

БАЛАНС МЕЖДУНАРОДНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ КАК СИСТЕМА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ГОСУДАРСТВА

Баланс международных инвестиций представляет собой совокупность экономических показателей, отражающих состояние внешнеэкономических отношений страны на определенный момент времени (обычно — на конец года или квартала). В нем находят отражение запасы внешних финансовых активов и обязательств страны.

Баланс международных инвестиций страны, кроме запасов иностранных активов и обязательств, отражает совокупность финансовых операций, а также все изменения за счет переоценки и прочие корректировки, в результате которых произошло изменение внешней задолженности.

Разница между внешними активами и обязательствами составляет чистую инвестиционную позицию страны, которая определяет зависимость экономики страны от внешнего мира. Превышение обязательств над активами указывает на то, что страна, составляющая баланс международных инвестиций, является “чистым должником” перед внешним миром. Превышение внешних активов над обязательствами перед внешним миром указывает на “чистого кредитора”.

Баланс международных инвестиций имеет прямую связь с платежным балансом. Во-первых, принципы и концепции, используемые при составлении баланса международных инвестиций, соответствуют принципам составления платежного баланса страны. Во-вторых, структура финансового счета платежного баланса соответствует структуре показателей баланса международных инвестиций. В-третьих, изменения, нашедшие отражения в платежном балансе, помимо изменений, связанных с изменением классификации финансовых активов и обязательств и изменений за счет переоценки, включаются в международную инвестиционную позицию страны.

Классификационные компоненты международной инвестиционной позиции, состоящие из двух групп (активов и обязательств), соответствуют структуре финансового счета платежного баланса, составляемого по методологии, описанной в Пятом издании Руководства по Платежному балансу Международного валютного фонда.

Анализ баланса международных инвестиций полезен с точки зрения изучения состояния внешней задолженности страны перед внешним миром, а также финансовых активов за рубежом.

Баланс международных инвестиций можно рассматривать как набор экономических показателей, характеризующих внешнеэкономическое состояние страны. К известным показателям, включенным в баланс международных инвестиций, относятся показатели запасов резервных активов и внешнего долга страны. Их соотношение с другими макроэкономическими показателями позволяет выявить наличие диспропорций в развитии экономических процессов.

Так, отношение запасов резервных активов страны к импорту показывает степень возможности официальных органов страны влиять на недостаток внешнего финансирования. В Республике Беларусь данный показатель

на протяжении 1999 г. колебался на уровне 14—15 дней импорта, что несколько выше, чем в 1998 г. (10—12 дней). На практике резервы должны соответствовать не менее чем 3-месячному импорту. Максимальное значение показателя в стране наблюдалось в 1995 г., когда в отдельные периоды года резервы соответствовали более чем 30-ти дням импорта.

Отношения внешнего долга к другим экономическим величинам, называемые показателями платежеспособности, позволяют отнести республику к категории стран с чрезмерной или с умеренной задолженностью перед внешним миром. Они помогают определить, сможет ли государство в будущем оплачивать имеющуюся задолженность по внешнему долгу при существующей в экономике ситуации.

Например, если отношение суммы внешнего долга к ВВП выше 80 %, то страна имеет чрезмерный уровень внешней задолженности. В Республике Беларусь этот показатель в 1996—1998 гг. колебался на уровне 18—18,6 %, а на конец 1999 г. отношение составило 17,3 %. Это позволяет отнести ее к странам с низким уровнем внешнего долга.

Е.Е. Макаревич,
БГЭУ (Минск)

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА СРАВНИТЕЛЬНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ ПРОДУКЦИЕЙ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Возможности устойчивого долговременного роста объемов внешней торговли, достижение ее сбалансированности тесно связаны с товарной структурой экспорта и импорта страны. Наличие разницы в затратах на производство одного товара в странах-участницах внешней торговли создает сравнительные преимущества той или иной страны в производстве того или иного товара.

Товарная структура должна быть организована с учетом этих преимуществ, чтобы обеспечивать стране максимальный выигрыш от внешней торговли. Статистическая оценка сравнительных преимуществ позволяет изучить оптимальность товарной структуры, выявить перспективные для экспорта отрасли и товарные группы.

Для оценки уже сложившегося уровня специализации на производстве продукции отрасли рассчитываются следующие показатели.

Коэффициент относительной экспортной специализации ($K_{оэс}$) определяется как отношение удельного веса экспорта отрасли (товарной группы) в общем экспорте страны к аналогичному показателю в целом по миру. Так как в 1998 г. по продукции легкой промышленности $K_{оэс}=1,3$, что больше 1, то страна специализируется на производстве данной продукции.

Коэффициент чистой торговли ($K_{чт}$) равен отношению разности экспорта и импорта данного товара к сумме их значений. Если $K_{чт} = -1$, то страна только импортирует товар, при $K_{чт} = 1$ — только экспортирует его. Для продукции легкой промышленности в 1998 г. $K_{чт}=0,207$, что значительно превысило аналогичные показатели по другим отраслям.

Коэффициент фактических сравнительных преимуществ ($K_{фсп}$) стра-