программ по проведению процедур сертификации продукции белорусских производителей для упрощения их выхода на европейский рынок;
- более точное отображение инновационного процесса в статистике через однозначное определение терминов и понятий для возможности адекватного рассмотрения и прогнозирования процесса.
- улучшение инвестиционного климата и гарантия защиты прав иностранных инвесторов.

Список литературы

1. Перечень потребительских товаров, предлагаемых для освоения их производства, выпуска импортозамещающей продукции и развития ассортимента с учетом конъюнктуры рынка в 2019 году [Электронный ресурс] // Министерство антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь. – 2019. – Режим доступа: <https://mart.gov.by/sites/mart/home/activities/regulation/import.html>. – Дата доступа: 26.01.2019.
2. Национальный статистический комитет Республики Беларусь. [Электронный ресурс]. — 2019. — Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>. — Дата доступа: 01.02.2019.
3. Бюджет Республики Беларусь на 2019 год для граждан [Электронный ресурс] // Министерство финансов Республики Беларусь. – 2019. – Режим доступа: <http://www.minfin.gov.by/upload/bp/budget/budget2019.pdf>. – Дата доступа: 05.02.2019.

Утечка мозгов в Республике Беларусь: особенности и способы преодоления

*Чуйкова Ксения
Вадимовна,
Савко Мария
Сергеевна
УЭФ, 1 курс, 18 ДЭУ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т. Л.*

«Утечка мозгов» — это процесс, при котором из страны или региона эмигрируют ученые, специалисты и квалифицированные рабочие. Энциклопедия “Britannica” определяет этот термин как «миграцию образованных или профессиональных кадров из одной страны, сектора экономики или области в другую, обычно для получения лучшей оплаты или условий жизни»[1].

Общих причин, по которым граждане одного государства решают сменить прописку и переехать на время или на постоянное место жительства в другую страну, может быть несколько. Основные из них:

- война;
- невысокий экономический уровень жизни, низкие зарплаты и пенсии;

- произвол властей, отсутствие элементарных демократических прав и свобод;
- преследование за убеждения;
- высокий уровень преступности, деятельность террористических группировок;
- изменение экологической обстановки на негативную вследствие аварии или природных явлений;
- отсутствие доступа к образованию или медицине;
- низкий культурный уровень;
- отсутствие перспектив.

Одна или несколько из этих причин уже считаются достаточным аргументом для того, чтобы сменить страну проживания.

Так что же толкает белорусских граждан на смену места работы и проживания, вызывая ту самую «утечку умов»?

Примерно 8-10% белорусов ищут работу за границей, утверждают эксперты Института социологии при Академии наук, половина из них не старше 30 лет. Всего же по данным Белстата, в 2018 году в Беларусь приехало 24 601 человек, а выехало 15 239 человек [2].

Если на заработки в Россию чаще ездили представители рабочих специальностей, то страны Евросоюза привлекают высококвалифицированных специалистов. Каждый год число мигрантов из Беларуси в ЕС растет. Так же в последние годы заметна переориентация белорусских трудовых мигрантов с России на Польшу и другие страны ЕС. В 2017 году польские консульства в Беларуси выдали более 35 тысяч рабочих виз, в 2016 – всего 15 тысяч, а годом ранее – 7 тысяч.

На данный момент, портрет современного белорусского эмигранта представляет собой молодого человека или девушку, проживающих в крупном городе, имеющих высшее образование, а также занимающихся перспективной деятельностью в сфере науки, медицины, бизнеса и ИТ. Причины эмиграции — исключительно экономические (улучшение материального состояния, повышение квалификации, карьерный рост и социальные гарантии). Таким образом, большинство наших светлых умов, утекающих за рубеж, — это *экономические мигранты* [3].

По прогнозам международного исследовательского проекта, реализованного в 2013-2014 годах, к 2050 году в Евросоюзе будет жить от 380 до 600 тысяч белорусов. (Речь идет о количестве видов на жительство в ЕС, то есть, без учета временных трудовых мигрантов, которые могут работать по сезонной рабочей визе) [4].

Основные способы предотвратить утечку мозгов из Беларуси:

1. Отечественные стипендии

Всевозможные зарубежные гранты привлекают нашу талантливую молодежь новыми возможностями и перспективами. Переехав туда, многие пытаются остаться там жить и работать. Чтобы избежать подобного, надо грамотно воспользоваться данной ситуацией.

Хорошим примером может стать Казахстан. Там была основана стипендиальная программа для талантливой молодежи "Болашақ" ("Будущее"), где в качестве рекомендованных университетов были выбраны одни из лучших учебных заведений мира: Гарвард, МИТ, Оксфорд. Конечно, чтобы получать финансирование, от студентов требуется показывать хорошие результаты в учебе.

После завершения обучения, стипендиаты должны вернуться на свою родину и отработать по полученной специальности 5 лет в столице или 3 года в регионах (причем отработка не обязательно должна проходить на государственных предприятиях).

На наш взгляд подобную стипендию можно создать и в Беларуси, так как наша талантливая молодежь смогла бы получить достойное образование за границей (к чему она и стремится), а страна, в свою очередь, – новых высококвалифицированных рабочих с передовым опытом [5].

2. Целенаправленное возвращение специалистов

Если создание стипендий работает в перспективе, то заниматься возвращением «умов» надо уже сейчас. Для этого нужно начать со снятия ограничений, которые мешают признанию иностранных дипломов. Наилучшим вариантом станет, если они будут признаваться автоматически.

Сейчас мы говорим о людях, которые уже получили качественное образование за границей и имеют не только определенные навыки, но и планы на будущее. За направлением такой перспективной молодежи надо наблюдать, чтобы потом в подходящий момент предоставить им возможность карьерного роста на родине. В данной ситуации большую роль может сыграть патриотизм, который даст людям почувствовать их ценность для своей страны [5].

3. Трансформация экономического рынка

Некоторые из причин утечки мозгов связаны с экономическим рынком. Поэтому необходимы реформы для повышения конкуренции, как равные условия игры. Страны должны укреплять свои финансовые системы и должны упорядочить регулирующие требования. Тайвань, например, имеет давние обязательства по созданию рыночной экономики. Они создали индустрию венчурного капитала и форсировали инвестиции в исследования и образование. В ответ на это многие эмигранты возвращаются домой, чтобы принять участие в экономическом подъеме своей страны.

4. Учителя – это базис

Качество образования не может быть выше, чем качество учителей. То есть система образования не может быть хорошей, если педагоги – плохие. Поэтому важно восстановить престиж преподавательской профессии. Для этого нужно контролировать, кто поступает на педагогические специальности. Здесь пригодится опыт Финляндии. Когда в середине XX века страна начинала реформы, работа с учителями происходила двумя путями.

Во-первых, проводилось их ежегодное оценивание: по его результатам освобождался минимальный процент совершенно непригодных, а с остальными продолжали работать на совершенствование. Происходило это при помощи системы повышения квалификации. Во-вторых, было введено правило: для вступления на педагогический факультет нужно входить в ТОП-30 выпускников школы [6]. Однако, чтобы это сработало в Беларуси, надо дать стимул учителям, например, в виде заработной платы. Так, на 2018 год средняя зарплата учителя в Финляндии составила 3700 евро. А в Беларуси, по информации Минобразования, в прошлом году средняя зарплата учителей была 673 руб. 50 коп (или же 281,41 евро).

5. Дорогу малому бизнесу

Нужно упрощать условия ведения бизнеса, чтобы активные молодые люди не боялись создавать собственное дело. Открытие собственного бизнеса в разных странах сопряжено с рядом жестких ограничений. Однако во многих других странах, сделать это легче, чем в Беларуси. Например, благодаря более доступному кредитному финансированию и менее сложному процессу регистрации недвижимости. Так, в Канаде, стране, в которую мигрирует огромное количество светлых умов, намного проще открыть свой бизнес. Там процесс регистрации компании состоит всего из 2-х процедур и в общей сложности занимает не более 36 часов.

6. Поддержка научной деятельности

«Утечка мозгов» способна нанести невосполнимый урон интеллектуальному потенциалу страны. В качестве примера, когда отток высококвалифицированных работников подкосил всю отрасль, можно назвать белорусскую науку. С 2001 по 2013 годы только организации Академии наук потеряли 109 исследователей, которые работают теперь в США, Канаде и странах ЕС.

Начать решение этой проблемы можно с создания современных научных центров, в которых работали бы не только отечественные специалисты, но и приезжали бы лучшие умы человечества, чтобы реализовывать свои планы и идеи. Также стоит усовершенствовать уже имеющиеся центры и поддерживать их, улучшить материально-техническую базу и обеспечить адекватные исследовательские возможности.

Подводя итоги, можно сказать, что раз причины в основном экономические, то удержать белорусов в родной стране можно проведением реформ, конечно же, в экономической сфере, а также в социальной, сфере образования и на рынке труда, которые приведут к росту качества жизни населения. Возможность реализовать себя и жить на достойном уровне станут стимулом вернуться для тех, кто уже переехал за границу ради карьерного роста, хорошего заработка и широких возможностей для реализации своего потенциала.

Список литературы

1. Васюков С.О., Шеренков А.И. ПРОБЛЕМА «УТЕЧКИ УМОВ»: ПРИЧИНЫ, ПОСЛЕДСТВИЯ И ПУТИ РЕШЕНИЯ // Молодежный научный форум [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [https://nauchforum.ru/archive/MNF_social/5\(24\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/MNF_social/5(24).pdf) - Дата доступа: 19.03.2019.
2. Общие итоги миграции населения [Электронный ресурс]. / Сайт belstat.gov.by.- Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/naselenie-i-migratsiya/migratsiya/godovye-dannye/obshchie-itogi-migratsii-naseleniya/>. - Дата доступа: 19.03.2019.
3. Утечка мозгов из Беларуси — как оставить ценные кадры в стране [Электронный ресурс]. / Сайт 4esnok.by. - Режим доступа: <https://4esnok.by/mneniya/utechka-mozgov-iz-belarusi-kak-ostavit-cennye-kadry-v-strane/> - Дата доступа: 20.03.2019.
4. «Утечка мозгов» и истощение рабочей силы: как удержать белорусов дома [Электронный ресурс]. / Сайт zautra.by. - Режим доступа: http://www.zautra.by/art.php?sn_nid=27413. - Дата доступа: 29.03.2019.
5. Пять рецептов, чтобы избежать утечки мозгов из Беларуси [Электронный ресурс]. / Сайт udf.by.- Режим доступа: https://udf.by/news/main_news/164733-pyat-receptov-chtoby-izbezhat-utechki-mozgov-iz-belarusi.html. - Дата доступа: 19.03.2019
6. Образование каких стран лучшее и почему? [Электронный ресурс]. / Сайт poznaysebia.com.- Режим доступа: <http://www.poznaysebia.com/2018/01/26/obrazovanie-kakih-stran-luchshee/> - Дата доступа: 01.04.2019

**Психологические состояния агентов экономики и их влияния на
экономические процессы**

*Шпадарук Анастасия Павловна
УЭФ, 1 курс, 18 ДЭБ-2*

*Станкевич Алеся Геннадьевна
УЭФ, 1 курс, 18 ДЭБ-2*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т. Л.*

Истоки экономической психологии можно найти прежде всего в трудах знаменитых экономистов: Адама Смита, Альфреда Маршалла, Джона Мейнарда Кейнса. В трудах этих авторов описывается теория «рационального человека», целью деятельности которого является получение выгоды. Главной чертой концепции, прежде всего, является «экономический эгоизм», т.е. стремление максимизировать выгоду.

Однако уже во второй половине XX века потребовалось отделить экономическую психологию от ранее известных экономических наук, а экономическая практика уже всё чаще доказывала, что деловая жизнь не всегда строится на основе рациональных установок, по которым, как это следовало из выводов неоклассической экономической теории, она должна развиваться. Эмоциональный, психологический фактор порой играл важнейшую роль. Все больше стало очевидным, что многие экономические решения зависят не столько от логических, сколько от эмоциональных установок. Так, Джордж Катона, создатель направления «психологическая экономика», говорил: *«Экономика без психологии не может успешно исследовать важнейшие экономические процессы, также, как и психология без экономики не имеет возможности исследовать наиболее важные аспекты человеческого поведения».*

Для установления взаимосвязи психологических состояний агентов экономики и их влияния на экономические процессы используются три показателя:

- Уровень эмоциональности;
- Уровень счастья;
- Уровень депрессии.

Первый показатель – это уровень эмоциональности. Как же рассчитывается данный показатель? Людям задавали вопросы о пяти самых

ярких, положительных эмоций и негативных, которые они испытывали за прошедший день.

Таким образом устанавливалось, как люди относятся к положительным и отрицательным эмоциям, и готовы ли они вообще делиться ими?

В результате исследования было выяснено, что самой неэмоциональной страной оказался Сингапур. Только 36% ответили "да", следовательно, только этот процент людей испытывал какие-либо, как положительные, так и отрицательные эмоции.

Самой же эмоциональной страной стали Филиппины. 60% людей были готовы поделиться своими эмоциями.

Что же касается Республики Беларусь, то государство вошло в десятку самых неэмоциональных стран мира (38% ответили "да").

В ходе установления взаимосвязи был найден коэффициент корреляции, который равен 0.3, что означает среднюю зависимость. Следовательно, взаимосвязь установлена частично. Безусловно, этот фактор является не единственным, который влияет на развитие экономики, но является не менее важным, чем другие.

Следующим показателем был выбран индекс счастья. Почему был выбран именно этот индекс и не перекликается ли он с предыдущим? Индекс счастья в последнее время стал не просто познавательным. Теперь он стал значимым как для экономистов, так и для политиков. На данный момент власти готовы сражаться за самые высокие позиции именно в этом рейтинге, ведь индекс счастья - это один из главных показателей благосостояния общества.

Именно экономика счастья стала одной из самых дискуссионных областей знания, этот индекс, по мнению некоторых учёных, более важный и информативный, чем ВВП на душу населения. Принято считать, что ВВП на душу населения - это главный показатель развития страны. А так ли это? ВВП не включает множество факторов, такие как социальная стабильность, экологический фактор и многое другое. Так может ли он являться показателем благосостояния общества? Можно ли утверждать, что альтернативой ВВП является именно индекс счастья? Для этого нужно разобраться с методом его расчёта.

Индекс счастья - это сумма:

- ВВП на душу населения;
- Ожидаемая продолжительность жизни;
- Социальная поддержка;
- Свобода жизненного выбора;

- Щедрость;
- Восприятие коррупции.

На рисунке 1 представлен рейтинг самых счастливых и несчастливых стран мира. Беларусь в этом рейтинге находится в самой середине, а именно занимает 73 место. Следует отметить, что у стран-лидеров в этом рейтинге высокие показатели не только по ВВП на душу населения, но и по таким показателям, как свобода жизненного выбора и щедрость. По мнению опрошенных, последние показатели оказались важнее, чем ВВП на душу населения. Таким примером является США. Имея высокий ВВП на душу населения, страна занимает только 18 позицию в данном рейтинге.

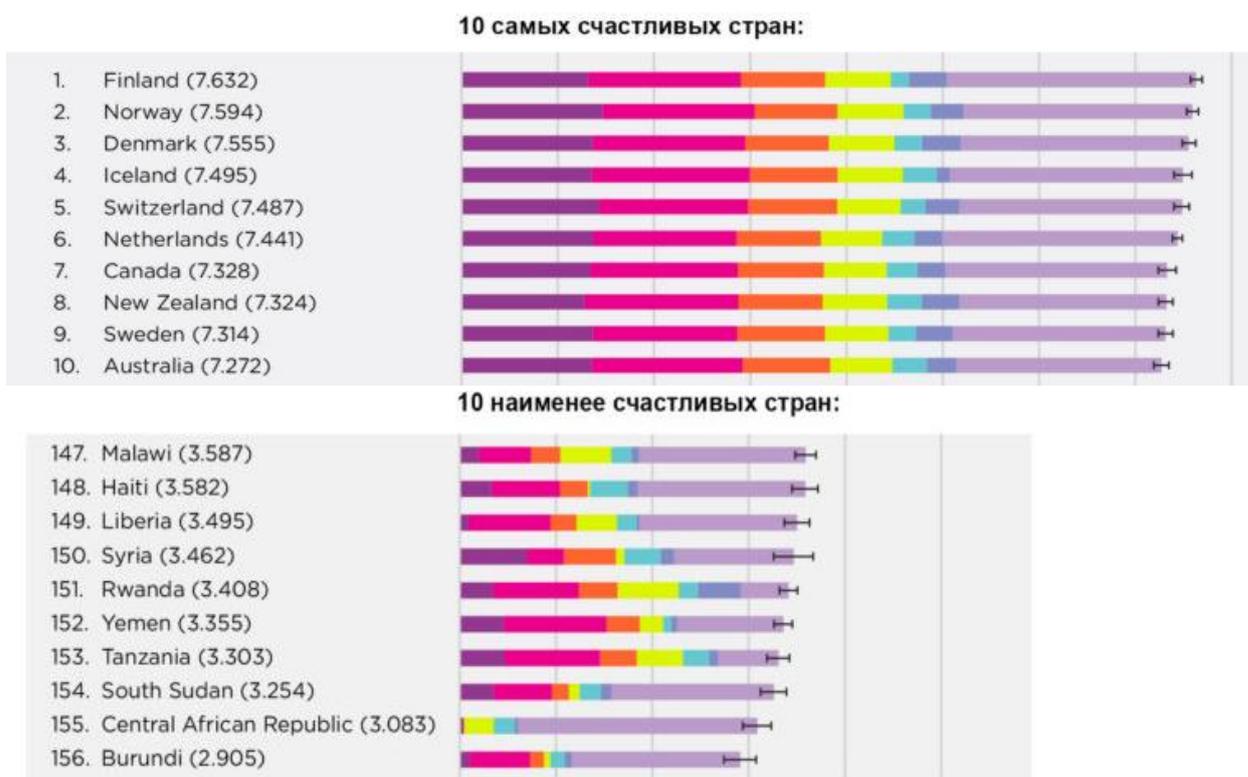


Рисунок 1 – Рейтинг самых счастливых и несчастливых стран мира

Примечание – Источник: [1]

Таким образом, эмоциональные и психологические показатели являются куда более важными для определения благосостояния общества и индекса счастья.

Оценивать показатели роста или спада экономики можно не только по «счастливым» показателям, но и по уровню депрессии. Депрессия стала не менее распространённой, чем ОРВи и грипп. По подсчётам каждый четырнадцатый житель Земли страдает от уже клинически выраженной депрессии. Сложность оценки данного показателя заключается в том, что статистика выражает количество людей, обратившихся или состоявших на

учёте в связи с этим заболеванием. Это наталкивает на вывод о том, что людей с расстройством психики может быть ещё больше.

Какое же влияние оказывает депрессия на мировую экономику?

1. Экономические издержки.

Странам Европы депрессия обходится примерно в 106 млрд долларов в год. Для сравнения: тревожные расстройства обходятся в 55 млрд долларов, зависимости — в 57 млрд, шизофрения — в 35 млрд, а распространенное и самое дорогое неврологическое заболевание инсульт — в 22 млрд. В развитых странах на лечение депрессии выделяется примерно 1 % от ВВП. В таком случае, Республика Беларусь расходует в среднем от 30 до 50 млн. Для сравнения, в США экономические издержки составляют приблизительно 210 миллиардов долларов в год. Почти половина этой суммы — прямые расходы пациентов и их работодателей на антидепрессанты и медицинскую помощь. Затраты на лечение человека без депрессивного расстройства оцениваются в 4 782 доллара в год, в на страдающего от депрессии тратится в два раза больше — 9 790 долларов.



Рисунок 2 – Издержки на лечение различных болезней, млрд \$

Примечание – собственная разработка на основе Источника: [2]

Абсентеизм и презентизм. Известно, что под влиянием этих двух явлений, страны теряют в среднем от 0,1 до 4,9% ВВП.

2. В среднем, 20% работников, страдающих от депрессии, берут больничные отпуска на длительные сроки, приблизительно на 21 день. В этом случае имеет дело с абсентеизмом, т.е. невыход на работу, оформления отгулов и больничных.

3. Однако, презентизм, то есть имитация деятельности на рабочем месте при наличии депрессии, является ещё более экономически невыгодным. Людям, страдающим этим недугом, тяжело находиться на

рабочем месте, но страх потери работы из-за долгих больничных отпусков ещё выше. А ведь от абсентеизма общие издержки, к примеру, в США оцениваются в 24 миллиарда долларов, но с презентизмом эти издержки гораздо выше - порядка 120 миллиардов долларов, то есть в 5 раз.

4. Люди с психическими отклонениями оказываются в долгах в 5 раз чаще, чем люди, не имеющие психических расстройств. Однако эта связь оказалась более сильной именно для состояния депрессии, согласно исследованиям Института денег и политики, в области психического здоровья. Согласно исследованиям, около 1.5 млн людей в Англии испытывают финансовые трудности, и 46% из них в это же время борются с депрессией. Данное расстройство, согласно медицинским проверкам, приводит к импульсивным покупкам и необдуманным решениям, связанных с денежными средствами. Какая же картина на этот счёт в Республике Беларусь? Например, по состоянию на январь 2019 года, белорусы задолжали банкам больше 11 миллиардов рублей. В это же время около 12-15% жителей нашей страны страдают заболеваниями психики. Таким образом, Институтом Денег и Политики в области психического здоровья было установлено: каждый четвёртый человек, имеющий депрессию имеет и финансовые трудности, когда только каждый 20 человек, не имеющий такого расстройства, находится в тяжёлом финансовом положении.

Таким образом, депрессия - это бомба замедленного действия, которая незаметно подрывает экономику всех стран мира, как самых развитых, так и только развивающихся, являясь ношей не только для отдельного человека, но и для мировой экономики в целом.

Список литературы

1. Рейтинг счастья по странам. Всемирный доклад о счастье 2018. зарплату [Электронный ресурс]. /СайтTheworldonly.org. - Режим доступа: <https://theworldonly.org/indeks-schastya-2018/>Дата доступа: 04.04.2019
2. Белорусы становятся депрессивной [Электронный ресурс]./Сайт Naviny.by. – Режим доступа: <https://naviny.by/en/node/335553?amp> Дата доступа: 04.04.2019
3. Приуныли. Депрессия убивает мировую экономику. Её не победить [Электронный ресурс]. /СайтLenta.ru. - Режим доступа:<https://lenta.ru/articles/2019/02/23/depression/>- Дата доступа: 04.04.2019

**Причины, последствия и методы борьбы с коррупцией в рамках
экономического империализма**

*Якутович Екатерина,
УЭФ, 1 курс, 18ДЭБ-1
Худоёрбекова Нисо
УЭФ, 1 курс, 18ДЭБ-1*

Руководитель доцент, кандидат экономических наук

Майборода Т.Л.

В последнее время мы очень часто слышим и читаем новости о случаях коррупции во всех областях жизни, и это побуждает каждого из нас задуматься, почему же показатели в некоторых странах очень велики, в других странах – низки, а в остальных – средние. Чтобы понимать действие человека-коррупционера «реального», нужно понимание причин его преступной деятельности. По мнению Г. Беккера, высокая преступность вовсе не является неотъемлемым условием жизни, подобно налогам или смерти. Экономический подход к анализу преступности[коррупции] по Беккеру состоит в том, что «люди решают, совершать ли им преступление или нет, сравнивая свои выгоды[прибыль] и издержки от преступления[наказание]». Потенциальный преступник оценивает свою ожидаемую полезность (EU) от криминальной активности, которая описывается формулой:

$$EU = pU(Y-F) + (1-p)U(Y),$$

где: Y — доход от преступления, F — издержки наказания, как материальные, так и моральные, p — вероятность быть пойманным.

Когда речь идет об индивидуумах с выраженной склонностью к риску, повышение вероятности задержания оказывается намного более эффективным средством предупреждения преступности, чем увеличение сроков заключения. Для лиц с более высоким образованием более тяжким наказанием оказывается тюремное заключение, тогда как для низкообразованных лиц – выплата денежной компенсации (определяющим является фактор потерянных заработков).

Неправительственная международная организация по борьбе с коррупцией и исследованию уровня коррупции по всему миру Transparency International предоставила к всеобщему обозрению следующий рейтинг самых антикоррупцированных и самых коррумпированных стран

мира. На 2018 год Беларусь в данном рейтинге занимает 70-ое место с 44 баллами. Но сегодня Беларусь обвиняется организацией по борьбе с коррупцией GRECO, за невыполнение и полное игнорирование методик по борьбе с коррупцией. В 2012 году GRECO адресовала официальному Минску более 24 рекомендации и предложила опубликовать доклад об оценке их выполнения, 20 рекомендаций так и остались не выполненными белорусской стороной.

В рамках империалистического подхода к изучению коррупции мы выдвинули 2 гипотезы:

1. Уровень гражданских свобод отрицательно связан с уровнем коррупции в стране;
2. Уровень образования отрицательно связан с уровнем коррупции в стране.

Чтобы убедиться в верности гипотез, предлагаем ознакомиться с корреляционными анализами, построенными нами на основании данных рейтинга восприятия коррупции на 2018 год, уровню образования в странах мира на 2018 год, уровню гражданских свобод в странах на 2018 год.

Из рисунка 1 следует, что чем свободнее граждане, тем ниже уровень коррупции.

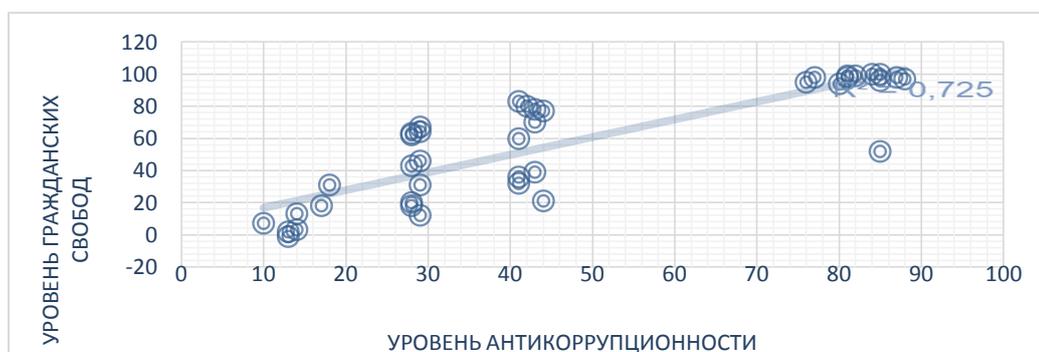


Рисунок 1 – корреляционный анализ №1.

Примечание – источник: собственная разработка.

Из рисунка 2 следует, что чем выше уровень образования, тем ниже коррупция.



Рисунок 1 – корреляционный анализ №1.

Примечание – источник: собственная разработка.

Учитывая экономический подход к изучению преступности Беккера, можно найти основные методы, которые были бы эффективными в Республике Беларусь с учётом менталитета нашего народа, истории, географического положения, уровня жизни, образованности и чувства «я-гражданин»:

1. Реформы в государственном аппарате, для того, чтоб человек видел все финансовые операции. Строгая регламентация действий чиновников и соблюдение высоких этических норм.
2. Создание антикоррупционных независимых организаций, чтобы повысить вероятность поисков коррупционера.
3. Политика «абсолютной нетерпимости».
4. Создание определенного портала, куда человек мог бы поделиться фактом коррупции абсолютно конфиденциально.
5. Увеличение альтернативного дохода
6. Создание антикоррупционных профилакториев, чтобы росли моральные и материальные издержки коррупционера.

Список литературы

1. TransparencyInternational. Corruptionperceptionsindex 2018 [Электронныйресурс]. – Режимдоступа: <https://www.transparency.org/cpi2018> – Датадоступа: 25.03.2019.
2. Экономика в примерах и интересных фактах. Экономическая теория преступности Беккера [Электронный ресурс]. – <https://popecon.ru/667-ekonomicheskaja-teorija-prestupnosti-bekker.html>– Дата доступа: 27.03.2019.
3. Беккер, Г. Экономическая теория преступности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://corruption.rsuh.ru/magazine/1/n1-06.shtml> – Дата доступа: 27.03.2019.
4. EducationIndex 2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://gtmarket.ru/ratings/education-index/education-index-info> – Дата доступа: 25.03.2019.
5. Рейтинг стран по уровню гражданских свобод [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nonews.co/directory/lists/countries/civil-freedom>– Дата доступа: 25.03.2019.

Стимулирование ЗОЖ: межстрановые подходы и их эффективность

*Ярохович Анна Михайловна,
УЭФ, 1 курс, 18 ДЭУ-1
Казакевич Светлана Андреевна
УЭФ, 1 курс, 18 ДЭУ-1*

*Руководитель: доцент, кандидат экономических наук
Майборода Т. Л.*

Каждый хоть раз задумывался, что такое ЗОЖ. Здоровый образ жизни – понятие, направленное на укрепление организма и профилактику развития патологий.

Правильный образ жизни помогает человеку во всех сферах деятельности, это важно для развития государства в социально-экономическом и научно-техническом направлениях.

Существует множество организаций, которые занимаются тем, что пропагандируют и популяризируют навыки и понятия ЗОЖ.

По сфере охвата проекты бывают комплексными и узкими (в рамках программы поддерживается один из факторов – например антиалкогольная программа) [1].

Ежегодно составляется рейтинг BloombergHealthiestCountryIndex, в рамках которого проводится оценка 169 стран мира с точки зрения ряда факторов, оказывающих влияние на здоровье. [2]

1. Испания (индекс: 92,8)

В Испании самая высокая продолжительность жизни среди стран Европейского союза. Прогнозируется, что к 2040 г. в Испании будет самая высокая продолжительность жизни в мире – 86 лет. Отмечается снижение числа сердечно-сосудистых заболеваний и количества смертей от онкологических заболеваний.

2. Италия (индекс: 91,6)

Причина, по которой Италия оказалась среди лидеров рейтинга – правильное питание («средиземноморская диета»). Диета приводит к снижению уровня сердечно-сосудистых заболеваний.

3. Япония (индекс: 91,4)

Япония стала самой здоровой азиатской нацией, она поднялась в рейтинге на три места по сравнению с 2017 г. В Японии самая высокая продолжительность жизни в мире.

Что же помогает странам поддерживать такой высокий рейтинг? Рассмотрим, какую политику осуществляет правительство.

Швеция. Шведский рецепт здоровья—активность, осознание того, что больничным обойдется в копейку. Раньше можно было прикидываться

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

больным и жить на пособие, но политика ужесточается: первые дни больничного не оплачиваются – «извольте болеть за свой счет».[3]

Япония. В Японии закон регулирует, какой вес является приемлемым и какой должна быть талия: у мужчин – не более 85 см в окружности, а у женщин — не более 90 см. Если это не так, то по закону вас могут заставить проконсультироваться с врачом. А если вы страдаете от ожирения, то компания, где вы работаете, могут оштрафовать.

ОАЭ, Дубай. Необычную программу для борьбы с лишним весом запустили в Дубае: худеющие граждане будут получать по одному грамму золота за каждый сброшенный килограмм. Так власти хотят сократить расходы на здравоохранение.

Новая Зеландия. В Новой Зеландии один из четырех взрослых страдает от ожирения, поэтому страна начала отказывать во въезде тем, у кого слишком много лишнего «багажа».

Недавно отказали в продлении рабочей визы 130-килограммовому повару из ЮАР. Власти пояснили: мужчина страдает избыточным весом, а, значит, может создать ряд проблем работодателям.

США. В Вашингтоне решили убрать фастфудиз торговых автоматов. В некоторых штатах будут введены налоги на гамбургеры и чипсы, сладкая газировка будет стоить дороже.[4]

Мексика. Мексиканские власти борются с ожирением при помощи введения акцизов на сахаросодержащие напитки и уменьшения порций в ресторанах.

Анализ рынка показал, что спустя год после введения налога продажи газировки упали на 5,5%. Также правительство ввело 5% налог на продукты в упаковке, которые содержат более 275 калорий на 100 граммов.[5]

Беларусь. Что касается Беларуси – более 90% белорусов признают важность ЗОЖ, но лишь половина практикует его. Такие данные собрал Национальный статистический комитет.

Белорусы лидируют в рейтингах по употреблению алкоголя – 27,4 % мужчин и 13,7 % женщин каждый день выпивают 5–6 рюмок водки. Цифры по потреблению табака не отстают. 27 % населения в возрасте от 18 до 69 лет регулярно курит. В год потребитель табака тратит на свою пагубную привычку 600 рублей.

Мнения населения о причинах несоблюдения принципов ЗОЖ

	Все население	В том числе	
		женщины	мужчины
Население, которое считает необходимым придерживаться принципов здорового образа жизни, но не придерживается по следующим причинам:	100	100	100
отсутствие необходимого упорства, воли, настойчивости	48,0	46,5	49,7
недостаток времени	34,6	33,0	36,6
материальные трудности	11,6	13,9	8,7
недостаток знаний	3,0	3,1	2,9
другое	2,8	3,5	2,1

проиллюстрированы на рис. 1.[6]

Рисунок 1 — Мнение населения о причинах несоблюдения принципов здорового образа жизни (в процентах)

Правительство предприняло такие меры:

В Гродно врачей, занимающихся спортом и питающихся правильно, поощряют премиями. Кроме того, в Гродненской центральной городской поликлинике пройдет марафон – «Пешком на работу».[7]

В Беларуси перспективно использовать опыт Мексики, а также:

- 1) ввести акцизы на сахаросодержащие напитки;
- 2) поощрять физическую активность на работе (пример: Гродно);
- 3) поощрять тех, кто в течение года не болел;
- 4) в зависимости от трудовой деятельности рабочего можно предлагать сотрудникам оздоровительные услуги (пример: у работника на конвейере есть большая вероятность возникновения проблем со спиной, дабы уменьшить риск их развития, нужно заниматься ЛФК и делать массажи).

Но главное – взять себя в руки, начать питаться правильнее и больше двигаться, тем самым показав пример!

Список литературы

2. Хоркина, Н. А. Национальные программы по стимулированию здорового образа жизни / Н. А. Хоркина, А. М. Калинин. // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. - №8 - 2012.- С. 53-54.

3. Миллер, Ли Дж Топ-10 самых здоровых стран / Ли Дж Миллер, Вэй Лу // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.bloomberg.com/news/articles/2019-02-24/spain-tops-italy-as-world-s-healthiest-nation-while-u-s-slips> – Дата доступа 30.03.2019.

4. Здоровый образ жизни в разных странах мира [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.delfi.lv/woman/zdorovje/zdorovje/zdorovyj-obraz-zhizni-v-raznyh-stranah-mira?id=23864823> – Дата доступа 30.03.2019.

5. Лишний вес. Как странно с ним борются в разных странах. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://100dorog.ru/guide/articles/6309207/> – Дата доступа 30.03.2019.

6. Чеповская, А. М. Можно ли запретить гражданам иметь лишний вес и как борются с ожирением во всем мире / Чеповская, А. М. // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iz.ru/846144/anastasiia-chepovskaia/goszhirinspektciia-kak-chinovniki-khotiat-sdelat-rossiian-stroinee> – Дата доступа 31.03.2019.

7. Национальный статистический комитет Республики Беларусь // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by> — Дата доступа 07.04.2019.

8. За здоровый образ жизни медикам из Гродно будут выдавать премии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kyky.org/news/za->

Экономическая мозаика 2019 (часть 2)

zdorovyy-obraz-zhizni-medikam-iz-grodno-budut-vydavat-premii – Дата
доступа 31.03.2019.